

CONFEDERACION ESPAÑOLA DE ORGANIZACIONES EMPRESARIALES

BOLETIN DE INFORMACION BIBLIOGRAFICA

Departamento de Comunicación,
Relaciones Institucionales y Sostenibilidad



Septiembre
2021

DOCUMENTOS Y PUBLICACIONES CEOE

Panorama económico : julio 2021

Confederación Española de Organizaciones Empresariales,
Departamento de Economía, Servicio de Estudios

La economía mundial mantuvo una recuperación sólida, aunque con creciente disparidad entre países. La Comisión Europea revisó al alza las perspectivas de crecimiento de la economía española en 2021 hasta el 6,2%. Para 2022, prevé un PIB del 6,3%.

La economía española mejoró la actividad en el segundo trimestre, apoyada en unas expectativas más positivas por el avance de la vacunación y al levantamiento de las restricciones.

El balance del mercado laboral en el segundo trimestre ha sido positivo, con unos 400.000 afiliados más que en el primer trimestre.



**Panorama Económico
jul2021 Pág.1-17**

Previsiones de la Comisión Europea (Julio de 2021)						
	PIB			Inflación		
	2020	2021	2022	2020	2021	2022
UE-27	-6,0	4,8	4,5	0,7	2,2	1,6
Eurozona	1,4	-6,5	4,8	0,3	1,9	1,4
España	-10,8	6,2	6,3	-0,3	2,1	1,4
Alemania	-4,8	3,6	4,6	0,4	2,8	1,6
Francia	-7,9	6,0	4,2	0,5	1,6	1,2
Italia	-8,9	5,0	4,2	-0,1	1,4	1,2

Fuente: Comisión Europea

1. Sumario.
2. Escenario internacional.
3. Economía española.
4. Demanda y actividad.
5. Mercado laboral. 6. Inflación.
6. Sector público.
7. Previsiones.
8. Análisis de la implementación a nivel autonómico de las ayudas directas de los RDL 5/2021 y 6/2021.

Economic outlook – July 2021

Confederación Española de Organizaciones Empresariales,
Departamento de Economía, Servicio de Estudios

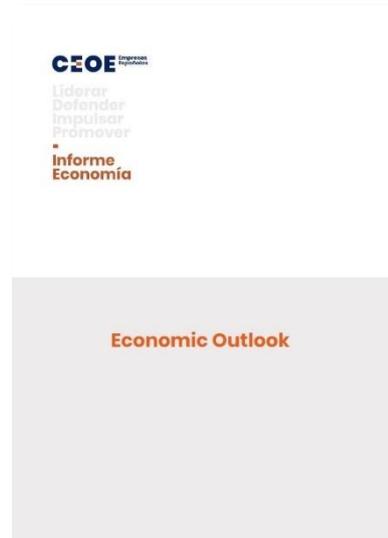
The global economy continues its robust recovery, albeit with increasing disparity across countries.

The European Commission has revised upwards the Spanish economy's growth outlook for 2021 to 6.2%. For 2022, it is somewhat less optimistic than last spring, with GDP estimated at 6.3%.

The Spanish economy recorded an activity improvement in Q2, supported by more positive expectations as a result of good progress in the vaccination rollout and the lifting of restrictions.

The labour market balance in Q2 was positive, with some 400,000 more Social Security registrations than in Q1.

Economic forecasts for Spain (last update: July 2021)							
Annual rates of change, unless otherwise indicated							
	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
GDP	3.0	3.0	2.4	2.0	-10.8	6.7	6.0
Private consumption expenditure	2.6	3.0	1.8	0.9	-12.4	5.4	5.9
Government consumption expenditure	1.0	1.0	2.6	2.3	3.8	2.4	1.7
Gross fixed capital formation	2.4	6.8	6.1	2.7	-11.4	5.8	7.6
- Tangible fixed assets	1.7	7.7	7.6	2.7	-13.3	6.5	8.3
Construction	1.6	6.7	9.3	1.6	-14.0	2.4	8.4
Equipment and cultivated assets	1.9	9.2	5.2	4.3	-12.2	12.5	8.1
- Intangible fixed assets	5.2	2.9	-0.7	2.6	-1.7	2.6	4.1
Domestic demand (*)	2.0	3.1	3.0	1.4	-8.8	4.8	4.1
Exports	5.4	5.5	2.3	2.3	-20.2	9.0	11.1
Imports	2.8	6.8	4.2	0.7	-15.8	6.0	5.1
GDP current prices	3.4	4.3	3.6	3.4	-9.9	7.2	7.0



Economic Outlook jul 2021 Pág. 1-17

1. Overview.
2. The international scenario.
3. The Spanish economy.
4. Demand and activity.
5. The labour market.
6. The public sector.
7. Forecasts.
8. Analysis of the implementation at regional level of the direct aids established through RDL 5/2021 and 6/2021.

El sector comercio ante los Objetivos de Desarrollo Sostenible en España

Confederación Española de Organizaciones Empresariales,
Comisión de Competitividad, Comercio y Consumo de CEOE (C4)

Este informe, impulsado por la Comisión de Competitividad, Comercio y Consumo de CEOE - C4, analiza el impacto actual del sector comercio en la consecución de los Objetivos de Desarrollo Sostenible, y establece una hoja de ruta con los compromisos adquiridos.

A partir del análisis de las iniciativas y del contraste con distintas empresas y organizaciones, se ha conseguido una instantánea global y representativa del avance conjunto del sector comercio en los ODS.

En este contexto, se ha elaborado un informe de análisis de la aportación del sector comercio a los ODS, que sirve tanto como muestra de los progresos en la Agenda 2030 conseguidos por el sector, como de hoja de ruta con los compromisos adquiridos de cara al futuro.



CEOE
2021 70 p

1. Resumen ejecutivo.
2. Introducción.
3. Tribunas.
4. La opinión de los distintos agentes.
5. Metodología del estudio.
6. Decálogo de compromisos del sector.
7. Aportaciones del comercio a los ODS.



Decálogo de compromisos y ODS

Actualidad internacional : julio 2021

Confederación Española de Organizaciones Empresariales, CEOE Internacional

Resumen de la actividad más reciente llevada a cabo por CEOE Internacional en el ámbito de sus funciones técnicas e institucionales.

Se destaca el XVIII Foro de Diálogo Italia España, la presentación del Consejo Internacional de Inversores de Emiratos Árabes Unidos, la participación de CEOE Internacional en la charla coloquio sobre la situación actual del mercado de Arabia Saudí y los principales programas de reformas del país en sectores como el turismo y el agua; el seminario "Australia Major Infrastructure Investments Projects Business Oportunidades in new South Wales and Victoria", el Consejo Asesor Empresarial España China, la primera reunión de la red nacional de Advocates España de la iniciativa G20 EMPOWER, sobre el empoderamiento de la mujer en el B20; y la participación de CEOE Internacional en la reunión de la Comisión de Relaciones Internacionales de BusinessEurope.

Ilustración 1 - Informes y documentos de interés



Actualidad Internacional jul 2021 Pág. 1-37

1. Actividades CEOE Internacional.
2. Actividades CEIB.
3. Organizaciones internacionales.
4. Política comercial.
5. Informes y documentos de interés.
6. Políticas de apoyo a la internacionalización.
7. Cooperación al desarrollo.
8. Internacionalización y otras cuestiones.
9. Números anteriores.

Mercado laboral y negociación colectiva : julio 2021

Confederación Española de Organizaciones Empresariales,
Departamento de Empleo, Diversidad y Protección Social

El número de contratos registrados en junio de 2021 fue de 1.798.047, de los cuales 172.866 fueron indefinidos.

El número de desempleados registrados bajó en 166.911 personas, situando el desempleo total en 3.614.339 personas. Al cierre de dicho mes, había 160.272 autónomos en cese de actividad y 447.820 trabajadores en ERTE.

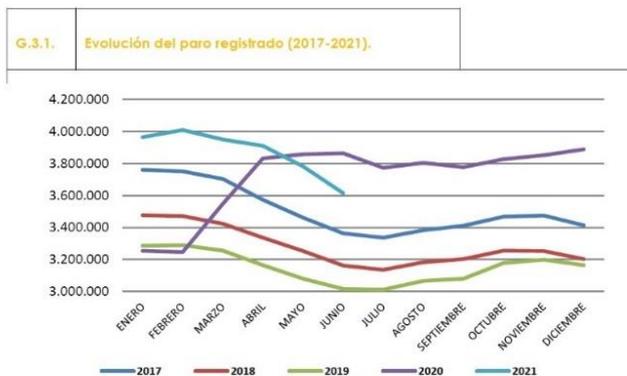
El número medio de afiliados a la Seguridad Social aumentó en 233.056 ocupados. En junio de 2021 hubo 2.131 convenios con efectos económicos registrados para 2021 y una variación salarial pactada: 1,56%.

En los seis primeros meses de 2021 comenzaron 363 huelgas, que han supuesto 7.369.070 horas no trabajadas.



CEOE
2021 27p

1. Resumen ejecutivo.
2. Contratación.
3. Empleo.
4. Negociación colectiva.
5. Expedientes de Regulación de Empleo.
6. Conflictividad laboral.



Propuestas fiscales para el fomento de la innovación en el marco del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia

Confederación Española de Organizaciones Empresariales

Propuestas de CEOE para la reforma de las ayudas fiscales destinadas a impulsar la I+D+i en España.

Se incluyen un conjunto de 21 medidas apoyadas en análisis y datos que garantizan su viabilidad para una implementación segura.

Entre ellas, se propone que las deducciones por I+D+i deben quedar al margen de la posible fijación de un tipo de tributación mínimo y aumentar los porcentajes de deducción por I+D+i.

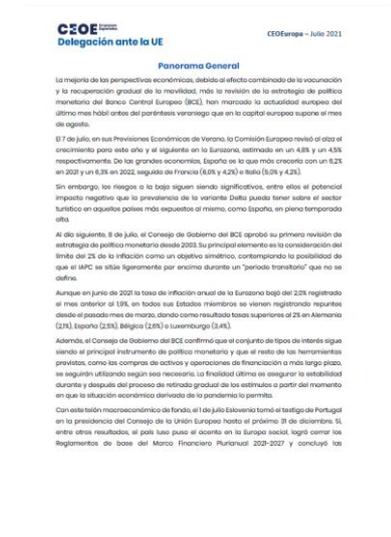
Panorama general CEOE Europa : julio 2021

Confederación Española de Organizaciones Empresariales,
Delegación ante la UE

Nota comentando los acontecimientos recientes más relevantes que afectan al panorama político y económico europeo y pueden tener repercusión en las instituciones de la Unión Europea.



CEOE
2021 13 p



Panorama General CEOE Europa
21 jul 2021 Pág. 1-2

CEOE Europa : julio 2021

Confederación Española de Organizaciones Empresariales,
Delegación ante la Unión Europea

Noticias destacadas de interés empresarial relacionadas con la actividad reciente desarrollada por las instituciones de la Unión Europea. Se incluye una relación de las consultas públicas y proyectos de financiación europeos y un cuadro con las próximas fechas clave en la UE.

1. Panorama general.
2. Noticia destacada: "Nueva estrategia de política monetaria en el Banco Central Europeo".
3. Coordinación europea COVID-19.
4. Fondos europeos: MFP 2021-2027 y Plan Europeo de Recuperación.
5. Relaciones UE-Reino Unido.
6. Banco Central Europeo.
7. Consejo Europeo. Consejo de la UE.
8. Comisión Europea.
9. Parlamento Europeo.
10. CESE.
11. BusinessEurope.
12. Consultas públicas.
13. Próximas fechas claves en la UE (del 19 de julio al 30 de septiembre de 2021).



CEOE Europa
jul 2021 Pág. 1-16

DOCUMENTOS DE FUENTES EXTERNAS

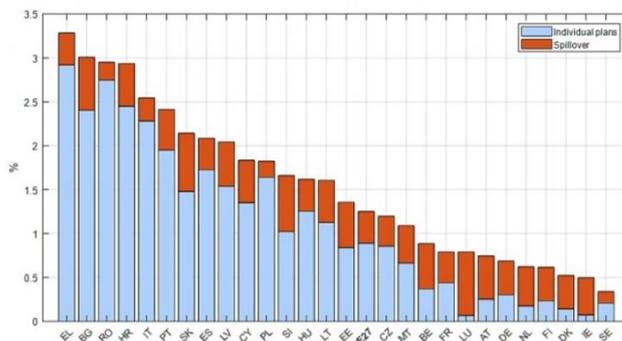
Coyuntura económica

Quantifying spillovers of Next Generation EU investment

P. Pfeiffer, J. Varga, Jan in't Veld

Este informe, publicado por la Dirección General de Asuntos Económicos y Financieros de la Comisión Europea, trata de cuantificar los efectos económicos indirectos provocados la inversión generada por los fondos europeos "Next Generation EU", un instrumento sin precedentes para facilitar apoyo financiero a las reformas y a la inversión necesarias para contrarrestar la crisis económica provocada la pandemia de COVID-19. Se cuantifican los efectos del gasto en inversiones adicionales para cada Estado miembro mediante un modelo macro que sugiere que los efectos sobre el PIB de toda la UE aumentan aproximadamente un tercio más cuando se contabilizan los efectos de las medidas adoptadas a nivel nacional por cada país.

Graph 4.7b Effects across countries (six-year NGEU profile, high productivity)



Note: This graph reports the level of real GDP in 2026 expressed in percent deviation from a no-policy change baseline and for a six-year profile (even allocation across 2021 until 2026 for all Member States). Blue bars show simulation results from a simultaneous investment stimulus (NGEU). Spillover (orange) is defined as the difference of the coordinated simultaneous NGEU stimulus in all MS and the standalone simulations of the national plans. Two-letter country codes follow EU conventions (https://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php?title=Glossary:Country_codes).



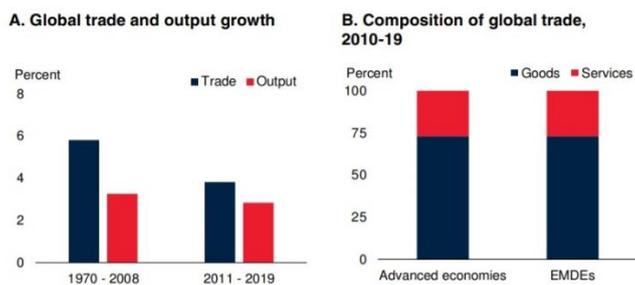
European Commission
2021 68 p

1. Introduction.
2. Next Generation EU.
3. A model for fiscal spillover analysis.
4. NGEU macro impact and spillover effects.
5. Conclusion.
6. Appendix A: model overview.
7. Appendix B: model derivation.
8. Appendix C: calibration.
9. Appendix D: Solution algorithm.
10. Appendix E: the role of initial public capital.
11. Appendix F: detailed simulations for all MS.
12. Appendix G: debt dynamics, expenditure rules and NGEU financing assumptions.

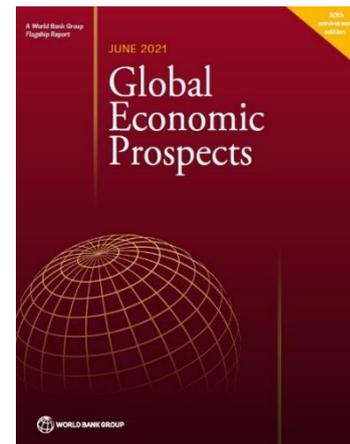
Global economic prospects : june 2021

World Bank

La economía mundial experimenta una fuerte pero desigual recuperación y muchas economías emergentes y en desarrollo tienen problemas para vacunar a sus poblaciones. El panorama mundial sigue siendo incierto, con importantes riesgos relacionados con la evolución de la pandemia y la posibilidad de tensiones financieras y de un considerable incremento de la deuda. Los responsables políticos se enfrentan a un difícil equilibrio entre recuperación, estabilidad de precios y sostenibilidad fiscal. Por otro lado, los costes del comercio internacional han aumentado, duplicando los costes del comercio de bienes domésticos. Serán necesarias políticas integrales para promover una recuperación sólida capaz de reducir la desigualdad y de mejorar la sostenibilidad ambiental, poniendo a las economías en la vía de desarrollo verde, resiliente e inclusivo.



Source: World Bank.
Note: EMDEs = emerging market and developing economies.
A. Bars indicate annual average growth. World output is real GDP growth and it is aggregated using real U.S. dollar GDP weights at 2010-19 average prices and exchange rates as reported in the *Global Economic Prospects* report. Trade growth is average of import and exports data.
B. Shares of global goods and services trade in global trade, average of 2010-19.



World Bank
2021 198 p

1. Global outlook.
2. Regional outlooks.
3. High trade costs: causes and remedies.
4. Emerging inflation pressures: cause for alarm?
5. Statistical appendix.

El mercado de la vivienda tras la COVID

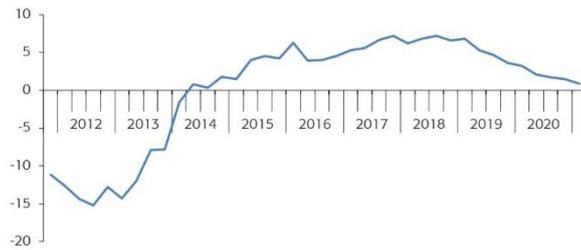
S. Carbó Valverde, F. Rodríguez Fernández

El mercado inmobiliario español se ha visto afectado por la pandemia de la COVID-19 de forma moderada, con un descenso momentáneo de precios y transacciones al que han seguido avances muy limitados. Las variaciones interanuales de los precios habían comenzado a caer por debajo del 5% en los últimos trimestres de 2019 y esa desaceleración ha continuado y se ha intensificado con la pandemia, hasta llegar al 0,9% en el primer trimestre de 2021. En el mercado del alquiler ha habido aumentos de la oferta y caídas de precios generalizadas.



Cuadernos de Información Económica
Núm. 283 jul-ago 2021 Pág. 19-24

Índice de precios de la vivienda en España, 2011-2021
(Variaciones interanuales en porcentaje)

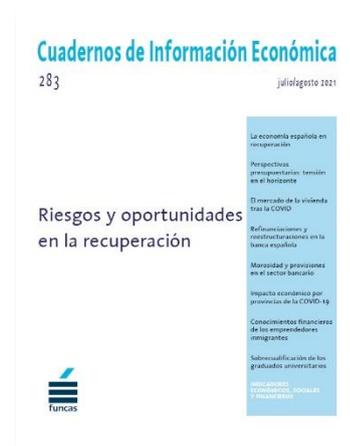


Fuente: INE y elaboración propia.

La economía española en recuperación : oportunidades y desafíos

R. Torres, M. J. Fernández

La recuperación iniciada en 2021 se ha hecho más notoria en el segundo trimestre del año, como consecuencia de la menor incertidumbre derivada del proceso de vacunación, de la liberación de la demanda contenida durante la crisis y del ascenso de la economía mundial. Por ello, la previsión de crecimiento del PIB para 2021 han subido al 6,3%, tres décimas más que en las proyecciones de mayo. Las perspectivas para 2022 apuntan a un 5,8%, cuatro décimas menos que en mayo, descenso causado por la pérdida de vigor de algunos de los principales motores del rebote. A corto plazo, los riesgos principales tienen serelacionan con la evolución de la pandemia (sobre todo por sus efectos sobre el turismo) y el encarecimiento de los costes de producción. A más largo plazo, el déficit y la deuda pública plantean un escenariode vulnerabilidad ante un posible endurecimiento de las condiciones monetarias o una reactivación de las reglas fiscales europeas.



Cuadernos de Información Económica
Núm. 283 jul-ago 2021 Pág. 1-10

Déficit público
(En porcentaje del PIB)



Nota: El déficit con fondos refleja el impacto directo sobre los ingresos y los gastos de los fondos Next Generation, así como el efecto indirecto derivado del impacto sobre el PIB.
Fuente: Funcas.

Impacto económico asimétrico por provincias de la COVID-19 : evolución reciente y proyecciones

M. Romero, J. Sosa, J. Serrano

La crisis económica provocada por la COVID-19 en España ha tenido una repercusión asimétrica desde una perspectiva temporal, sectorial y territorial que se refleja también en una velocidad de recuperación dispar a nivel provincial. En los territorios más expuestos a los sectores más afectados por las restricciones sanitarias, como los servicios de hostelería, transporte, comercio y ocio, se prevé una mayor aceleración de la recuperación conforme selevanten dichas restricciones, dada la capacidad de creación de empleo que tienen estas actividades respecto a otras como la industria o la agricultura.

Estimación del impacto de la crisis de la COVID-19 sobre el VAB provincial en 2020
(Tasa de variación interanual, en porcentaje)



Fuentes: Estimaciones de Afii con datos del INE y del Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones.

Economic outlook summer 2021 : securing the recovery

BusinessEurope

La economía de la UE se está recuperando con fuerza, pero el proceso de recuperación total será largo y con riesgos a la baja. Las perturbaciones causadas por la pandemia tardarán tiempo en superarse y las consecuencias a largo plazo seguirán viéndose afectadas por las respuestas políticas. Las exportaciones de la UE se han recuperado de forma significativa y nuestros socios comerciales más importantes se han recuperado más rápido que Europa. Sin embargo, las exportaciones por sí solas no son suficientes para devolver la economía europea a su máximo potencial; el



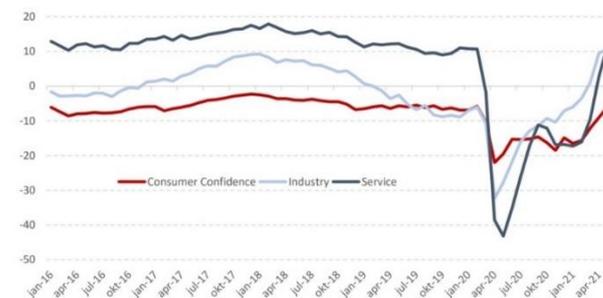
Cuadernos de Información Económica
Núm. 283 jul-ago 2021 Pág. 37-42



BusinessEurope
2021 15 p

consumo interno permanece deprimido y restaurar el gasto es clave para consolidar la recuperación económica. Las exportaciones netas de la UE aumentaron considerablemente en el último trimestre de 2020 y estuvieron muy por encima del nivel anterior a la crisis, mientras que el consumo privado se mantuvo muy por debajo. Las vacunas han permitido recientemente a los gobiernos de la UE comenzar a reabrir las economías, facilitando el camino para retornar a los niveles de actividad económica anteriores a la crisis. BusinessEurope recomienda que, aunque la vacunación está favoreciendo una retirada gradual de las restricciones a la actividad económica, es esencial evitar una retirada prematura de las ayudas a empresas y trabajadores.

Chart 6: Confidence indicators (Between -100 for extremely negative and 100 for extremely positive)



Own exposition based on European Commission surveys

Refinanciaciones y reestructuraciones en la banca española : impacto de la COVID -19

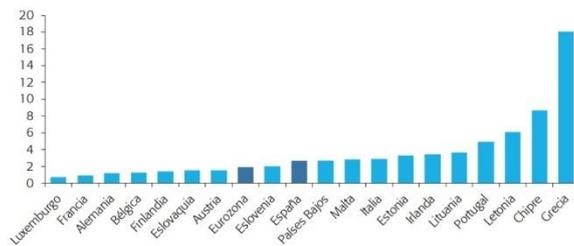
J. Maudos

A pesar de la intensidad del impacto económico de la crisis de la COVID-19, la calidad del activo de la banca española no ha sufrido sus efectos; sin embargo, ya existen indicios de deterioro de la calidad de los activos bancarios, no en términos de aumento de la tasa de morosidad, pero sí de los préstamos a las empresas en situación de especial vigilancia y de la menor caída de las refinanciaciones en el negocio de España.



Cuadernos de Información Económica
Núm. 283 jul-ago 2021
Pág. 25-30

Tasa de refinanciación de los préstamos de los grupos bancarios consolidados de la eurozona (septiembre 2020)
(En porcentaje)



Fuente: BCE.

Panorama energético mundial 2020

J. I. Del Castillo

Se analizan las consecuencias de la pandemia de COVID-19 sobre el sector energético mundial a través del último informe anual publicado por la Agencia Internacional de la Energía. En concreto, se examinan cuatro escenarios para describir las previsiones de futuro de la energía en los próximos veinte años. Un primer escenario caracterizado por asumir compromisos políticos realistas, un segundo escenario centrado en el objetivo del Acuerdo de París para limitar el aumento de la temperatura del planeta en 1,5 grados, un tercer escenario enfocado en la consecución de cero emisiones de CO2 para 2050 y un cuarto escenario que considera un retraso de dos años en la recuperación económica mundial.

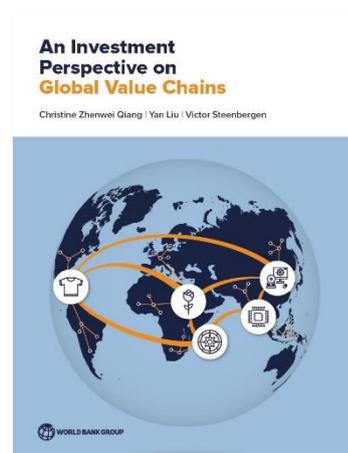


Economía Industrial
Núm. 419 2021 Pág. 141-150

An investment perspective on global value chains

C. Zhenwei Qiang, Y. Liu, V. Steenberg

Este informe, publicado por el Banco Mundial, ofrece una perspectiva sobre la situación actual de las cadenas de valor globales (CVG) en relación con la inversión. La hiperespecialización en tareas específicas y las relaciones durables entre empresas son dos características que diferencian a las CVG del comercio tradicional. La hiperespecialización empresarial a diferentes niveles de las cadenas de valor mejora la eficiencia y la productividad, mientras que las relaciones durables entre empresas impulsan la transferencia de tecnología y el acceso a capital y diversos inputs a lo largo de las CVG. El resultado es un incremento de la productividad y de la producción, superior al que se alcanzaría a través de la producción doméstica. El informe examina la literatura reciente sobre las

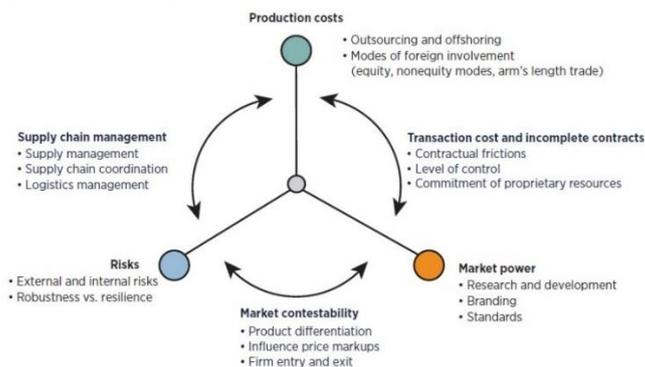


World Bank
2021 401p

1. Foreign direct investment and global value chains.

estrategias de las empresas multinacionales y domésticas, así como las relaciones, interacciones y dinámicas entre estas compañías a lo largo de las CVG. Para ello, se utilizan datos de inversión directa extranjera, comercio exterior y transacciones empresariales para identificar las dinámicas entre la inversión y dichas cadenas de valor. Se analizan también varios casos concretos de participación de países en cadenas de valor globales.

FIGURE O.5 Multinational corporations balance three interconnected objectives in organizing their global production



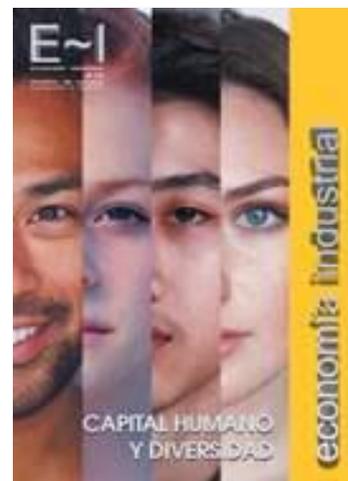
Source: World Bank.

2. Multinational corporations shape global value chain development.
3. The internationalization of domestic firms.
4. Using investment policies to stimulate global value chain participation.
5. Global value chains in the time of COVID-19.
6. Kenya: Supplying to multinationals exposed local firms to international horticulture markets.
7. Honduras: Using maquilas and international agreements to boost the garment industry.
8. Malaysia: Attracting superstar firms in the electrical and electronics industry through investment promotion.
9. Mauritius: partnering with foreign firms to upgrade the tourism industry.
10. Rwanda and West Bengal, India: A comparative analysis of firm dynamics in global value chains.

La dimensión presupuestaria del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia: especialidades en materia de gestión y control

S. L. Doncel Núñez, A. Fuertes Fernández

El Real Decreto-ley 36/2020, de 30 de diciembre, ha permitido la aplicación de diversas disposiciones que facilitan la aplicación del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia. Este artículo examina y explica las medidas de tipo presupuestario que se regulan en dicha norma, relativas a la gestión y el control. España dispone de 140.000 millones de euros del fondo europeo de recuperación económica "Next Generation" para el período 2021- 2026, de los cuales 72.000 millones se harán efectivos en forma de transferencias y el resto en préstamos.



Economía Industrial
Núm. 419 2021 Pág. 127-139

Visión industrial de la interoperabilidad ferroviaria

A. Moreno Torres

La interoperabilidad ferroviaria, incluida en el desarrollo legislativo para la creación de un Espacio Ferroviario Europeo Único, afecta de forma directa a las empresas de fabricación y mantenimiento de material rodante para ferrocarriles. Se entiende por interoperabilidad de un sistema ferroviario su capacidad para permitir la circulación segura e ininterrumpida de trenes que cumplan las prestaciones esenciales requeridas.

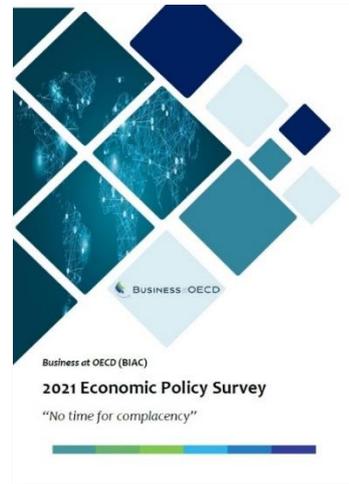


Economía Industrial
Núm. 419 2021 Pág.151-166

2021 economic policy survey : no time for complacency

Business at OECD

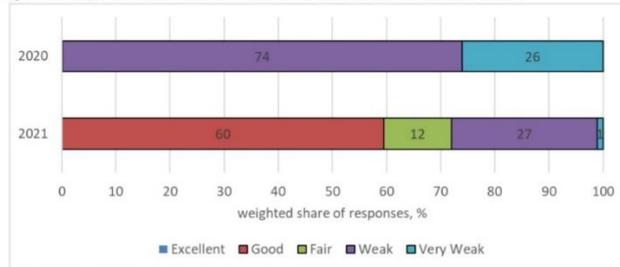
Los miembros participantes en la elaboración de este informe, elaborado a partir de a las respuestas de 28 organizaciones empresariales nacionales de países de la OCDE, observan una mejora significativa del clima para los negocios respecto al anterior informe publicado en primavera de 2020, en línea con la mejoría de las perspectivas económicas causada por el avance de la vacunación y el mantenimiento de las ayudas públicas. Esto se ha visto reflejado en mejores perspectivas para las exportaciones y la inversión empresarial, así como las condiciones de financiación. Al mismo tiempo, el informe destaca que el camino hacia la recuperación será desigual para las economías de la OCDE y los sectores de actividad, con algunos países que registrarán una recuperación casi completa a mediados de 2021 y otros solo después de finalizar 2022. En general, se espera que la recuperación del mercado laboral tenga lugar a un ritmo más lento que las expectativas de recuperación del PIB.



BIAC
2021 18 p

1. Key findings.
2. Policy messages.
3. Overall economic situation and outlook.
4. COVID-19 policy responses.
5. Structural reform priorities.

Figure 1: Snapshot view of current business climate, 2020 and 2021 surveys



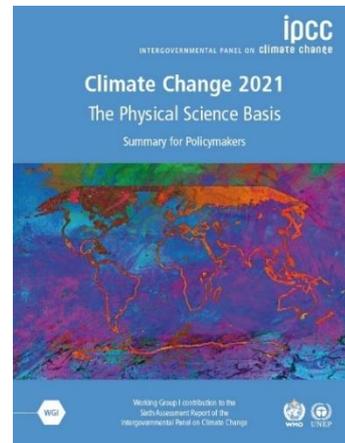
Source: Business at OECD member federations

Medio ambiente - Sostenibilidad

Climate change 2021: the physical science basis

Intergovernmental Panel on Climate Change

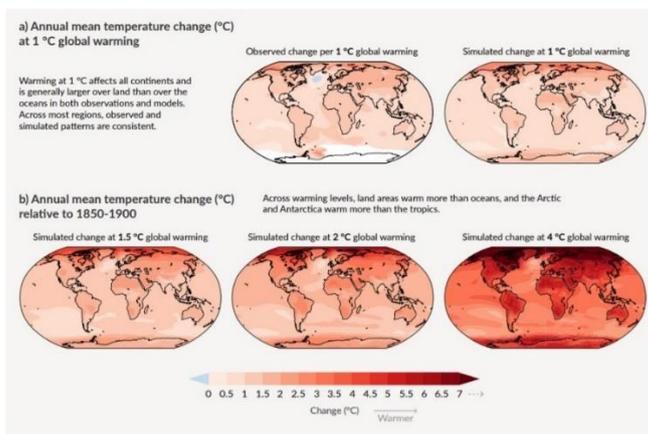
Resumen del informe sobre la situación actual del cambio climático, elaborado por el Panel Intergubernamental sobre el Cambio Climático (IPCC) de Naciones Unidas a partir de evidencias científicas. Se concluye que la influencia humana ha calentado el clima a unos niveles sin precedentes a lo largo de los últimos 2.000 años. Este hecho ha incrementado los riesgos de fenómenos climáticos extremos a escala global desde 1950, desde las olas de calor hasta las sequías. El cambio climático está afectando a casi todos los habitantes de las regiones pobladas del planeta, con una notable influencia humana sobre muchos de los cambios observados en el tiempo y en el clima.



IPCC
2021 42 p

1. Introduction.
2. The current state of the climate.
3. Possible climate futures.
4. Climate information for risk assessment and regional adaptation.
5. Limiting future climate change.

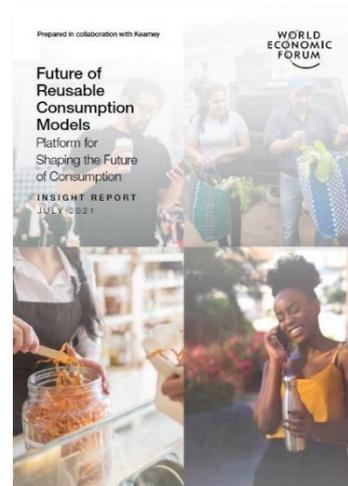
With every increment of global warming, changes get larger in regional mean temperature, precipitation and soil moisture



Future of reusable consumption models : platform for shaping the future of consumption

World Economic Forum

Este informe, publicado por el Foro Económico Mundial, aborda el futuro de los nuevos modelos de consumo reutilizable. Entre las muestras más tangibles de nuestra huella contaminante en el planeta destacan los crecientes e ingentes depósitos de desechos sólidos (sobre todo plásticos) que generamos con el consumo diario, ocupando espacios cada vez más vastos tanto en la superficie terrestre como en los mares. Estos materiales podrían producir valor utilizándolos en múltiples usos durante un período de meses o incluso años; sin embargo, entran en la economía para generar un solo uso y el reciclaje por sí solo no es suficiente para resolver el problema de los vertidos. Este documento propone avanzar hacia formas de consumo responsables con el fin de ir más allá del reciclaje de residuos, de manera que no sean vistos como simple basura sino más bien como objetos que aún pueden entrar en una nueva fase de generación de valor. Para ello, se presenta un marco para la viabilidad de la reutilización con el fin de abordar algunos de los aspectos esenciales en la creación de un ecosistema de reutilización por parte de los grupos de interés implicados. El marco tiene seis dimensiones: eficiencia en el modelo de suministro (sistemas de reutilización compartidos y logística de corta distancia), experiencia del consumidor (los consumidores acceden a una variedad de materiales reutilizables que compiten con los disponibles en conveniencia, experiencia de uso y otros aspectos de satisfacción del cliente), avances tecnológicos (aplicación de tecnologías como códigos QR e identificación RFID para crear servicios de valor añadido, aumentar la vida útil de contenedores y estandarizar procesos), regulación (incentivos para la reutilización, objetivos cuantitativos de reutilización, medidas de responsabilidad para los productores), cambio cultural (promover entre los consumidores e instituciones la cultura de la reutilización) y demostración del impacto (indicadores para medir el impacto económico y social de los materiales reutilizables). Entre el 10% y el 20% del plástico de embalaje podría ser reutilizable en 2030, equivalente al 50% de la basura plástica anual vertida a los océanos.



WEF
2021 36 p

1. Introduction: creating a waste-free future.
2. Mega-forces shaping the future of reuse.
3. New value- creation opportunities.
4. Reuse viability framework: a model for scaling reuse.
5. Scenarios for a better future: possibilities of a reuse-driven approach to waste.
6. Conclusion.

FIGURE 7 | Three potential reuse scenarios

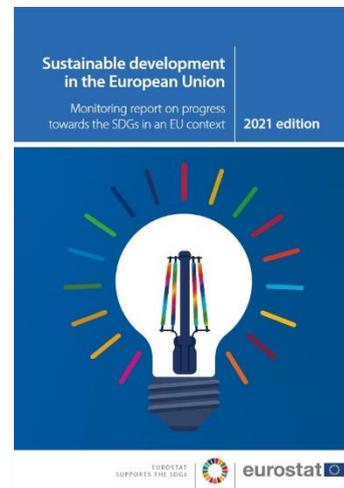
	SCENARIO 1	SCENARIO 2	SCENARIO 3
Share of reuse, 2030, by sales unit	10-20%	20-40%	40-70%
Public ambition setting by 2030	- European parliament (2030) - French government (2027)	- Romanian government (2025)	- Deutsche Umwelthilfe Greenpeace - We Choose Reuse (select categories, 2025) - Zero Waste Europe (select categories)
Plastic packaging shifted to reusables ¹	7-13 million tonnes	13-26 million tonnes	26-46 million tonnes
Reusables as % of annual plastic ocean waste ²	45-90%	90-160%	185-320%
Reusables as % of annual plastic landfill waste ²	10-25%	25-50%	50-85%

¹ Assumes sales units converted to reuse are representative of overall packaging weights
² 2030 baseline, assuming 3.3% CAGR in line with global municipal waste management growth forecast from 2016-2022 off 2015 for ocean plastics and 2013 for landfill plastics
Sources: Kearney analysis, World Economic Forum, EuroMonitor, B2G, Resource Recycling, Greenpeace, Rethink Plastic, We Choose Reuse, legifrance.gouv.fr, Deutsche Umwelthilfe, Zero Waste Europe, Science Magazine

Sustainable development in the European Union : monitoring report on progress towards the SDGs in an EU context

Eurostat
2021 ed.

La Unión Europea está plenamente comprometida en desempeñar un papel activo para ayudar a maximizar el progreso hacia los Objetivos de Desarrollo Sostenible. Este informe, publicado por Eurostat, supervisa el progreso hacia los ODS en la UE y muestra también algunos de los primeros impactos de la pandemia de COVID-19 visibles en las estadísticas oficiales. En los últimos años, la UE ha realizado progresos en la mayor parte de los ODS, aunque los avances han sido más rápidos en unos objetivos que en otros. Los avances han sido más significativos en el cumplimiento de los objetivos 16, 1 y 3. Por su parte, los objetivos 7, 15 y 13 son los que registraron los peores resultados.



Publications Office of the European Union
2021 412 p

1. Introduction.
2. Cross-cutting issues.
3. Annexes.



Sector público

La reforma del marco de gobernanza de la política fiscal de la Unión Europea en un nuevo entorno macroeconómico

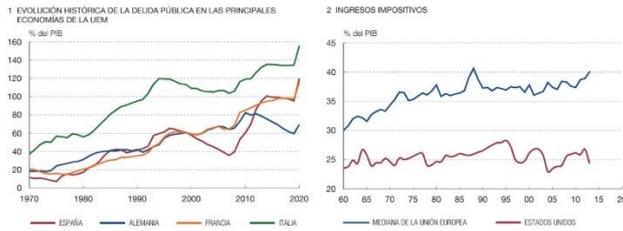
M. Alloza, J. Andrés, P. Burriel ... [et al.]

El actual debate sobre la reforma del marco de gobernanza de la política fiscal en la UE se centra en tres bloques: simplificación de las reglas, para dotarlas de mayor transparencia y flexibilidad; incorporación de nuevos instrumentos supranacionales para compartir riesgos en la Unión Económica y Monetaria, y la idea de que los elementos fiscales deben venir acompañados de reformas nacionales (reformas estructurales) y supranacionales (por ejemplo, avanzar en la unión del mercado de capitales).



Documentos Ocasionales Banco de España
Núm. 2121 2021 Pág. 1-40

LA FINANCIACIÓN DEL GASTO PÚBLICO EN LA UEM EN LAS ÚLTIMAS DÉCADAS: DEUDA PÚBLICA E IMPOSICIÓN



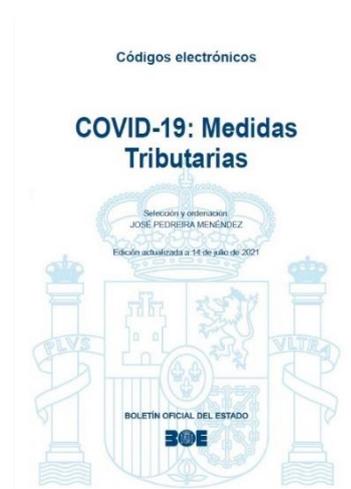
1. Los principales elementos del debate actual.
2. El marco original de gobernanza y sus lagunas.
3. Los sucesivos ajustes del marco original de gobernanza.
4. Elementos condicionantes del nuevo proceso dereforma.
5. Conclusiones.
6. Bibliografía.

COVID-19 : medidas tributarias

Agencia Estatal Boletín Oficial del Estado

Recopilación de legislación de ámbito tributario aprobada para adoptar medidas extraordinarias con el fin de facilitar el cumplimiento de las obligaciones fiscales en el contexto de la crisis económica y sanitaria generada por la pandemia de COVID-19.

- I. Medidas de carácter general.
 1. Aplazamiento de deudas tributarias.
 2. Suspensión de plazos administrativos.
 3. Ampliación de plazo para recurrir.
- II. Medidas específicas.
 1. Impuesto de transmisiones patrimoniales onerosas y actos jurídicos documentados.
 2. Certificados electrónicos cualificados.
 3. Comerciodoras de electricidad y gas natural y distribuidoras de gases manufacturados y gases licuados del petróleo.
 4. Trámites ante la AEAT por vía telemática.
 5. Impuesto sobre el Valor Añadido.
 6. Impuesto sobre Sociedades.
 7. Impuesto sobre las Rentas de las Personas Físicas.
 8. Impuesto de Actividades Económicas.
 9. Tasas portuarias.
 10. Programas de apoyo a acontecimientos de excepcional interés público.
 11. Publicidad de situaciones de incumplimiento relevante de las obligaciones tributarias.



Agencia Estatal Boletín Oficial del Estado
2021 214 p

Sistema empresarial

Estadística de Sociedades Mercantiles (SM): junio 2021

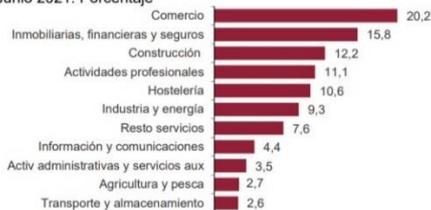
Instituto Nacional de Estadística

En junio se crearon 9.554 sociedades mercantiles, un 41,8% más que en el mismo mes de 2020. El número de sociedades mercantiles disueltas fue de 1.570, un 40,8% más que en el mismo mes del año anterior. El 20,2% de las sociedades mercantiles creadas corresponde al sector comercio y el 15,8% a inmobiliarias, financieras y seguros. En cuanto a las sociedades disueltas, el 20,9% pertenece al comercio y el 14,4% a la construcción. Las comunidades autónomas con mayor número de sociedades mercantiles creadas en junio de 2021 fueron Comunidad Madrid (2.315), Cataluña (1.857) y Andalucía (1.674). Las que mayor número de disoluciones mostraron fueron Comunidad de Madrid (483), Andalucía (272) y Cataluña (125).

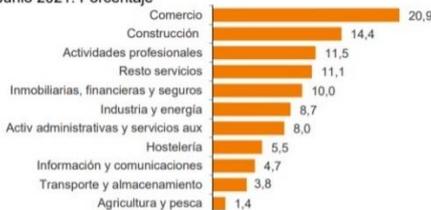


Notas de Prensa del INE
12 ago 2021 Pág. 1-8

Sociedades mercantiles creadas según su actividad económica principal Junio 2021. Porcentaje



Sociedades mercantiles disueltas según su actividad económica principal Junio 2021. Porcentaje

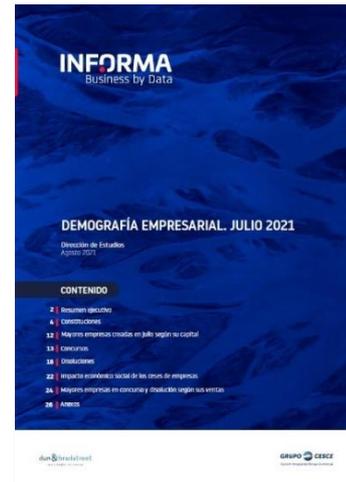


Demografía empresarial : julio 2021

Informa B&D

En julio de 2021, las constituciones de sociedades se redujeron después de 2 meses consecutivos de crecimiento. Sin embargo, superaron en más del 13% la cifra del año pasado. Hasta julio, la cifra de constituciones alcanzó 64.815, un 45,60% más que en 2020.

Constituciones	2020	2021	Variación 2020-2021
Enero	7.894	7.432	-5,85%
Febrero	8.574	8.656	0,96%
Marzo	8.112	10.906	34,44%
Abril	2.711	9.317	243,67%
Mayo	3.299	9.807	197,27%
Junio	6.247	9.993	59,96%
Julio	7.678	8.704	13,36%
Total	44.515	64.815	45,60%



Informa B&D
2021 30 p

1. Constituciones.
2. Mayores empresas creadas en mayo según su capital.
3. Concursos.
4. Disoluciones.
5. Impacto económico social de los ceses de empresas.
6. Mayores empresas en concurso y disolución según sus ventas.
7. Anexos.

Signals of change : the essential radar that leaders need to see and seize the future

A. Ripperts, K. O'Reilly, R. Bartels ... [et al.]

El éxito de las organizaciones va a depender de seis factores cruciales: la capacidad de anticiparse a los cambios antes de que sucedan, la descentralización de la toma de decisiones, la integración de la sostenibilidad en la operativa corporativa, la capacidad de reestructurar las cadenas de suministro según las exigencias de la demanda, la adaptación a los entornos virtuales y funcionar como compañías que pueden beneficiarse de las disrupciones científicas para crear productos y servicios más baratos, mejores y más sostenibles. Todos ellos presentan oportunidades e incentivos para adaptarse al cambio y encontrar nuevas formas de crecimiento.



Accenture
2021 137 p

1. Learning from the future.
2. Pushed to the edge.
3. Sustainable purpose.
4. Supply unbounded.
5. Real virtualities.
6. The new scientific method.
7. What else is on our business futures radar?
8. References.

What to do?

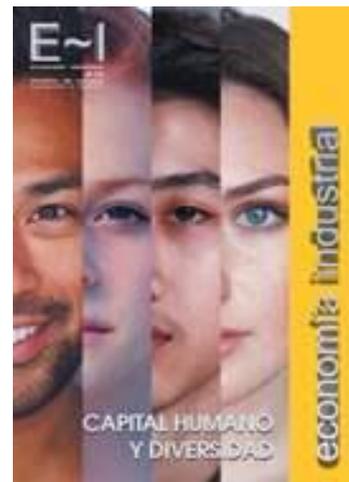
Organizations understand the importance of learning from the future, even as they struggle to do it well.



Intenciones y condicionantes de los emprendedores nacientes universitarios en España y países del G7

J. P. Diáñez González, N. Franco Leal, J. Ruiz Navarro

El emprendimiento de alto potencial está muy vinculado a la universidad por las condiciones óptimas que ofrece para la generación de conocimientos especializados en respuesta a los cambios tecnológicos, el impulso de actividades innovadoras y el desarrollo de conocimientos que permiten abordar soluciones creativas. Este artículo analiza y compara las características de una muestra de emprendedores nacientes universitarios españoles y de países del G7 y la influencia de una serie de factores como la edad, género, experiencia laboral y emprendedora y rama universitaria. El análisis de las intenciones y condicionantes de elección de carreras de los estudiantes universitarios involucrados en actividades emprendedoras nacientes contribuye a predecir el capital humano que conformará el futuro emprendimiento de alto potencial de crecimiento.



Economía Industrial
Núm. 419 2021 Pág. 65-79

Diversidad en el gobierno corporativo : análisis configuracional de la presencia de mujeres en los consejos de administración

M. Á. Montoro Sánchez, C. Estévez Mendoza

La diversidad es un aspecto relevante en los estudios sobre el gobierno corporativo, sobre todo el que hace referencia a la presencia de la mujer en los órganos de decisión estratégica de las empresas. Este artículo analiza los determinantes de la participación femenina en la dirección de las organizaciones y de los elementos que pueden influir. Para ello, se ha utilizado el análisis de comparación cuantitativa aplicado a la información proporcionada por las empresas cotizadas españolas sobre el grado de cumplimiento de los códigos de buen gobierno y sus recomendaciones, considerando además elementos habitualmente asociados a la diversidad por las investigaciones recientes, como el tamaño empresarial, el tamaño del consejo, el grado de independencia del consejo, la estructura de la propiedad o la exposición pública.



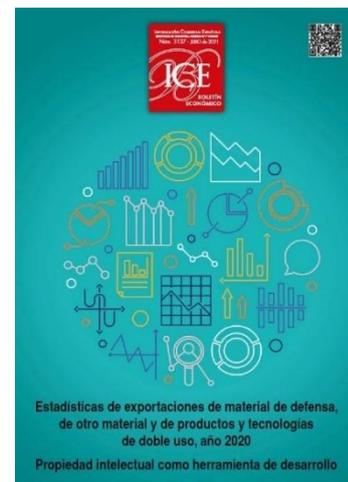
Economía Industrial
Núm. 419 2021 Pág. 41-53

Tecnología

La propiedad intelectual como herramienta de desarrollo económico, social y cultural

C. Guervós Maíllo

La protección de los derechos de propiedad intelectual (derechos de autor y derechos conexos) es crucial para defender la creciente aportación de las industrias culturales y creativas a la economía española. Un elevado nivel de protección de los derechos de propiedad intelectual garantiza la existencia de un círculo virtuoso entre desarrollo económico, empresarial, social y cultural. La contribución de este sector a nuestro PIB ha crecido en los últimos años, hasta alcanzar en 2019 el 3,2%. La propiedad intelectual es un activo estratégico que crea riqueza y empleo de calidad, y garantiza la sostenibilidad de un sector económico vinculado a la sociedad de la información.

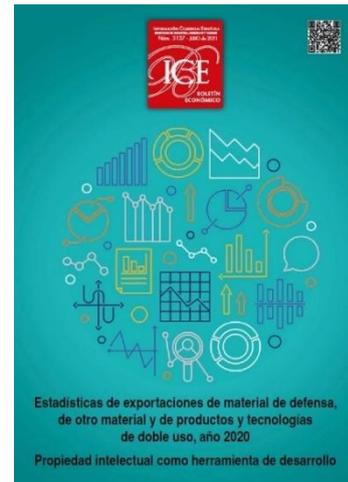


Boletín Económico ICE
Núm. 3701 jul 2021 Pág. 29-41

Riesgos y oportunidades de la inteligencia artificial desde la perspectiva de la competencia : un análisis desde la CNMC

S. Campuzano Fernández, P. Vega Vicente

La utilización de inteligencia artificial y algoritmos es cada vez más intensiva en todos los sectores y plantea diversos problemas a nivel de política de competencia que es preciso abordar para evitar comportamientos lesivos de la libre competencia. La inteligencia artificial supone riesgos pero también aporta instrumentos para detectar prácticas colusivas derivadas del uso ilícito de algoritmos.



Boletín Económico ICE
Núm. 3701 jul 2021 Pág. 43-55

Trabajo

Encuesta de Población Activa (EPA) : segundo trimestre de 2021

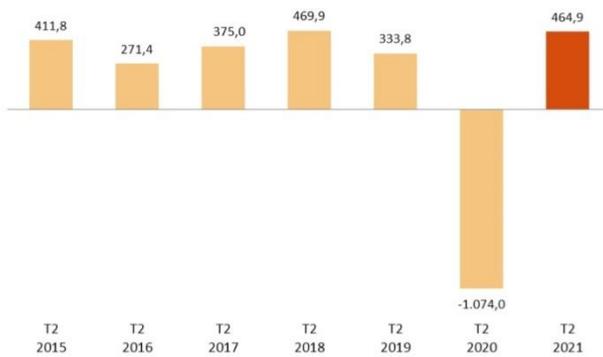
Instituto Nacional de Estadística

El número de ocupados aumentó en 464.900 personas en el segundo trimestre de 2021 y se situó en 19.671.700. La tasa de variación trimestral del empleo fue del 2,42%. El paro bajó en dicho trimestre en 110.100 personas. El número total de parados se situó en 3.543.800. La tasa de paro llegó al 15,26%, 72 centésimas menos que la del trimestre anterior. La población activa experimentó un aumento de 354.800 personas, situándose en 23.215.500. Todas las comunidades autónomas vieron incrementada la ocupación. La tasa de actividad subió 89 centésimas y alcanzó el 58,58%.



Notas de Prensa del INE
29 jul 2021 Pág. 1-22

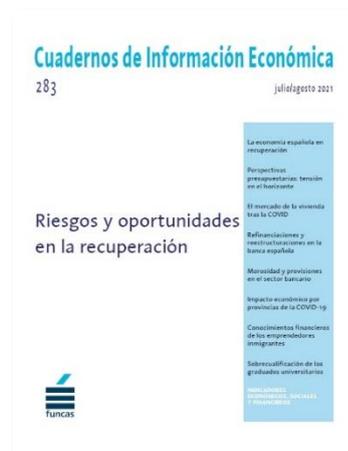
Variación trimestral de la ocupación. Miles de personas.
Variación del 2º trimestre sobre el 1º del mismo año



La transición de la universidad al trabajo y el fenómeno de la sobrecualificación en España

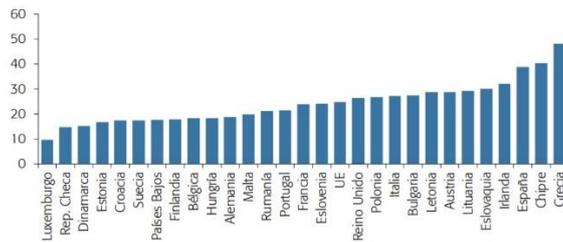
X. González, D. Miles

La sobrecualificación, definida como la discrepancia entre el nivel educativo de los trabajadores y el requerido para el puesto de trabajo que ocupan, es un fenómeno muy extendido en España, uno de los países con mayor porcentaje de titulados universitarios en su fuerza laboral. Partiendo de datos procedentes de la "Encuesta de Inserción Laboral de los Titulados Universitarios", este artículo realiza un análisis del proceso de transición de la universidad al mercado laboral de los jóvenes graduados. Las titulaciones en el ámbito de las ciencias de la salud son las que presentan un menor desajuste educativo, tan solo un 7%, mientras que en las de la rama de artes y humanidades el 33% de los titulados están sobrecualificados en el trabajo que realizan. Existe también una asociación positiva entre la productividad y los salarios, por una parte, y la adecuación a la cualificación del puesto de trabajo, por otra. Un 70% de los trabajadores sobrecualificados cobran salarios inferiores a 1.500 euros mensuales; en cambio, dicho porcentaje desciende hasta el 34% cuando existe una cualificación ajustada al puesto de trabajo.



Cuadernos de Información Económica
Núm. 283 jul-ago 2021 Pág. 57-68

Tasa de sobrecualificación en los titulados universitarios, 2019
(En porcentaje)



Nota: Las barras representan el porcentaje de jóvenes (25-34 años), titulados de educación superior (CINE 5 o 6) empleados en puestos no incluidos en las categorías de directivos (CIUO 1), profesionales (CIUO 2) o técnicos y profesionales asociados (CIUO 3).
Fuente: European Union Labour Force Survey (EU LFS). Indicador: "over-qualification rate (of tertiary graduates)" <https://skills Panorama.cedefop.europa.eu/en/dashboard/over-qualification-rate-tertiary-graduates?country=EU&year=2019#2>

Practical guide : creating pathways of support for vulnerable young people to enter training and the labour market

European Commission, Directorate-General for Employment, Social Affairs and Inclusion

Esta publicación, editada por la Comisión Europea, es una guía práctica para la creación de vías de apoyo para el acceso de jóvenes en situación vulnerable a la formación y al mercado laboral. Con ella se pretende ofrecer ideas, ejemplos y directrices para mejorar los enfoques de la ayuda a la inserción laboral de este grupo de jóvenes y facilitar su formación y educación. La guía se centra en los jóvenes en situación de exclusión económica y social.

1. Building blocks for creating suitable programmes for vulnerable young people.
2. Programme design should recognise the core activities required to reach and activate vulnerable young people.
3. Creating calls for proposals that support building partnerships.
4. Measuring the success of activities for vulnerable young people.
5. Further resources.



Publications Office of the European Union 2021 31p

COVID-19 : trabajadores autónomos

Agencia Estatal Boletín Oficial del Estado

Recopilación de legislación estatal aprobada en apoyo a los trabajadores autónomos con motivo de la crisis económica y sanitaria provocada por la pandemia de COVID-19. La normativa incluye medidas generales y sobre aspectos específicos que afectan a la actividad de los autónomos.

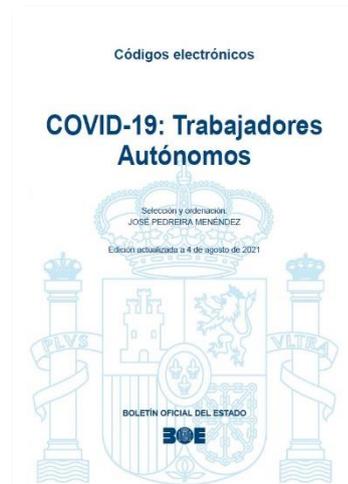
1. Normativa general.
2. Medidas relacionadas con viviendas y locales comerciales.
3. Medidas de financiación y liquidez.
4. Medidas relacionadas con la Seguridad Social y mutualidades.
5. Medidas para autónomos en el sector del transporte.
6. Medidas para autónomos en el ámbito de la cultura y el deporte.
7. Medidas en materia tributaria.
8. Medidas concursales.
9. Otras medidas de apoyo a los trabajadores autónomos.

Job loss and COVID-19 : do remote work, automation and tasks at work matter?

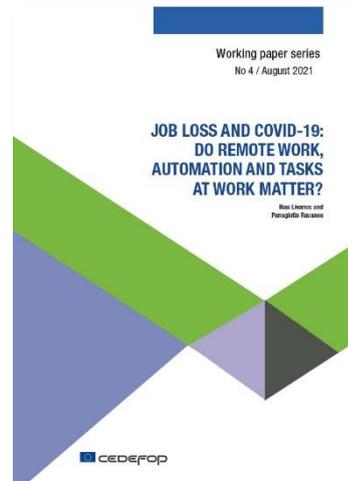
European Centre for the Development of Vocational Training

Se espera que la pandemia de COVID-19 tenga impactos adversos y no uniformes en las perspectivas futuras de empleo para diferentes puestos de trabajo en la Unión Europea. Este documento investiga dos posibles determinantes de la variación de la pérdida futura de empleo debido a la pandemia: la posibilidad de que un trabajo se lleve a cabo desde casa en modo remoto y el riesgo de ser sustituido por la automatización.

- 1 Introduction.
- 2 Literature review.
- 3 Main results.
- 4 Concluding remarks.
- 5 References.



Agencia Estatal Boletín Oficial del Estado
2021 316 p



Publications Office of the European Union
2021 44 p

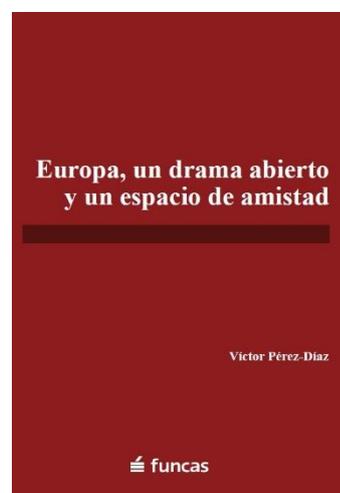
Unión Europea

Europa, un drama abierto y un espacio de amistad

V. Pérez Díaz

Este libro contiene dos ensayos en los que se aborda, por un lado, la percepción de crisis de la Europa comunitaria y sus diversos desenlaces posibles para superarla, y por otro, el problema general de la configuración de un espacio de comunidad política en un contexto de amistad entre Estados.

1. Introducción.
2. Europa, una vorágine y un salto: en una crisis de complejidad creciente, cómo descender y ascender del abismo.
3. La superación de los rechazos mutuos: los problemas de la conversación cívica, y el ejemplo catalán.
4. Bibliografía.



**Fundación de las Cajas de Ahorros
2021 84 p**