



Liderar
Defender
Impulsar
Promover



**Informe
Internacional**

Relaciones económicas y comerciales entre la Unión Europea y España con Reino Unido

Mayo 2024

Índice

1.	Introducción.....	2
2.	Relaciones UE – Reino Unido.....	3
2.1.	Relaciones institucionales UE – Reino Unido.....	3
2.2.	Relaciones comerciales y de inversión UE-Reino Unido.....	5
2.2.1.	Comercio de bienes UE- Reino Unido.....	5
2.2.2.	Comercio de servicios UE-Reino Unido.....	9
2.2.3.	Inversión UE-Reino Unido.....	9
3.	Relaciones España – Reino Unido.....	11
3.1.	Relaciones institucionales España – Reino Unido.....	11
3.2.	Relaciones comerciales y de inversión España- Reino Unido.....	11
3.2.1.	Comercio de bienes España – Reino Unido.....	11
3.2.2.	Comercio de servicios España – Reino Unido.....	13
3.2.2.	Inversión España – Reino Unido.....	14
3.3.	Acuerdos bilaterales.....	16

1. Introducción

La economía británica apenas logró un crecimiento anual del 0,1% del PIB en 2023. Este bajo crecimiento económico estuvo condicionado por una política monetaria restrictiva orientada a reducir una inflación (Índice de Precios al Consumo), que, aunque logró descender, se situó en el 7,3%, y una política fiscal destinada a lograr la consolidación fiscal de las cuentas públicas.

Tabla 1: Previsiones de crecimiento PIB de Reino Unido

AÑO	2022	2023	2024	2025
OCDE	4,3%	0,1%	0,4%	1,0%
FMI	4,3%	0,1%	0,5%	1,5%

Fuente: FMI, OCDE

La disminución de los precios de energía registrada en 2024 no redundó en un aumento en la renta de las familias, pues fue compensada por la retirada de las ayudas fiscales temporales y el aumento de la presión fiscal. La formación bruta de capital aumentó un 2,2% a pesar de una fuerte caída de la inversión residencial, gracias a un aumento del 5% en la inversión pública y a un ligero aumento de la inversión privada, debido a los cambios introducidos en la fiscalidad aplicada a la depreciación. El volumen en el intercambio internacional de bienes experimentó una contracción del 8%, pudiendo sólo ser compensada de manera parcial por la buena evolución del comercio internacional de servicios. En cuanto a las cuentas públicas, el déficit público fue de un 5,4% y la deuda pública equivalió a un 101,4% del PIB.

Tabla 2: Evolución de los indicadores económicos de Reino Unido

AÑO	2022	2023	2024	2025
Crecimiento PIB	4,3%	0,1%	0,4%	1,0%
Consumo privado	5,0%	0,3%	0,7%	1,2%
Consumo público	2,3%	0,5%	1,6%	0,4%
Formación bruta de capital fijo	8,0%	2,2%	-1,6%	-0,2%
Deflactor del PIB	5,1%	7,1%	2,6%	1,9%
IPC	9,1%	7,3%	2,7%	2,3%
Tasa de desempleo	3,9%	4,0%	4,5%	4,7%
Tasa bruta de ahorro de los hogares (% renta disponible)	8,1%	8,4%	8,5%	8,9%
Saldo financiero de las administraciones públicas (% PIB)	-4,6%	-5,4%	-4,6%	-3,5%
Deuda bruta de las administraciones públicas (% PIB)	100,4%	101,4%	103,9%	105,4%
Balanza por cuenta corriente (% del PIB)	-3,1%	-3,3%	-1,6%	-0,7%

Fuente: OCDE

En 2024 la economía británica iniciará una ligera recuperación, que podría mejorar en 2025, como resultado de la relajación de la política monetaria. Se espera que el crecimiento de la economía británica se sitúe en un 0,4% del PIB en 2024 y en un 1% en 2025. Con un crecimiento del 0,3% y el 0,1% en enero y febrero de este año, respectivamente, todo parece indicar que la economía británica logrará en el primer trimestre de este año un crecimiento positivo, en contraste con la recesión del -0,4% experimentada en el semestre anterior. Parte de esta recuperación parece sustentarse en una ligera mejora del consumo privado, cimentada en una recuperación de los salarios en 2023, a pesar de la caída de la actividad económica desde verano del año pasado. Sólo entre diciembre de 2023 y febrero de 2024 los salarios registraron un aumento nominal del 6%. Esta mayor confianza de los consumidores está repercutiendo en un mayor del volumen de ventas al por menor y en un mayor número de transacciones hipotecarias, gracias a una mejora de los intereses. En febrero, se aprobaron 60.000 compraventas de casas, dato que marca una tendencia hacia niveles pre-pandémicos. Asimismo, la financiación a las empresas se ha estabilizado desde enero de este año después de 12 meses de contracción.

Dicha recuperación debería consolidarse a medida que se relaje la política monetaria, por medio un descenso gradual de los tipos de referencia del banco central del 5,25% al 3,75% en 2025, a medida que se reduzca la inflación hasta el 2,5% en 2025. En línea con el compromiso del Gobierno británico de reducir la deuda en un periodo de cinco años, no se espera una relajación fiscal en los años 2024 y 2025. Aunque el déficit público descienda hasta el 3,4% del PIB en 2025, la deuda pública seguirá aumentando hasta el 105,4% del PIB. Por último, el mercado laboral está presentando síntomas de empeoramiento, pues se espera que la tasa de paro aumente de 4% en 2023 hasta 4,7% en 2025.

2. Relaciones UE – Reino Unido.

2.1. Relaciones institucionales UE – Reino Unido.

El Reino Unido, tras 43 años de pertenencia a la Unión Europea (UE), abandonó la UE en enero de 2020, en cumplimiento del resultado del referéndum celebrado el 23 de junio de 2016, en el que el 51,9% de los votantes decidió retirarse de la Unión. La salida del Reino Unido, conocida como Brexit, fue un [proceso complejo](#) que involucró negociaciones entre la UE y el Reino Unido entre 2017 y 2019 para acordar un acuerdo de retirada.

A continuación, se presentan algunos indicadores económicos de la UE y el Reino Unido, destacando cifras como el PIB, la población, el comercio de bienes y servicios, y el stock de inversión extranjera directa. Estos datos proporcionan una visión general de la relación económica entre ambas partes.

Tabla 3: Datos UE – Reino Unido.

	Unión Europea	Reino Unido
PIB (billones USD) ⁽¹⁾	18,98	3,5
Población (millones) ⁽¹⁾	447,13	68,43
Exportación bienes (millones USD en 2023) ⁽²⁾	7.184.829	519.369
Importación bienes (millones USD en 2023) ⁽²⁾	7.036.217	791.415
Exportación servicios (millones USD en 2021) ⁽³⁾	1.376.954	492.133
Importación servicios (millones USD en 2021) ⁽³⁾	1.222.525	312.525
Stock de entradas IED (millones USD en 2022) ⁽⁴⁾	11.170.459	2.698.563
Stock de salidas IED (millones USD en 2022) ⁽⁴⁾	12.726.307	2.203.114

Fuente: FMI (1), Trade Map (2), [WTO](#) (3), UNCTAD (4).

El Reino Unido salió oficialmente de la UE el 31 de enero de 2020. El [Acuerdo de Retirada](#), que reguló el periodo de transición tras la salida, fue sustituido por el [Acuerdo de Comercio y Cooperación \(TCA\)](#) entre la UE y el Reino Unido, que se firmó el 30 de diciembre de 2020 y se comenzó a aplicar provisionalmente el 1 de enero de 2021. El TCA entró en vigor el 1 de mayo de 2021 y está previsto que se revise en 2025. Este acuerdo regula las relaciones comerciales y de cooperación entre ambas partes tras el Brexit, abarcando aspectos como el comercio de bienes y servicios, la inversión, la competencia, las ayudas estatales, el transporte, la energía, la pesca y la sostenibilidad.

El Brexit también planteó desafíos significativos en la relación entre Irlanda e Irlanda del Norte. El Acuerdo de Retirada incluyó el "[protocolo de Irlanda del Norte](#)" para evitar una frontera dura en la isla de Irlanda, introduciendo nuevas disposiciones en el comercio entre Irlanda del Norte y el resto del Reino Unido.

El 27 de febrero de 2023, la Comisión y el gobierno del Reino Unido llegaron a un acuerdo político en principio sobre el Marco de Windsor, abordando desafíos surgidos desde el inicio del Protocolo de Irlanda del Norte. El marco se adoptó el 24 de marzo de 2023 por el Comité Conjunto UE-Reino Unido.

Además, el Reino Unido y la UE han continuado negociando acuerdos adicionales para abordar los desafíos pos-Brexit. El Marco de Windsor (Windsor Framework) incluye disposiciones sobre el movimiento de bienes, el "Stormont Brake", y soluciones relacionadas con el IVA y productos sujetos a impuestos especiales. Las decisiones del Comité Conjunto entraron en vigor en marzo de 2023, con ciertas partes implementándose de forma gradual.

El 9 de junio de 2023, la Comisión Europea adoptó una Comunicación revisada sobre la aplicación de las normas de la UE en materia de [ayudas estatales](#) tras la retirada del Reino Unido de la UE, y un Acto Delegado para [simplificar los trámites aduaneros](#) para los operadores de confianza y el envío de paquetes a Irlanda del Norte desde otras partes del Reino Unido.

El 17 de noviembre de 2023, el Consejo autorizó la participación del Reino Unido en los programas de la UE Horizonte Europa y Copernicus, permitiendo que los investigadores y organizaciones del Reino Unido participen en igualdad de condiciones con sus homólogos de los Estados miembros de la UE a partir del 1 de enero de 2024. Además, el Reino Unido tendrá acceso a los servicios de vigilancia y seguimiento espacial de la UE. La participación del Reino Unido en estos programas estará sujeta a todas las salvaguardias previstas en el Acuerdo de Comercio y Cooperación entre la UE y el Reino Unido, incluidas las obligaciones de pago de una tasa de participación al presupuesto de la UE.

La relación pos-Brexit entre la UE y el Reino Unido es compleja, pero ambos lados continúan trabajando en estrecha colaboración para abordar los desafíos y garantizar una relación mutuamente beneficiosa.

2.2. Relaciones comerciales y de inversión UE-Reino Unido.

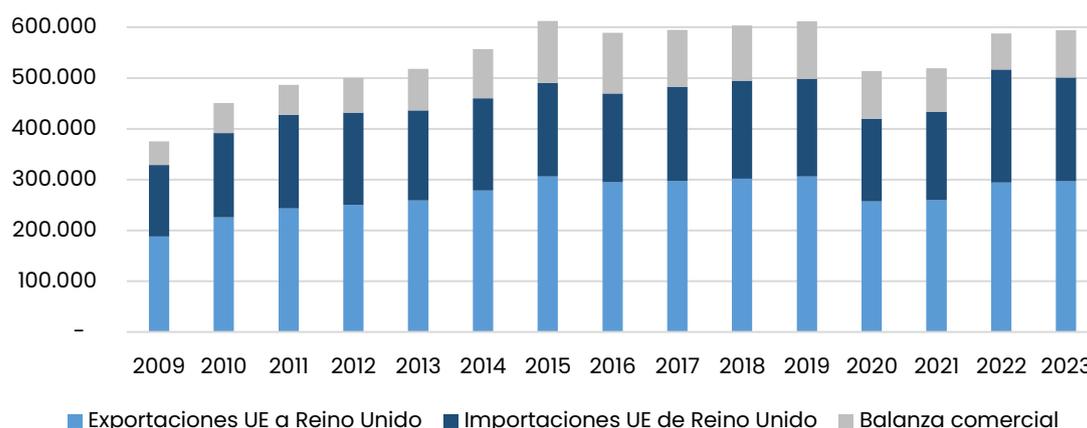
2.2.1. Comercio de bienes UE- Reino Unido.

El Reino Unido mantiene una relación comercial importante con la UE, su principal socio comercial. En 2022, las exportaciones del Reino Unido a la UE aumentaron un 28% con respecto a 2021, alcanzando los 222.499 millones de euros. En 2023, sin embargo, las exportaciones descendieron ligeramente a 204.2248 millones de euros, una reducción del 8,2% respecto al ejercicio anterior. Esto representa el 42,5% del total de exportaciones del Reino Unido, consolidando la posición de la **UE** como **principal destino de sus exportaciones**.

En cuanto a las importaciones, la **UE sigue siendo el principal proveedor** del Reino Unido, representando el 40,6% de sus importaciones totales en 2023. El valor de las importaciones provenientes de la UE ascendió a 296.980 millones de euros en 2023, lo que representa un incremento del 1,0% con respecto a 2022, cuando fue de 293.932 millones de euros.

En términos de los principales socios comerciales fuera de la UE, Estados Unidos es el segundo destino de exportaciones del Reino Unido, representando el 13,7% del total en 2023. Las exportaciones a EE. UU. aumentaron un 8% en 2023 hasta alcanzar los 65.825 millones de euros. Le siguen Suiza y China como tercer y cuarto destino de las exportaciones de Reino Unido, representando el 6,8% y 6,6% respectivamente.

En cuanto a las importaciones del Reino Unido, China se posiciona como el segundo mayor proveedor, después de la UE, representando el 12,5% de las importaciones británicas en 2023, con un valor de 91.547 millones de euros, una disminución del 6,6% respecto a 2022. Estados Unidos es el tercer mayor proveedor, con un 11,9% de las importaciones del Reino Unido, por un valor de 87.130 millones de euros, una caída del 6,7% con respecto al ejercicio anterior.

Gráfico 1: Evolución de la balanza comercial UE-Reino Unido (millones de euros).


Fuente: Trade Map

La balanza comercial muestra un superávit histórico a favor de la UE. En 2023, la **balanza comercial** a favor de la UE fue de **92.733 millones de euros**, ligeramente inferior a los 113.585 millones de euros registrados en 2019, previo a la salida oficial de Reino Unido de la UE (31 de enero de 2020) y la Covid-19. Aunque el comercio bilateral se vio afectado por ambos factores, los niveles de 2022 y 2023 muestran una recuperación importante. En 2023, el intercambio total de bienes entre la UE y el Reino Unido fue de 501.229 millones de euros, una disminución del 2,9% respecto a 2022.

Tabla 4: Balanza comercial bilateral UE- Reino Unido.

Millones de euros	2019	2020	2021	2022	2023	% Var. 22/23
Exportaciones UE	305.954	256.913	259.691	293.933	296.981	1,0%
Importaciones UE	192.369	162.848	173.590	222.500	204.248	-8,2%
SALDO	113.585	94.065	86.101	71.433	92.733	29,8%

Fuente: Trade Map

En resumen, las relaciones comerciales entre la UE y el Reino Unido siguen siendo robustas, a pesar de las tensiones y desafíos derivados del Brexit y de la pandemia de Covid-19. La UE sigue siendo el principal socio comercial del Reino Unido, y ambas partes continúan trabajando para mantener una relación comercial sólida y beneficiosa.

2.2.1.1. Exportaciones UE

Las exportaciones de la UE al Reino Unido han experimentado fluctuaciones significativas durante la última década, reflejando cambios en la dinámica comercial tras el Brexit y la pandemia de Covid-19. Entre 2017 y 2023, las exportaciones han oscilado entre un máximo de 305,9 mil millones de euros en 2019 y un mínimo de 256,9 mil millones de euros en 2020, año marcado por la pandemia y el inicio del Brexit.

En 2022, las exportaciones de la UE al Reino Unido alcanzaron los 293.933 mil millones de euros, tras un aumento del 13,2% respecto al ejercicio anterior. En 2023, las exportaciones continuaron su crecimiento y alcanzaron los 296.981 millones de euros, representando un aumento del 1,0% respecto al año anterior.

Tabla 5: Principales exportadores europeos

Millones de euros	2019	2020	2021	2022	2023	% Var. 22/23	% Total
Alemania	76.533	64.304	63.518	68.009	68.786	1,1%	23,2%
Francia	34.761	26.013	25.952	33.320	37.451	12,4%	12,6%
Italia	23.449	20.294	21.730	29.218	27.925	-4,4%	9,4%
Países Bajos	48.171	39.995	36.522	27.878	25.056	-10,1%	8,4%
España	18.945	16.033	16.871	22.415	24.142	7,7%	8,1%
Total	305.953	256.913	259.691	293.933	296.981	1,0%	

Fuente: Trade Map

El principal exportador europeo hacia el Reino Unido es Alemania, con un 23,2% del total de las exportaciones de la UE a este país, seguido de Francia (12,6%), Italia (9,4%), Países Bajos (8,4%) y España (8,1%).

Por **productos exportados**, las 5 principales categorías suponen el **46,5%** del total. Los vehículos automóviles, tractores, velocípedos y demás vehículos terrestres, junto con sus partes y accesorios, representaron el 19,8% del total de exportaciones de la UE al Reino Unido en 2023. Esta categoría alcanzó los 58,7 mil millones de euros en 2023, un aumento del 21,8% respecto al ejercicio anterior.

La segunda categoría más importante fue la de reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos, que representaron el 11,8% de las exportaciones de la UE al Reino Unido, con un incremento del 8,9% respecto a 2022. Las siguientes categorías más exportadas fueron las máquinas, aparatos y material eléctrico (5,7% con un crecimiento del 1,2%), los productos farmacéuticos (5% del total registrando una disminución del 19%) y los combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación que constituyeron el 4,3% de las exportaciones de la UE al Reino Unido, con un valor de 12,7 mil millones de euros en 2023. Esta categoría también experimentó una disminución del 19,0% respecto a 2022.

2.2.1.2. Importaciones UE

Las importaciones de la UE desde el Reino Unido han experimentado variaciones notables durante la última década, influenciadas por la pandemia de Covid-19 y el Brexit. Entre 2017 y 2023, las importaciones de la UE desde el Reino Unido oscilaron entre un máximo de 222,5 mil millones de euros en 2022 y un mínimo de 162,8 mil millones de euros en 2020.

En 2022, las importaciones de la UE desde el Reino Unido alcanzaron los 222,5 mil millones de euros, un aumento significativo respecto a los 173,6 mil millones de euros de 2021. Sin embargo, en 2023, las importaciones se redujeron un 8,2% a 204,2 mil millones de euros.

Tabla 6: Importadores europeos

Millones de euros	2019	2020	2021	2022	2023	% Var. 22/23	% Total
Alemania	41.404	36.288	34.239	39.484	36.868	-6,6%	18,1%
Países Bajos	27.135	21.998	29.720	41.332	34.356	-16,9%	16,8%
Irlanda	24.829	24.139	24.569	34.684	31.550	-9,0%	15,4%
Francia	28.013	20.780	21.744	29.090	27.116	-6,8%	13,3%
Bélgica	14.718	11.888	16.885	20.952	19.685	-6,0%	9,6%
Total	192.369	162.848	173.590	222.500	204.248	-8,2%	

Fuente: Trade Map

Los **cinco principales importadores** europeos suponen el **73,2%** del total. Se aprecia una disminución superior al 6% de las importaciones de los cinco mayores compradores. Alemania es el principal importador representando el 18,1% del total. En 2023, las compras descendieron un 6,6% respecto al ejercicio anterior hasta los 36,9 mil millones de euros. Le siguen Países Bajos (16,8% de las importaciones tras registrar un descenso del 16,9% del valor importado); Irlanda (15,4% con una disminución del 9%); Francia supone el 13,3% de las importaciones de la UE y, Bélgica ocupa el quinto lugar con un 9,6% de las importaciones totales. España supone el séptimo importador europeo con una cuota del 3,6%.

La UE mantiene un suministro diversificado con Reino Unido representando las **5 principales partidas el 52,2%** del total. Los reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos representan el 15,4% de las importaciones totales desde el Reino Unido, con un aumento del 4,7% respecto a 2022. Le siguen los combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación (15,3% de las importaciones, con una disminución del 29,3% respecto a 2022); los vehículos automóviles, tractores, velocípedos y demás vehículos terrestres, junto con sus partes y accesorios, constituyen el 10,1% de las importaciones desde el Reino Unido, registrando un crecimiento del 28,4%. Por su parte, como cuarto partida más importada se encuentran las máquinas, aparatos y material eléctrico (6,3% del total) y, los productos farmacéuticos, supusieron la quinta partida más importada, 5% del total.

2.2.2. Comercio de servicios UE-Reino Unido.

El comercio de servicios entre la UE y el Reino Unido ha experimentado cambios notables en los últimos años. Según la Comisión Europea, en 2019, las exportaciones de servicios de la UE al Reino Unido fueron de 221.200 millones de euros, mientras que las importaciones de servicios de la UE desde el Reino Unido ascendieron a 179.300 millones de euros, lo que generó un superávit en la balanza de servicios de 41.900 millones de euros a favor de la UE.

En 2020, las cifras reflejaron cambios significativos debido a la pandemia y las incertidumbres tras el Brexit. Las exportaciones de la UE al Reino Unido cayeron un 16% a 185.600 millones de euros, mientras que las importaciones también disminuyeron a 166.600 millones de euros. Esto resultó en una reducción del superávit a 19.000 millones de euros.

En 2021, el comercio de servicios entre la UE y el Reino Unido mostró signos de recuperación. Las exportaciones de la UE al Reino Unido alcanzaron los 204.500 millones de euros, un aumento del 10,2% respecto a 2020, mientras que las importaciones de la UE desde el Reino Unido aumentaron a 175.000 millones de euros, un 5,0% más que en 2020. El superávit de la balanza de servicios de la UE se elevó a 29.500 millones de euros, reflejando un aumento del 55,3% respecto al año anterior.

Tabla 7: Comercio de servicios entre UE y Reino Unido.

Millones de euros	2019	2020	2021	% Var. 20/21
Exportaciones UE	221.200	185.600	204.500	10,2%
Importaciones UE	179.300	166.600	175.000	5,0%
Balanza Servicios	41.900	19.000	29.500	55,3%

Fuente: Comisión Europea

El comercio de servicios entre la UE y el Reino Unido abarca diversos sectores, destacando los servicios empresariales, los viajes, los servicios financieros, las telecomunicaciones y el transporte.

2.2.3. Inversión UE-Reino Unido.

El Reino Unido ha experimentado un aumento constante en las inversiones tanto entrantes como salientes desde 2012. En 2021, según la Oficina Nacional de Estadísticas de Reino Unido, la posición de Inversión Extranjera Directa (IED) entrante, o el stock de IED en el Reino Unido controlado por empresas extranjeras, aumentó en 96,58 mil millones de euros¹ (crecimiento del 4,3%), alcanzando un total de **2.326 mil millones de euros**.

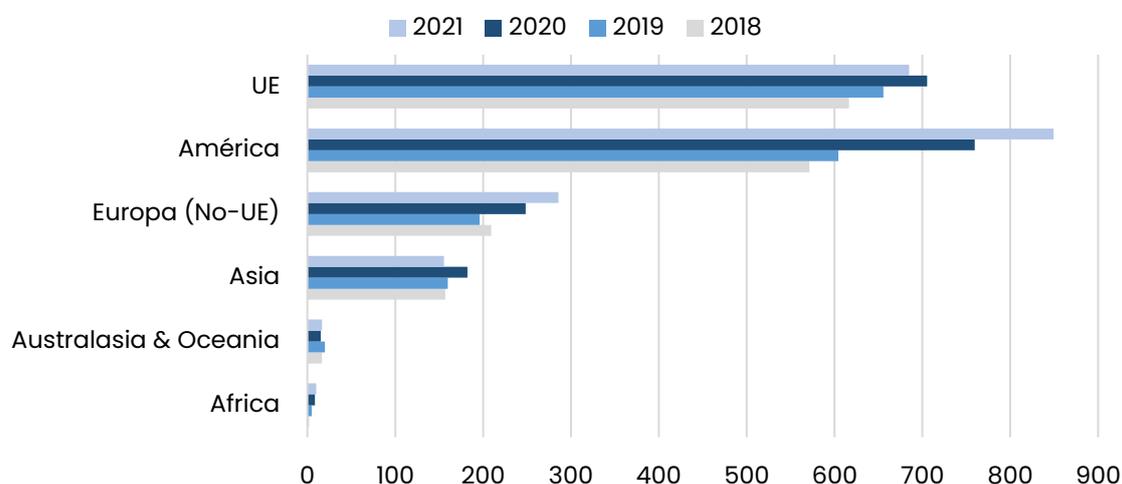
¹ Los datos de la Oficina Nacional de Estadísticas de Reino Unido han sido convertidos de libras a euros utilizando el tipo de cambio del 10 de mayo de 2024 1 euro = 0,86 libras.

Por otro lado, el valor de la posición de IED saliente, o el stock de inversión que controlan las empresas británicas en el extranjero, aumentó un 0,9% en 2021 respecto al ejercicio anterior, situándose en 2.056 mil millones de euros.

Como resultado, la posición neta de inversión internacional del Reino Unido se amplió a una cifra negativa de 270,8 mil millones de euros en 2021, en comparación con 192,8 mil millones de libras en 2020, aumentando el déficit en un 40%.

Respecto a la procedencia de la inversión, América es el continente que mayor inversión mantiene en Reino Unido, tras registrar aumentos superiores a la UE en los dos últimos años. La inversión de América supone el 42,4% del total, en comparación con la inversión de la UE, que representa el 34,2% del total.

Gráfico 2: Evolución de las posiciones de entrada de inversión extranjera directa por continente socio



Fuente: [Oficina Nacional de Estadísticas de Reino Unido](#)

La composición geográfica de la posición de IED entrante del Reino Unido muestra tendencias diferentes según el continente socio. En 2021, la posición de IED entrante con las Américas aumentó en 11,8% respecto a 2020, principalmente debido a un aumento de 105 mil millones de euros en la posición de IED entrante desde Estados Unidos. Por otro lado, la posición de IED entrante desde Asia y la UE disminuyó en un 14,5% y 2,9% respectivamente en 2021 en comparación con 2020.

La posición de IED entrante desde Europa (no UE) también aumentó, principalmente desde Suiza. En general, la posición de IED entrante desde África, Australasia y Oceanía, y no-UE Europa experimentó aumentos, mientras que Asia y la UE vieron reducciones en 2021.

Por su parte, la Comisión Europea estima un stock de inversión superior a las fuentes oficiales del Reino Unido. Según la Comisión Europea, los flujos de inversión del Reino Unido hacia la UE se han mantenido estables en los últimos años, mientras que los flujos de inversión de la UE hacia el Reino Unido han disminuido.

El stock de inversión entrante hacia el Reino Unido desde la UE en 2021 fue de 1.414 mil millones de euros, mientras que el stock de inversión saliente desde la UE hacia el Reino Unido ascendió a 2.059 mil millones de euros. Esto resultó en un balance positivo para la UE de 645 mil millones de euros.

3. Relaciones España – Reino Unido

3.1. Relaciones institucionales España – Reino Unido

La legación diplomática española en el Reino Unido es la más antigua de su tipo en este país, y cuenta con más de 500 años de historia, lo que la convierte en una de las más antiguas del mundo. La relación política bilateral entre ambas naciones se caracteriza por ser intensa, fluida y densa, con frecuentes encuentros y visitas institucionales en diferentes niveles. España y el Reino Unido comparten preocupaciones e intereses en numerosos asuntos, lo que se refleja en su cooperación en diversos ámbitos e instituciones.

Además del Protocolo sobre Gibraltar, que forma parte del Acuerdo de Retirada del Reino Unido de la U.E., España y el Reino Unido han suscrito un acuerdo fiscal y cuatro memorandos de entendimiento, que regulan las cuestiones prácticas relacionadas con la salida del Peñón de la UE. El 31 de diciembre de 2021, España y el Reino Unido alcanzaron un acuerdo político sobre un futuro tratado entre la Unión Europea y el Reino Unido sobre Gibraltar. Sin embargo, todavía se está negociando un acuerdo final en esta cuestión.

En el ámbito económico, las relaciones bilaterales entre el Reino Unido y España están enmarcadas, desde el 1 de enero de 2021, dentro del Acuerdo de Cooperación Comercial y Económica firmado entre el Reino Unido y la Unión Europea.

Finalmente, el Reino Unido forma parte del ejercicio **PASE** (Países con Actuación Sectorial Estratégica), que agrupa a países con oportunidades para las empresas españolas en sectores específicos, según el Ministerio de Comercio, Industria y Empresa en 2024.

3.2. Relaciones comerciales y de inversión España- Reino Unido

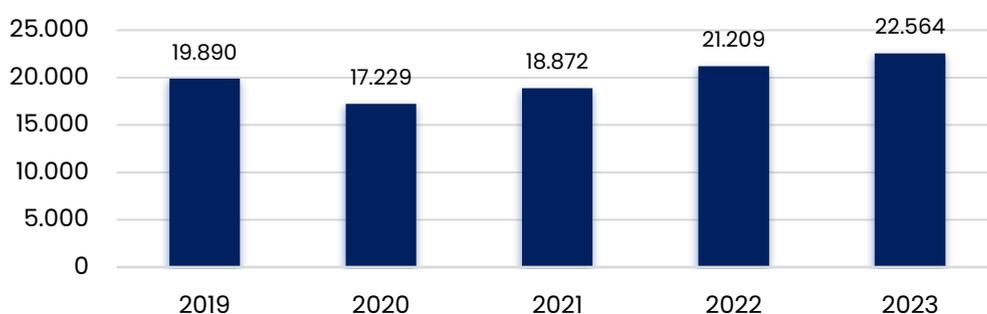
3.2.1. Comercio de bienes España – Reino Unido

Las relaciones comerciales bilaterales entre España y Reino Unido muestran un superávit comercial histórico a favor de España. En 2023, el comercio entre ambos países aumentó en 540 millones de euros, generando un saldo positivo de 11.767 millones de euros para España, con una tasa de cobertura del 209%. Esta tasa ha experimentado un crecimiento constante en los últimos años, aumentando aproximadamente un 50% en la última década.

Las **exportaciones** totales hacia Reino Unido alcanzaron los **22.564 millones de euros** en 2023, lo que representa un aumento del 6,39% respecto al año anterior y constituye el 5,9% del valor total de las exportaciones españolas en ese año.

Entre las exportaciones españolas, destacan los bienes de equipo, que representan el 23% del total, con 1.773 millones de euros en material de transporte. También son significativas las exportaciones de alimentos y bebidas, que comprenden el 21% del total, destacando también las contribuciones de 2.573 millones de euros en frutas y hortalizas. Además, el sector del automóvil representa el 20%, con 4.026 millones de euros en exportaciones. En 2023, un total de 39.547 exportadores españoles realizaron operaciones comerciales con el Reino Unido, lo que equivale al 28,8% de la fuerza exportadora nacional, según datos del ICEX de 2024.

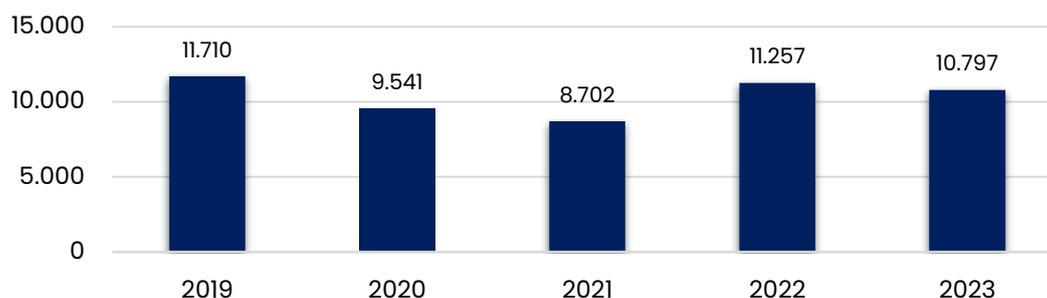
Gráfico 3: evolución de las exportaciones españolas a Reino Unido (millones de euros)



Fuente: elaboración propia a partir de los datos de DataComex, 2024.

En 2023, las **importaciones** procedentes del Reino Unido alcanzaron los **10.796 millones de euros**, reflejando una disminución del 4,09% en comparación con el año anterior. Dentro de estas importaciones, predominan las semimanufacturas, que representan el 32% del total, con 2.744 millones de euros en productos químicos. Asimismo, los bienes de equipo constituyen el 24% de las importaciones, siendo los equipos generadores de fuerza los más significativos con 449 millones de euros. Por último, el sector del automóvil también tiene una presencia notable, representando el 15% de las importaciones, con un valor de 1.180 millones de euros en automóviles.

Gráfico 4: evolución de las importaciones españolas a Reino Unido (millones de euros)



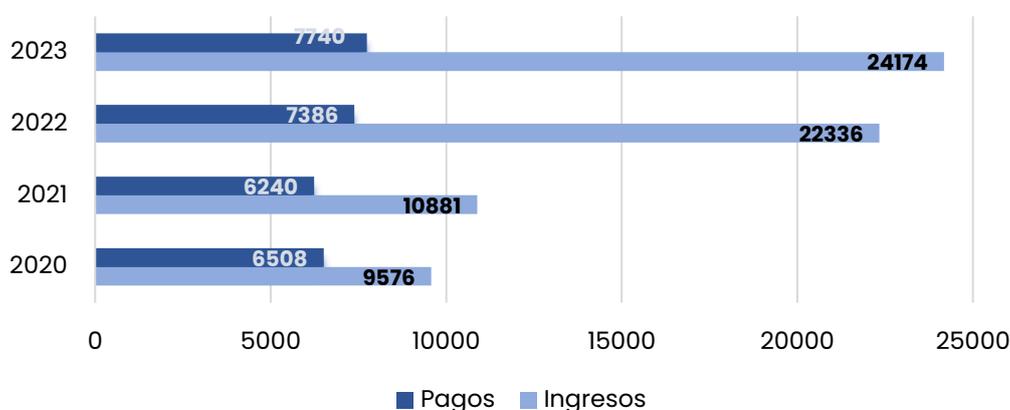
Fuente: elaboración propia a partir de los datos de DataComex, 2024.

3.2.2. Comercio de servicios España - Reino Unido

El comercio bilateral de servicios refleja una balanza de pagos con un patrón notablemente positivo para España en relación con el Reino Unido. En particular, los ingresos españoles generados por los servicios provenientes del Reino Unido han experimentado un crecimiento constante a lo largo de la serie histórica estudiada, alcanzando los 24.174 millones de euros en 2023. Mientras tanto, los pagos, si bien han experimentado un crecimiento, han sido significativamente menores en comparación, lo que ha contribuido a un margen positivo histórico.

En 2023, los pagos ascendieron a 7.740 millones de euros, lo que dejó un margen de 16.474 millones de euros a favor de España.

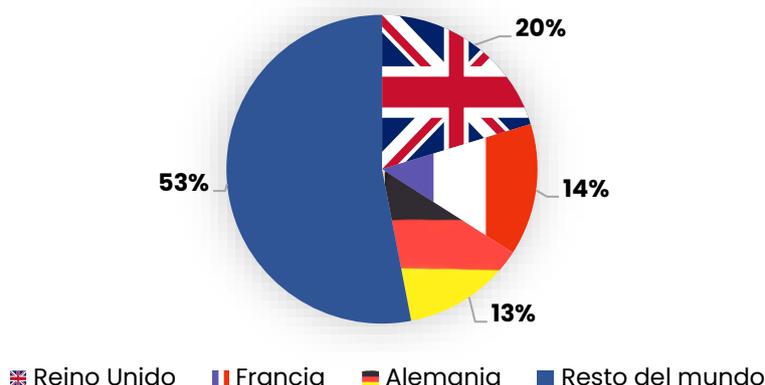
Gráfico 7: comercio bilateral de servicios (en millones de euros)



Fuente: elaboración propia a partir de los datos del Banco de España, 2024.

En este contexto, es relevante destacar que el Reino Unido continúa liderando la lista de países emisores de turistas en 2023, con un total de 17,3 millones de visitantes, lo que representa un aumento del 14,6% en comparación con el año anterior. En términos de gasto en destino, los ciudadanos británicos desembolsaron más de 19.000 millones de euros en 2023, marcando un incremento del 16,3% con respecto a 2022 y un aumento del 11,8% en comparación con 2019 ([La Moncloa, 2024](#)).

Como resultado, el Reino Unido representó el principal país emisor de turistas hacia España, contribuyendo con un 20,27% del total de visitantes en el año 2023. Es importante señalar que las fluctuaciones entre los años 2020 y 2021, así como entre 2022 y 2023, están influenciadas por los efectos adversos de la pandemia de la Covid-19 en la industria turística.

Gráfico 8: principales emisores de turistas a España en 2023 (% sobre el total)


Fuente: elaboración propia a partir de los datos de [DatosMacro, 2024](#).

Para profundizar en este sector clave, la Tabla 8 desglosa el comercio bilateral de servicios entre no turísticos y turísticos. Como se puede observar, los servicios turísticos tienen una importancia significativa en los ingresos de España, representando el 74% de los ingresos totales de este comercio en 2023.

Tabla 8: composición del comercio bilateral de servicios (millones de euros)

	Servicios no turísticos		Servicios turísticos		Total	
	Ingresos	Pagos	Ingresos	Pagos	Ingresos	Pagos
2022	8.586	4.633	13.750	2.753	22.336	7.386
2023	6.275	5.171	17.899	2.569	24.174	7.740

Fuente: elaboración propia a partir de los datos del Banco de España, 2024.

3.2.2. Inversión España – Reino Unido

El **stock de inversión de España en Reino Unido** alcanzó su máximo en 2015, ascendiendo a 81.227 millones de euros. Desde entonces, diversos factores como el Brexit, la pandemia y la situación en Ucrania han contribuido a su disminución. Sin embargo, en 2021, esta cifra experimentó un aumento significativo de 13.000 millones de euros, situándose en 73.850 millones de euros. Destacan las inversiones españolas en servicios financieros (30,9%), comercio mayorista (19,1%) y telecomunicaciones (15,3%).

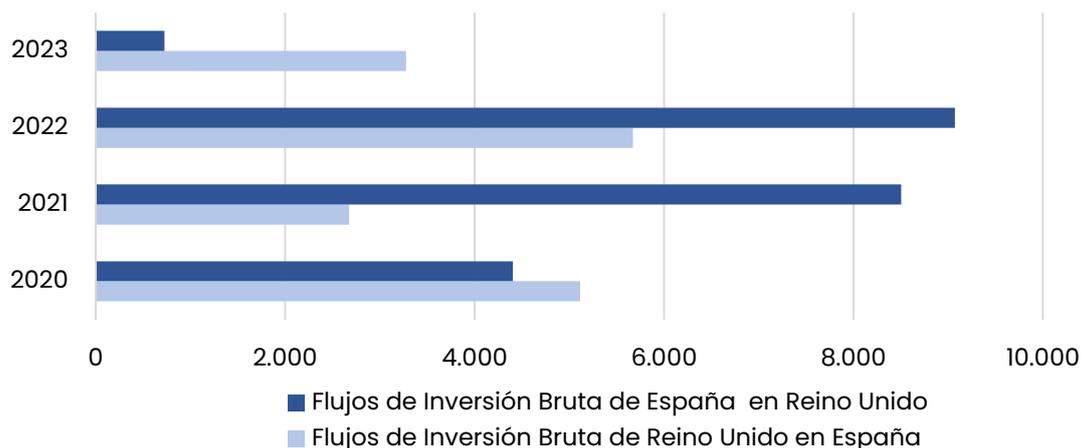
Por otro lado, el **stock de inversión del Reino Unido en España** ha mostrado una tendencia alcista en los últimos años, alcanzando su punto máximo en 2019, estabilizándose en 2020 y ascendiendo a 60.106 millones de euros en 2021. La inversión británica en España está más diversificada, destacando en sectores como las telecomunicaciones (15,4%), suministro de energía (9,6%) y metalurgia (8,3%).

En cuanto a los **flujos de inversión bruta**, la cifra de la inversión española en el Reino Unido experimentó un crecimiento notable del 93,03% entre 2020 y 2021, tras la crisis derivada de la Covid-19, alcanzando un máximo de 9.072 millones en 2022. Sin

embargo, en 2023, esta cifra se redujo drásticamente en un 91,98%, situándose en tan solo 727 millones.

Por su parte, los flujos de inversión bruta del Reino Unido en España aumentaron un 112% entre 2021 y 2022, llegando a los 5.670 millones de euros, pero se contrajeron un 42,20% en 2023, descendiendo a los 3.277 millones de euros. Así, en 2023, España registró un saldo positivo de 2.550 millones de euros en este aspecto.

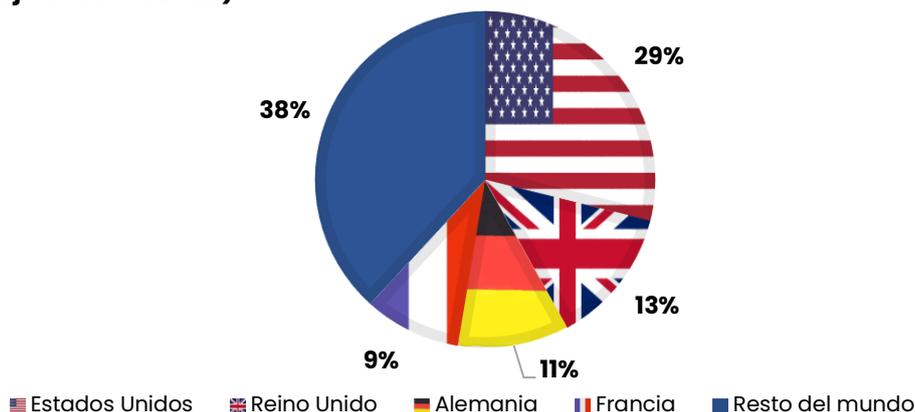
Gráfico 5: flujos de inversión bruta (en millones de euros)



Fuente: elaboración propia a partir de los datos de DataInvex, 2024.

Por países, durante 2023, EE. UU. fue el primer emisor de flujos de inversión a España (28,9%), seguido por **Reino Unido (13,1%)**, Alemania (10,6%) y Francia (9,2%). El resto del mundo supone el 38,2% ([Ministerio de Economía, Comercio y Empresa, 2024](#)).

Gráfico 6: principales emisores de flujos de inversión a España en 2023 (en porcentaje sobre el total)



Fuente: [Ministerio de Economía, Comercio y Empresa, 2024](#).

Según el último informe de la Oficina Comercial, hay un total de 713 empresas españolas registradas como filiales de empresas españolas en el Reino Unido. A pesar de la reducción del stock de inversiones en los últimos años, muchas empresas continúan expandiéndose en el Reino Unido y mantienen su visión del mercado británico como prioritario.

3.3.Acuerdos bilaterales

En el ámbito de los acuerdos bilaterales, España y el Reino Unido han establecido numerosos convenios sobre temas como Seguridad Social, Sanidad, Justicia y Fiscalidad. En particular, el 14 de marzo de 2013, el Reino de España firmó un nuevo convenio con el Reino Unido para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de Impuestos sobre la Renta y sobre el Patrimonio. Este convenio, que reemplaza al firmado en 1975, aborda aspectos como el tratamiento de los residentes no domiciliados en el Reino Unido y los trust, además de establecer una reducción de la tributación en fuente, estableciendo la tributación exclusiva en residencia para los dividendos derivados de participaciones mayoritarias, así como para intereses y cánones. Además, incluye una cláusula la de arbitraje para resolver conflictos que se puedan derivar de la aplicación del convenio. El Convenio y su Protocolo, entraron en vigor el 12 de junio de 2014 (BOE 15.05.2014)

Además, desde el 1 de enero de 2021, las relaciones económicas bilaterales entre el Reino Unido y España se rigen por el Acuerdo de Cooperación Comercial y Económica firmado por el Reino Unido y la Unión Europea.

Respecto a Gibraltar, la UE y el Reino Unido continúan negociando un acuerdo desde 2020. El viernes 17 de abril de 2024, el ministro de Asuntos Exteriores, José Manuel Albares, viajó a Bruselas para participar en una reunión a tres con la Comisión Europea y el Reino Unido para abordar este asunto.