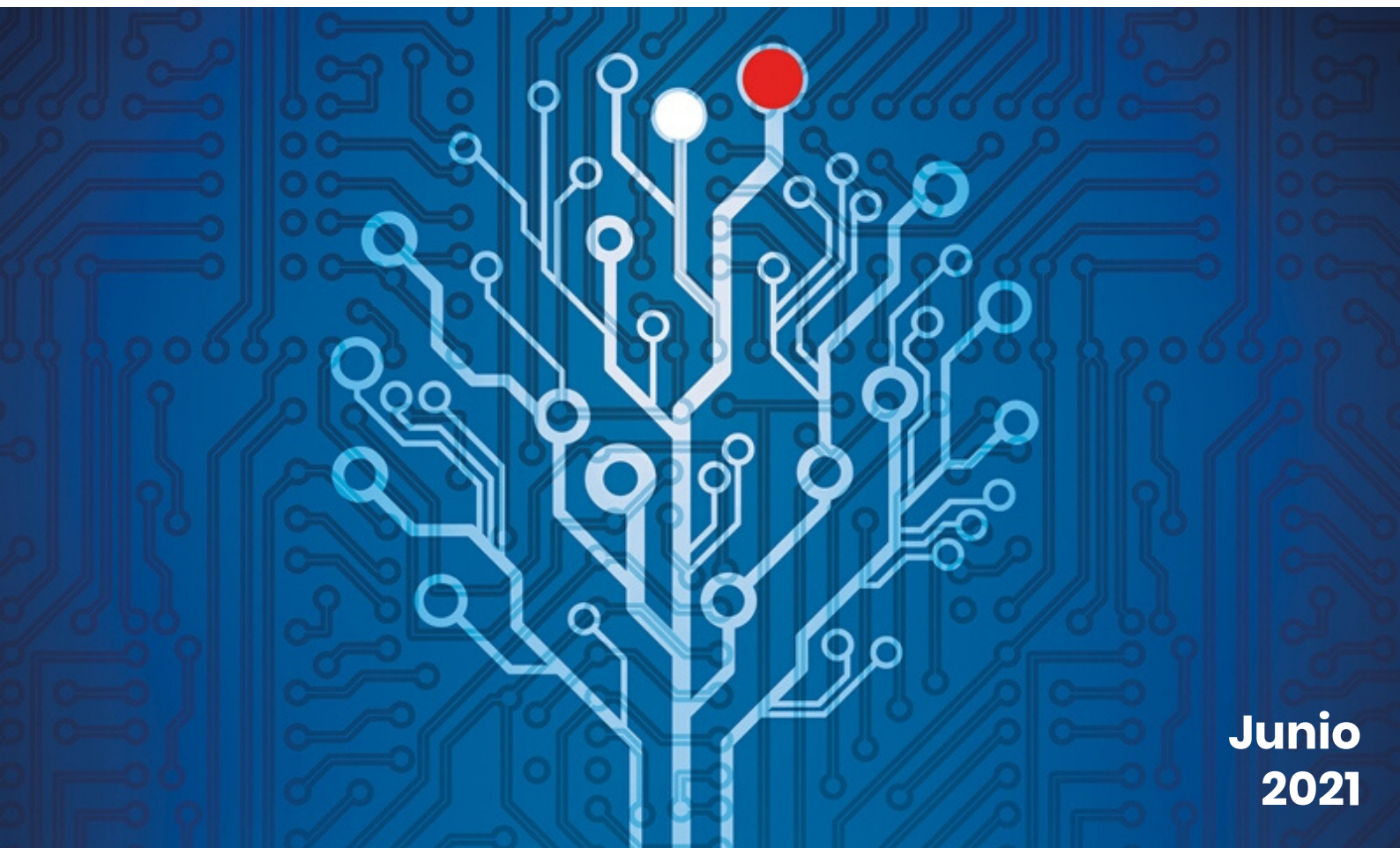


CONFEDERACION ESPAÑOLA DE ORGANIZACIONES EMPRESARIALES

BOLETIN DE INFORMACION BIBLIOGRAFICA

Departamento de Comunicación,
Relaciones Institucionales y Sostenibilidad



**Junio
2021**

Documentos y publicaciones CEOE

Panorama económico : mayo 2021

Confederación Española de Organizaciones Empresariales,
Departamento de Economía, Servicio de Estudios

La Comisión Europea prevé un fuerte repunte del crecimiento a partir de la segunda mitad de 2021. El primer trimestre de 2021 se saldó con un balance negativo para la economía española en términos de actividad, empleo y déficit público. Las perspectivas apuntan a una mejora a partir de mayo. La Comisión Europea revisó al alza las previsiones de crecimiento de la economía española hasta el 5,9% y el 6,8% en 2021 y 2022. La inflación se aceleró en abril hasta el 2,2% debido a la evolución de los precios energéticos.

1. Sumario.
2. Escenario internacional.
3. Economía española.
4. Demanda y actividad.
5. Mercado laboral.
6. Inflación.
7. Sector público.
8. Previsiones.



Panorama Económico mayo 2021 Pág. 1-12

Previsiones económicas para España							
(actualización mayo 2021)							
Tasa de variación anual, salvo indicación en contrario							
	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
PIB	3,0	3,0	2,4	2,0	-10,8	5,4	6,0
<i>Gasto en consumo privado</i>	2,6	3,0	1,8	0,9	-12,4	5,2	6,1
<i>Gasto en consumo público</i>	1,0	1,0	2,6	2,3	3,8	2,6	1,7
<i>Formación Bruta de Capital Fijo</i>	2,4	6,8	6,1	2,7	-11,4	5,5	7,6
<i>-Activos fijos materiales</i>	1,7	7,7	7,6	2,7	-13,3	6,1	8,3
<i>Construcción</i>	1,6	6,7	9,3	1,6	-14,0	1,8	8,4
<i>Bienes de equipo y act. Cultivados</i>	1,9	9,2	5,2	4,3	-12,2	12,4	8,2
<i>-Activos fijos inmateriales</i>	5,2	2,9	-0,7	2,6	-1,7	2,6	4,4
<i>Demanda interna (*)</i>	2,0	3,1	3,0	1,4	-8,8	4,5	4,2
<i>Exportaciones</i>	5,4	5,5	2,3	2,3	-20,2	9,2	10,6
<i>Importaciones</i>	2,6	6,8	4,2	0,7	-15,8	6,0	5,1
PIB corriente	3,4	4,3	3,6	3,4	-9,9	6,9	7,0

Economic outlook : may 2021

Confederation of Employers and Industries of Spain, Economic Department, Economic Research Unit

The European Commission foresees a strong growth rebound from the second half of 2021, as restrictions ease and European funds arrive. Upward revision from the European Commission of the growth forecasts for the Spanish economy to 5.9% and 6.8% in 2021 and 2022, respectively. This remarkable recovery in 2021 is not reflected in the labour market, whose improvement is delayed to 2022. CEOE forecasts point to a somewhat more modest recovery for both years.

1. Overview.
2. The international scenario.
3. The Spanish economy.
4. Demand and activity.
5. The labour market.
6. Inflation.
7. The public sector.
8. Forecasts.



Economic Outlook may 2021 Pág. 1-12

European Commission forecasts (May 2021)									
	GDP			Inflation			Unemployment rate		
	2020	2021	2022	2020	2021	2022	2020	2021	2022
EU-27	-6.1	4.2	4.4	0.7	1.9	1.5	7.1	7.6	7.0
Eurozone	-6.6	4.3	4.4	0.3	1.7	1.3	7.8	8.4	7.8
Spain	-10.8	5.9	6.8	-0.3	1.4	1.1	15.5	15.7	14.4
Germany	-4.9	3.4	4.1	0.4	2.4	1.4	3.8	4.1	3.4
France	-8.1	5.7	4.2	0.5	1.4	1.1	8.0	9.1	8.7
Italy	-8.9	4.2	4.4	-0.1	1.3	1.1	9.2	10.2	9.9
United Kingdom	-9.8	5.0	5.3	0.9	1.6	1.8	4.4	5.6	5.9
United States	-3.5	6.3	3.8	1.2	2.2	2.0	8.1	4.6	3.4
Japan	-4.8	3.1	2.5	0.0	0.3	0.9	3.0	2.9	2.6
China	2.3	7.9	5.4						
World	-3.4	5.6	4.3						

Source: European Commission

Ley de Cambio Climático y Transición Energética : mayo 2021

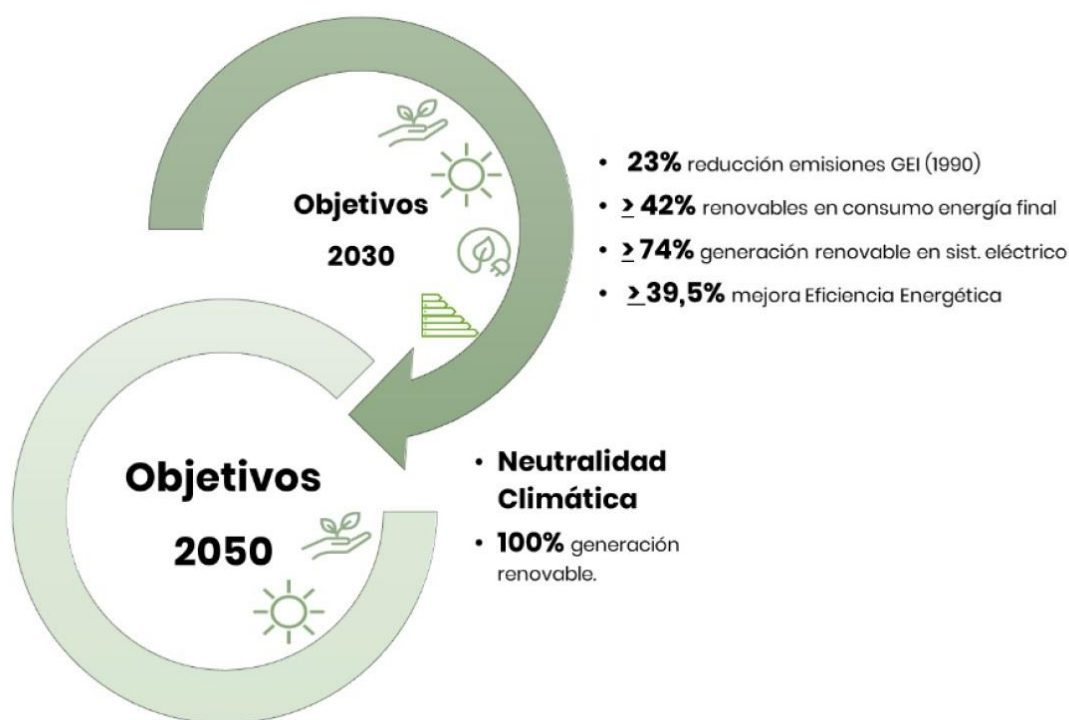
Confederación Española de Organizaciones Empresariales,
Departamento de Industria, Energía, Medio Ambiente y Clima

El objetivo final de la Ley de Cambio Climático y Transición Energética es alcanzar la "neutralidad climática" en 2050, es decir, que el balance entre las emisiones y las absorciones de gases de efecto invernadero sea cero y además que el sistema eléctrico sea 100% renovable. En este informe se hace una especial mención a los desarrollos de la Ley relacionados con la energía, movilidad sostenible, adaptación, transición justa y movilización de recursos nacionales.

1. Introducción.
2. Transición energética.
3. Movilidad y transporte.
4. Adaptación.
5. Transición justa.
6. Movilización de recursos nacionales y financiación.
7. Fechas y plazos establecidos en la Ley.
8. Anexo I. Informes, estudios y evaluaciones previstas en la Ley.
9. Anexo II. Desarrollos reglamentarios previstos en la Ley.



CEOE 2021 13 p

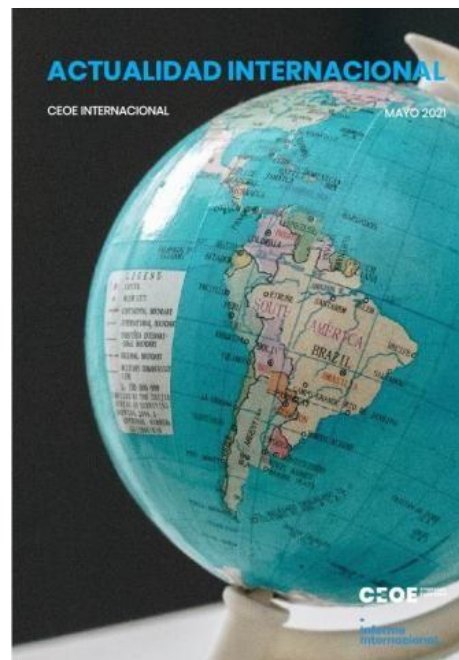


Actualidad internacional : mayo 2021

Confederación Española de Organizaciones Empresariales, CEOE Internacional

Resumen de la actividad más reciente llevada a cabo por CEOE Internacional en el ámbito de sus funciones técnicas e institucionales. Se menciona especialmente el XIII Encuentro Empresarial iberoamericano, organizado del 19 al 20 de abril en Andorra por el Consejo de Empresarios de Iberoamérica (CEIB), la Secretaría General Iberoamericana (SEGIB) y la Confederación Empresarial Andorrana (CEA), con motivo de la XXVII Cumbre Iberoamericana de Jefes de Estado y de Gobierno. Se destaca también la Conferencia Empresarial España-Argentina, el Encuentro Empresarial España-India (22 de abril) y el Encuentro Empresarial España-Serbia.

1. Actividades CEOE Internacional.
2. Actividades CEIB.
3. Organizaciones internacionales.
4. Política comercial.
5. Informes y documentos de interés.
6. Cooperación al desarrollo.
7. Internacionalización y otras cuestiones.
8. Números anteriores.



Actualidad Internacional may 2021 Pág. 1-35

Documentos de interés

BusinessEurope

[Declaración de apoyo a la propuesta IPI](#)

OIE

[Fomento del comercio en África y su impacto en el empleo](#)

BIAC

[Acceso del Gobierno a datos personales en poder del sector privado](#)

OIE

[Colaboración entre empleadores y Coordinadores de la ONU](#)

BusinessEurope

[Declaración Mesa redonda UE – India](#)

Cash Flow Social agregado de la gran empresa española : una visión integrada de la contribución social

PwC, Fundación CEOE

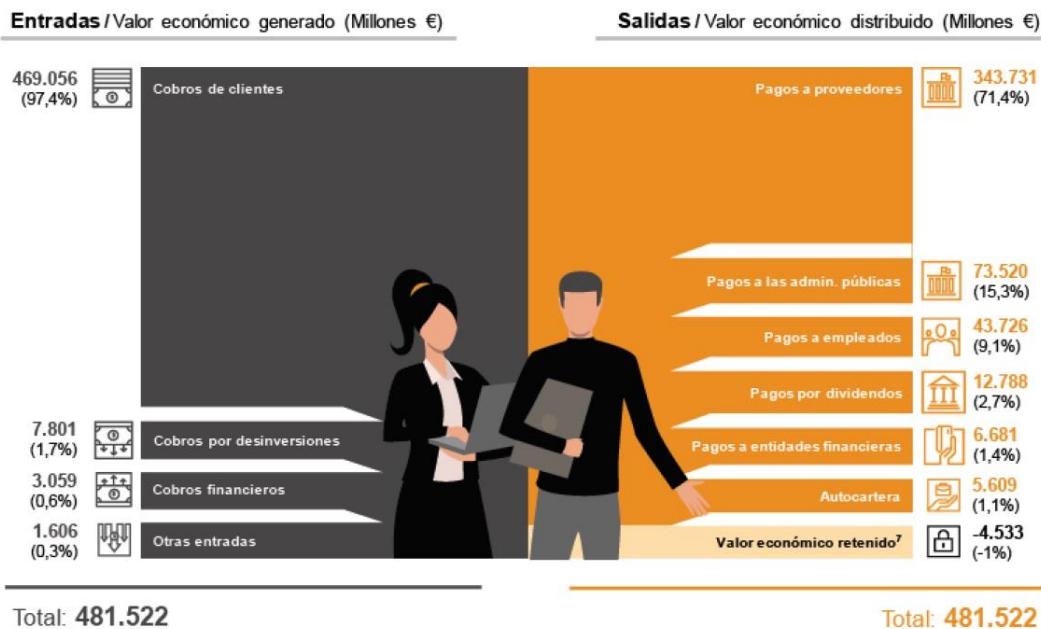
El Cash Flow Social (CFS) refleja los cobros y pagos generados por una compañía y distribuidos a sus grupos de interés. Permite trazar el movimiento de los flujos de caja de entrada y salida que tienen impacto en la sociedad y los grupos de interés, siendo éste una forma de representar el valor económico generado y distribuido. La contribución social de las grandes empresas españolas ascendió a más de 480.000 millones de euros en 2019.

1. Introducción y objetivos.
2. ¿Qué es el Cash Flow Social?
3. ¿A cuánto asciende el Cash Flow Social de la gran empresa española?
4. Anexos. I. Metodología. II. Entidades objeto de análisis.
5. Contactos.

PwC, Fundación CEOE 2021 26 p



Cash Flow Social agregado de la gran empresa española



Mercado laboral y negociación colectiva : mayo 2021

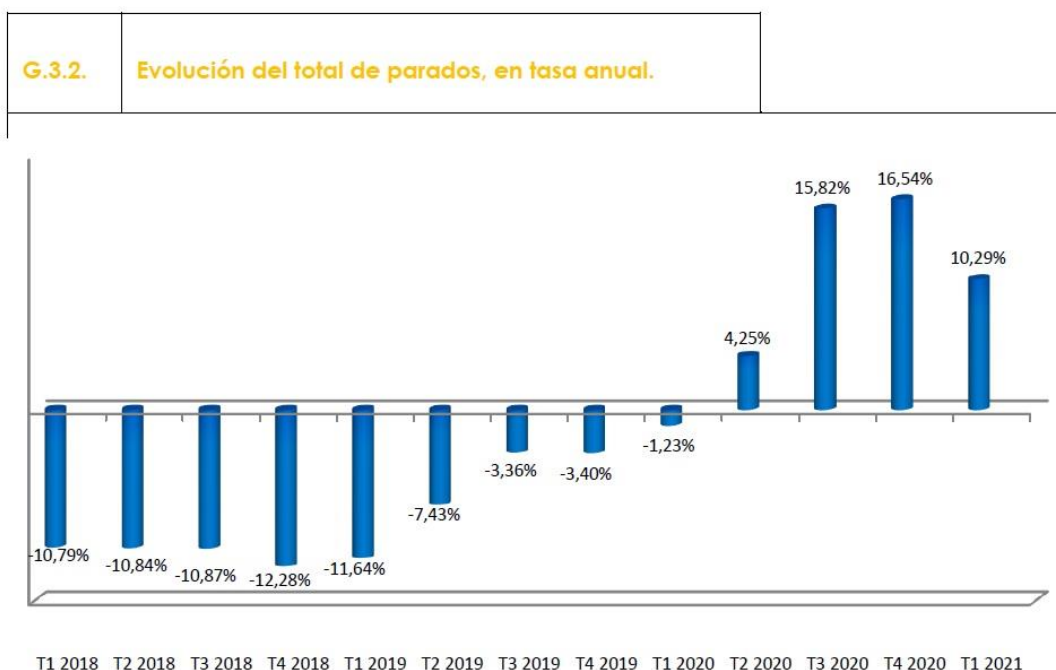
Confederación Española de Organizaciones Empresariales,
Departamento de Empleo, Diversidad y Protección Social

El número de contratos registrados en España en abril de 2021 fue de 1.356.845, de los cuales 164.080 fueron indefinidos. La EPA del primer trimestre de 2021 reflejó una bajada del empleo de 137.500 personas, llegando el número total a los 19.206.800 ocupados, incluyendo trabajadores en ERTE. El desempleo descendió en 65.800 personas, situando la tasa de paro en el 15,98%. El desempleo se sitúa en 3.910.628 personas, aunque superando los cuatro millones y medio (4.632.772) si se contabilizan los excluidos de las listas oficiales. La afiliación a la Seguridad Social aumentó en abril en 134.396 ocupados. A finales de abril había 1.989 convenios con efectos económicos conocidos y registrados para 2021 y una variación salarial pactada del 1,55%. A 29 de abril, permanecían en situación de ERTE 638.283 personas. En los cuatro primeros meses de 2021 se iniciaron 232 huelgas, con un total de 5.152.878 horas no trabajadas.



1. Resumen ejecutivo.
2. Contratación.
3. Empleo.
4. Negociación colectiva.
5. Expedientes de Regulación de Empleo.
6. Conflictividad laboral.

CEOE 2021 31 p



Panorama general CEOE Europa : mayo 2021

Confederación Española de Organizaciones Empresariales, Delegación ante la UE

Nota comentando los acontecimientos recientes más relevantes que afectan al panorama político y económico europeo y pueden tener repercusión en las instituciones de la Unión Europea.

Panorama General CEOE Europa 12 may 2021 Pág. 1-2

CEOE Empresas Españolas
Delegación ante la UE

CEOEuropa - Mayo 2021

Panorama General

La actualidad europea de este último mes ha vuelto a estar marcada por la campaña de vacunación, aunque esta vez con una nota más positiva, debido a su aceleración. Una aceleración que permitió a los Estados miembros más afectados por la tercera ola iniciar el levantamiento de las restricciones a la movilidad, interna y externa, acompañándolo de una reapertura gradual de la actividad en los sectores más expuestos a la misma, como el ocio y la cultura. Mantener, o incluso aumentar, el ritmo de vacunación es, por tanto, crucial para apuntalar la recuperación económica.

En este sentido, el 12 de mayo la Comisión Europea hizo públicos sus pronósticos económicos de primavera, con una revisión al alza del crecimiento para este año y el siguiente en la Eurozona (4,3% y 4,4% respectivamente). La Comisión estima que los economías de los Estados miembros alcanzan niveles previos a finales de 2022 siempre que aumenten los índices de vacunación, disminuyan las restricciones y se evite la retirada prematura de las políticas de ayuda.

Por lo que se refiere a España, la Comisión prevé una subida del PIB del 5,9% en 2021 y del 6,8% en 2022, aunque el desempleo seguirá siendo muy elevado (56,7% en 2021 y 14,4% en 2022) y las finanzas públicas continuarán dominadas por un déficit y deudas públicas por encima del 7% y del 10% en 2021. Una mejora que la Comisión Europea hace depender de la implementación del plan de recuperación y resiliencia, de manera que el resque de la actividad esperada en la segunda mitad de 2021 se materialice. No es el caso solo de España, sino de las economías más afectadas por la pandemia.

Hasta la fecha, 16 de 27 Estados miembros han remitido sus respectivos planes a la Comisión Europea, incluido España. El Ejecutivo europeo tiene un plazo de dos meses para recomendar al Consejo la aprobación formal de los mismos, que se espera se agite para dar celeridad a todo el proceso. A continuación, el Consejo cuenta con cuatro semanas para darles luz verde definitiva. Mientras tanto, la ratificación de la Decisión de Recursos Propios por los 27 continúa, tardando solo países por completarla. Se espera que esté ratificada en junio, momento a partir del cual la Comisión Europea podrá aplicar a los mercados o captar la financiación asociada al Plan Europeo de Recuperación, de manera que los países puedan recibir las primeras transferencias durante el verano, en el mejor de los supuestos.

Además de la puesta en marcha del Plan Europeo de Recuperación, durante este mes las instituciones europeas han desplegado una intensa actividad, destacando, en primer lugar, el acuerdo sobre la ley europea del clima, de 21 de abril, incrementando el objetivo

CEOE Europa : mayo 2021

Confederación Española de Organizaciones Empresariales, Delegación ante la Unión Europea

Noticias destacadas de interés empresarial relacionadas con la actividad reciente desarrollada por las instituciones de la Unión Europea. Se incluye una relación de las consultas públicas y proyectos de financiación europeos y un cuadro con las próximas fechas clave en la UE.

1. Panorama general.
2. Noticia destacada: "Previsiones económicas de primavera 2021 de la Comisión Europea".
3. Coordinación europea COVID-19.
4. Fondos europeos: MFP 2021-2027 y Plan Europeo de Recuperación.
5. Relaciones UE-Reino Unido.
6. Consejo Europeo. Consejo de la UE.
7. Comisión Europea.
8. Parlamento Europeo.
9. BusinessEurope.
10. CESE.
11. Consultas públicas.
12. Próximas fechas clave en la UE (del 17 de mayo al 30 de junio de 2021).

CEOE Europa mayo 2021 Pág. 1-16

CEOE Empresas Españolas
Delegación ante la UE

 **CEOE Europa**

Actualidad de la Unión Europea

Mayo de 2021

PANORAMA GENERAL

La actualidad europea de este último mes ha vuelto a estar marcada por la campaña de vacunación, aunque esta vez con una nota más positiva, debido a su aceleración. Una aceleración que permitió iniciar el levantamiento de las restricciones a la movilidad, interna y externa, acompañándolo de una reapertura gradual de la actividad en los sectores más expuestos a la misma. Mantener, o incluso aumentar, el ritmo de vacunación es, por tanto, crucial para apuntalar la recuperación económica. Como también lo es introducir un certificado sanitario europeo cuanto antes. [Más información](#)

NOTICIA DESTACADA

Previsiones económicas de primavera 2021 de la Comisión Europea
[12/05](#) La Comisión Europea espera que la economía de la zona euro crezca un 4,3% en 2021 y un 4,4% en 2022, mientras que el conjunto de la UE lo haga un 4,2% este año y un 4,4% el siguiente, mejorando así las [previsiones de invierno de 2021](#). La inflación en la zona euro subirá al 1,7% este año, para descender al 1,3% en 2022, frente al 1,9% y 1,5% respectivamente en la UE. Para España se estima un crecimiento del 5,9% para 2021 -el más alto de la UE y +0,3% sobre la última previsión- y del 6,8% para 2022, y una inflación del 1,4% en 2021 y del 1,6% en 2022. Respecto a otros países, las economías crecerán en 2021 y 2022 un +3,4% y +4,1% en Alemania; +5,7% y +4,2% en Francia; y +4,2% y +4,4% en Italia. Sus inflaciones se mantendrán en el 2,4%, 1,4% y 1,3% respectivamente para este año y se situarán en el 1,8%, 1,3% y 1,6% respectivamente para el próximo. La Comisión estima que las economías de los Estados miembros alcanzan los niveles previos a la crisis a finales de 2022, siempre que aumenten los índices de vacunación, disminuyan las restricciones y se evite la retirada prematura de las políticas de ayuda. Además, la inversión pública como porcentaje del PIB alcanzará su nivel más alto en más de una década en 2022, impulsada por el Mecanismo de Recuperación y Resiliencia. [Más información](#)

Conferencia sobre el Futuro de Europa : características principales (10 mayo 2021)

Confederación Española de Organizaciones Empresariales, Delegación ante la UE

El 9 de mayo de 2021, Día de Europa, se inauguró la Conferencia sobre el Futuro de Europa en la sede del Parlamento Europeo en Estrasburgo. El objetivo es que todas las contribuciones aportadas durante los diversos eventos del proceso queden reflejadas en un documento de conclusiones con recomendaciones, antes de la primavera de 2022.

1. Introducción.
2. Estructura de la Conferencia sobre el Futuro de Europa.
3. Cómo se organiza.
4. Calendario y resultados.

CEOE 2021 7 p



Miembros del Comité Ejecutivo de la Conferencia sobre el Futuro de Europa	
Parlamento Europeo	- o Guy Verhofstad, eurodiputado liberal (RE), en calidad de copresidente del Comité Ejecutivo. - o Manfred Weber, presidente del Grupo Popular Europeo (PPE). - o Iratxe García Pérez, presidenta del Grupo Socialdemócrata (S&D)
Consejo	- o Ana Paula Zacarías, Secretaria de Estado portuguesa para Asuntos Europeos, en representación de la actual Presidencia rotatoria del Consejo de la UE. Es copresidenta del Comité Ejecutivo. - o Gasper Dovzan, Secretario de Estado esloveno para Asuntos Europeos, en representación de la próxima Presidencia del Consejo (segundo semestre 2021) - o Clément Beaune, Secretario de Estado francés para Asuntos Europeos, en representación de la Presidencia del Consejo (primer semestre 2022)
Comisión Europea	- o Duvraka Suica, Vicepresidenta de la Comisión Europea para Democracia y Ciudadanía. Es copresidenta del Comité Ejecutivo. - o Maros Sefcovic, Vicepresidente Ejecutivo de la Comisión Europea para una Economía al servicio de las personas. - o Vera Jourova, Vicepresidenta de la Comisión Europea sobre Valores y Transparencia.

Coyuntura económica



El impacto de la crisis sanitaria sobre las cuentas de los hogares y de las empresas

M. J. Fernández

El impacto de la crisis del coronavirus sobre la renta de los hogares en 2020 ha sido relativamente modesto, en gran parte por los efectos de las prestaciones por desempleo a parados y trabajadores en ERTE y por las establecidas para trabajadores autónomos afectados por situaciones de reducción o cese de actividad. Sin embargo, el fuerte descenso del consumo, muy superior a la caída de la renta, favoreciendo un aumento de la tasa de ahorro hasta el 14,7 % de la renta disponible bruta, más del doble que el año anterior. Las sociedades no financieras, en cambio, tuvieron una fuerte reducción de su excedente de explotación y de su renta disponible bruta, aumentando tanto su volumen de deuda como la ratio de esta respecto al PIB.

Cuadernos de Información Económica Núm. 282 may-jun 2021 Pág. 27-35

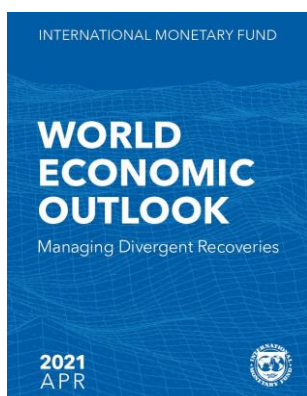


Las ayudas públicas en la crisis de la COVID-19

J. López Valles, J. M. Contreras Delgado de Cos

Resumen de los principales aspectos del Marco Temporal de ayudas frente a la COVID-19 aprobado por la Comisión Europea, así como las medidas de ayuda notificadas por España que fueron aprobadas por la Comisión hasta ahora. Se examinan las diferencias entre países de la UE y los fondos europeos para la recuperación, destacando la oportunidad que ofrecen para la digitalización y la sostenibilidad medioambiental.

Boletín Económico ICE Núm. 3134 abr 2021 Pág. 21-38



World economic outlook : managing divergent recoveries

International Monetary Fund

Informe de perspectivas del FMI sobre la economía mundial. El documento afirma que las perspectivas mundiales siguen siendo muy inciertas un año después de la pandemia. Las nuevas mutaciones del virus y el número de víctimas humanas acumuladas son preocupantes, a pesar de la vacunación. La recuperación económica es muy dispar entre países y sectores, reflejando una amplia variación en las perturbaciones provocadas por la pandemia y en el grado de apoyo de las políticas. Las perspectivas dependerán no sólo del resultado de la batalla entre el virus y las vacunas, sino también de la eficacia con la que las políticas económicas implementadas en condiciones de alta incertidumbre pueden limitar el daño duradero de esta crisis sin precedentes. El FMI proyecta un crecimiento global del 6% en 2021, moderando al 4,4% en 2022. Las proyecciones son más sólidas que en el informe de octubre de 2020.

0. Executive summary.
1. Global prospects and policies.
1. After-effects of the COVID-19 pandemic: prospects for medium-term economic damage.
2. Recessions and recoveries in labor markets: patterns, policies, and responses to the COVID-19 shock.
3. Shifting gears: monetary policy spillovers during the recovery from COVID-19. 5. Statistical appendix.

International Monetary Fund 2021 192 p



European economic forecast : spring 2021

European Commission, Directorate-General for Economic and Financial Affairs

Perspectivas económicas de primavera de la Comisión Europea. Tras una caída histórica de la actividad en la primera parte de 2020 y el repunte del verano, la economía de la UE se enfrentó a otro estancamiento a finales de 2020 con el surgimiento de nuevos rebrotes de la pandemia y nuevas medidas de confinamiento. La evolución en 2021 y 2022 se verá muy condicionada por el éxito de los programas de vacunación y el levantamiento de las restricciones por parte de los gobiernos. La Comisión Europea estima un crecimiento del 4,2% para la UE en 2021 y del 4,4% en 2022, perspectivas más favorables que las anteriores. El consumo privado repuntará y se espera una gradual caída de la tasa de ahorro privado del 19,4% en 2020 al 13,6% en 2022, aunque aún en niveles inferiores a los previos a la crisis.

1. Economic outlook for EA and EU.
2. Prospects by individual economy.
3. Statistical annex.

Publications Office of the European Union 2021 200 p



B7 Summit 2021 : joint statement

BusinessEurope

Declaración conjunta de las organizaciones empresariales de los países del G7 con motivo de la cumbre celebrada el 11 y 12 de mayo de 2021. El documento incluye un conjunto de recomendaciones para afrontar la recuperación económica.

1. A global recovery is dependent on global vaccination.
2. Restarting international mobility.
3. The road from crisis to recovery.
4. A competitive agenda for business to drive inclusive economic recovery.
5. A rebirth of the global trading system.
6. Tackling climate change and protecting the natural world.
7. Showing global digital leadership.
8. Seizing the moment.
9. B7 recommendations.
10. B7 policy paper recommendations
11. References.

BusinessEurope 2021 22 p

Industria



La progresión de la industria española en cadenas transfronterizas de producción

R. Gandoy Juste, B. García Díaz

Se examinan los cambios en la participación de la industria manufacturera española en las cadenas globales de valor y su distribución geográfica en los últimos años. El análisis revela un cambio de tendencia en la inserción de España en las cadenas globales de valor, con una mayor orientación hacia el suministro exterior de bienes intermedios y una menor dependencia importadora que se extienden a lo largo del tejido industrial.

Revista de Economía ICE Núm. 919 mar-abr 2021 Pág. 9-23



Integración, deslocalización y creación de valor en la industria europea (2000-2018)

J. R. Rovira Homs

El artículo analiza el impacto de la integración económica en Europa entre 2000 y 2018 sobre la localización de la actividad manufacturera y la capacidad para generar valor industrial. La evidencia aportada apunta a una mayor concentración de las actividades manufactureras en aquellos países con un mayor grado de especialización industrial y niveles complementarios de desarrollo, en detrimento de las economías con niveles intermedios de especialización.

Revista de Economía ICE Núm. 919 mar-abr 2021 Pág. 25-39



La industria española después de la pandemia

R. Myro

Se analiza el impacto de la pandemia sobre la industria manufacturera española, que le ha hecho perder posiciones en la Unión Europea, y se identifican las necesidades de reindustrialización que España tiene que afrontar de forma inmediata. También se definen los objetivos e instrumentos que requiere la política industrial española. Las ayudas europeas para la recuperación que España va a recibir deberían facilitar la consecución de objetivos ambiciosos, así como un profundo giro en la intervención pública en la industria y en las formas más eficaces de llevarla a cabo.

Revista de Economía ICE Núm. 919 mar-abr 2021 Pág. 41-62



Un lugar para la empresa en la política industrial

E. Huerta, E. Martínez Ros, V. Salas Fumás

Se identifican los déficits que se observan en la inversión en recursos intangibles (capital directivo y capital organizacional) en las empresas españolas en su comparación con las empresas de los países avanzados de la Unión Europea, y se sugiere que la política industrial se oriente a actuar sobre estos problemas del ámbito empresarial y se centre más en cómo deben innovar y competir las empresas que dónde deben competir, para diseñar las palancas que estimulen los cambios.

Revista de Economía ICE Núm. 919 mar-abr 2021 Pág. 63-81



Industria y transición energética

D. Rodríguez Rodríguez

Se describen los principales retos de la industria en su transición energética. Para ello, se analiza la evolución de la demanda de energía en este sector y las limitaciones existentes en su transformación. Por otro lado, se describen los efectos tractoros que dicha transición tiene sobre la producción de bienes industriales y se examina el caso de la industria del automóvil.

Revista de Economía ICE Núm. 919 mar-abr 2021 Pág. 83-103



La financiación de la industria

J. I. Moratinos Alonso, A. R. Bofill Morientes

La pérdida de peso de la industria española puede explicarse en parte por las dificultades de las empresas del sector manufacturero para obtener la financiación adecuada destinada a inversiones estratégicas y de crecimiento. Este artículo analiza los programas de apoyo a la financiación del Ministerio de Industria y los Fondos de Recuperación y Resiliencia de la Unión Europea, que facilitarán la financiación industrial.

Revista de Economía ICE Núm. 919 mar-abr 2021 Pág. 119-133



La actividad manufacturera está dejando atrás el colapso provocado por la pandemia

M. J. Moral

El buen comportamiento de las manufacturas en España desde 2017 ha permitido que, a pesar del desplome de 2020, hayan mostrado una recuperación muy intensa. De hecho, en el cuarto trimestre de 2020, las empresas manufactureras declararon a la Agencia Tributaria una facturación tan solo un 1,81% inferior a la registrada un año antes. En consecuencia, es necesario poner en valor la actuación de las manufacturas en conjunto. No obstante, algunos sectores, como el textil y confección, ya presentaban problemas que se han agravado con la pandemia.

1. Introducción.
2. Impacto de la pandemia sobre los resultados de las empresas manufactureras.
3. Análisis por sectores manufactureros.
4. Conclusiones.

Fundación de las Cajas de Ahorros 2021 9 p



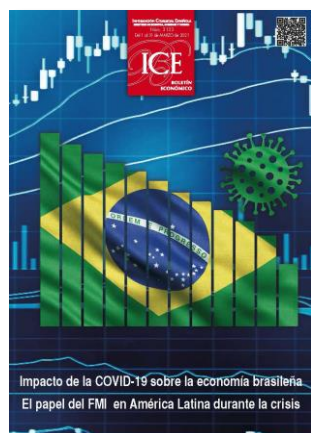
Las manufacturas españolas sacan pecho

M. J. Moral

El buen comportamiento de las manufacturas en España desde 2017 ha permitido que, pese a la caída de 2020, el VAB real solo retrocediera un 1% respecto a 2015. El resto de las grandes economías europeas (Alemania, Francia e Italia) presentaban una situación más débil al inicio de la pandemia, que se ha trasladado en forma de una recuperación más lenta en la segunda mitad del pasado año. Por ello, aunque la economía española mostró un peor comportamiento en comparación con estos países, es destacable la intensa recuperación registrada por las manufacturas.

Cuadernos de Información Económica Núm. 282 may-jun 2021 Pág. 61-68

Internacional

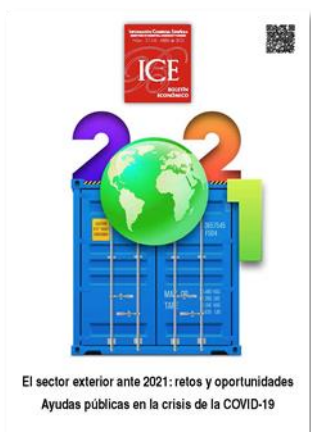


Acuerdo Unión Europea-Mercosur : una revisión de los efectos económicos previstos

A. Gómez Gómez-Plana

Se analiza el proceso negociador para alcanzar un acuerdo de libre comercio entre la Unión Europea y los países del Mercosur (Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay), que se inició en 1992 y culminó en 2019 con el Acuerdo de Asociación Estratégica. Se concluye que los efectos del acuerdo, tanto para la UE como para España, son cuantitativamente pequeños. La existencia de un número amplio de productos considerados sensibles por las dos partes negociadoras ha hecho que el proceso de apertura comercial no sea muy amplio.

Boletín Económico ICE Núm. 3133 mar 2021 Pág. 41-53

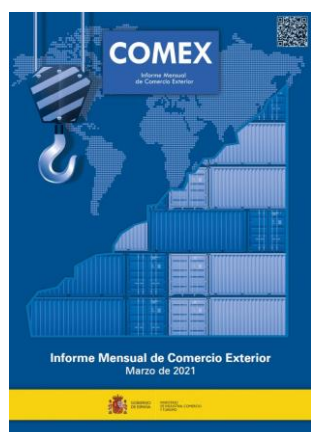


El sector exterior ante 2021 : retos y oportunidades

Subdirección General de Estudios y Evaluación de Instrumentos de Política Comercial

El sector exterior español, muy afectado por el impacto de la COVID-19 en 2020, cuenta con puntos fuertes, como su amplia base de exportadores regulares, que lo configuran como un factor clave para la recuperación de nuestra economía en 2021. Los instrumentos de apoyo a la internacionalización se han adaptado para afrontar las necesidades de las empresas frente al impacto de la pandemia.

Boletín Económico ICE Núm. 3134 abr 2021 Pág. 3-19



Informe mensual de comercio exterior : marzo 2021

Ministerio de Industria, Comercio y Turismo

Las exportaciones españolas de bienes crecieron un 29,9% interanual hasta los 28.268,3 millones de euros, mientras que las importaciones aumentaron un 20,5% interanual hasta los 28.680,2 millones de euros. En términos intermensuales, las exportaciones aumentaron un 20,1% y las importaciones un 16,5%. Los principales sectores exportados fueron bienes de equipo (19,4% del total), alimentación (19%), productos químicos (16,1%) y automoción (13,8%). Las exportaciones a la UE-27 representaron el 61,0% del total. La comunidad autónoma con una mayor tasa de variación interanual de sus exportaciones fue Galicia (61,3%), seguida por el País Vasco (39,0%) y la Comunidad de Madrid (38,2%). Las exportaciones descendieron en Canarias (-37,5%) y Castilla y León (-6,6%).

1. Resultados generales.
2. Análisis por sectores.
3. Análisis geográfico.
4. Análisis por comunidades autónomas.
5. Datos de exportadores.

6. Análisis territorial.
7. Apéndice estadístico.

Ministerio de Industria, Comercio y Turismo 2021 60 p



Technical barriers to trade

World Trade Organization
3th edition

Informe de la OMC sobre la existencia de obstáculos técnicos a los acuerdos comerciales internacionales. Se describe el propósito y alcance del Acuerdo de la OMC sobre Obstáculos Técnicos al Comercio (OTC), los tipos de medidas que cubre y sus principios claves. El Acuerdo OTC busca garantizar que los requisitos de los productos en los reglamentos y normas (sobre seguridad, calidad, salud, etc.) y los procedimientos para evaluar el cumplimiento del producto con dichos requisitos (pruebas, inspección, acreditación, etc.) no supongan obstáculos innecesarios al comercio.

1. Introduction.
2. The basic structure of WTO agreements.
3. The TBT Agreement.
4. Agreement on Technical Barriers to Trade (the legal text).
5. Decisions and recommendations adopted by the TBT Committee since 1 January 1995.
6. Observers in the TBT Committee.

World Trade Organization 2021 196 p



The effect of tariffs on Spanish goods exports

E. Gutiérrez, C. Martín Machuca

Se analiza el impacto del proteccionismo comercial en forma de barreras arancelarias sobre las exportaciones españolas. La economía española ha incrementado de manera notable su grado de apertura, aumentando su potencial de crecimiento. Sin embargo, esto implica una mayor exposición a los cambios proteccionistas en el entorno internacional observados en los últimos años. Este documento indica que el aumento de los aranceles reduce los niveles de las exportaciones. Un incremento del 1% de los aranceles aplicados por un país reduce la probabilidad de exportar en torno a 0.08 puntos porcentuales y los valores de las exportaciones al mercado que aplica dicho aumento alrededor de un 1%.

1. Introduction.
2. Data.
3. Empirical approach.
4. Main results.
5. Channels.
6. Heterogeneity by sector.
7. Robustness.
8. Concluding remarks.
9. References.

Documentos de Trabajo Banco de España Núm. 2121 2021 Pág. 1-27

Sector público



Recycling carbon tax revenues in Spain : environmental and economic assessment of selected green reforms

Á. Estrada, D. Santabárbara

El diseño de una reforma fiscal verde puede generar efectos medioambientales y económicos dispares. Este informe propone reformas para España en torno a un impuesto sobre el carbono que abarca todos los sectores económicos como instrumento para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero facilitando incentivos para ahorrar energía y fuentes limpias. También generaría ingresos fiscales para compensar efectos macroeconómicos adversos. El trabajo construye un modelo para evaluar el impacto medioambiental y económico de una serie de reformas fiscales caracterizadas por diferentes niveles del impuesto sobre el CO₂, la posibilidad de un ajuste en frontera por las emisiones de carbono y los usos alternativos de los ingresos fiscales generados. Los resultados indican que las reformas fiscales que consideran el ajuste del carbono en frontera son más efectivas para reducir las emisiones en España.

1. Introduction.
2. Literature review.
3. Carbon tax design.
4. The environmental fiscal proposals.
5. The model.
6. Results.
7. Conclusions.
8. References.

Documentos de Trabajo Banco de España Núm. 2119 2021 Pág. 1-39



La débil salud de las finanzas públicas en el tránsito a la era pos-COVID

D. Romero-Jordán, J. F. Sanz-Sanz

El gasto público para afrontar las consecuencias de la COVID-19 en 2020 ascendió a 44.907 millones de euros, financiado en un 90% por la Administración central. Como resultado de esta política expansiva, el gasto total de las administraciones públicas alcanzó una cota histórica de 576.489 millones de euros, elevando la ratio sobre el PIB desde el 42,1% de 2019 al 51,5% de 2020. El déficit público alcanzado en 2020 resultó de la interacción de dos factores: un drástico aumento de 62.948 millones de euros en el gasto público (con un incremento de 12,0 puntos sobre el PIB) acompañado de una caída, menor de lo esperado, de 24.487 millones en los ingresos públicos.

Cuadernos de Información Económica Núm. 282 may-jun 2021 Pág. 45-53

Sector servicios



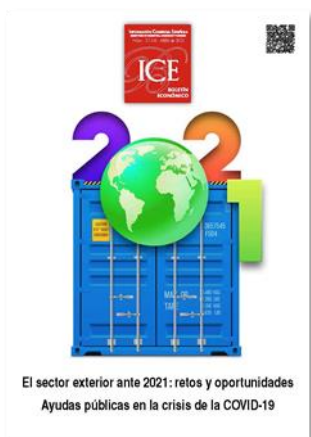
The Digital Services Act (DSA)

BusinessEurope

Documento de posición de BusinessEurope sobre la Ley de Servicios Digitales propuesta por la Comisión Europea. La organización de los empresarios europeos comparte los objetivos generales de esta norma para garantizar un entorno digital más seguro, predecible y fiable, y expone en este documento su perspectiva respecto a algunos puntos relevantes de esta legislación.

1. Key messages.
2. Context.
3. Scope.
4. Country of origin.
5. Liability.
6. Due diligence obligations.
7. Enforcement.

BusinessEurope 2021 10 p



Análisis de la rentabilidad económica del sistema portuario español

F. González Laxe

Se analizan los volúmenes de los tráficos de mercancías en los puertos españoles, sus niveles de especialización y los resultados económicos de las autoridades portuarias a lo largo del periodo 2011-2019. El trabajo concluye que la especialización en mercancía general, en particular en contenedores, junto al tamaño del puerto, sí son relevantes de cara a obtener una mejor rentabilidad.

Boletín Económico ICE Núm. 3134 abr 2021 Pág. 39-52

Sistema empresarial



Estadística de Sociedad Mercantiles (SM) : marzo 2021

Instituto Nacional de Estadística

En marzo de 2021 se crearon 10.968 sociedades mercantiles, un 61,8% más que en el mismo mes del año anterior. Ampliaron capital 2.927 sociedades mercantiles, un 38,9% más que en el mismo mes de 2020 y el número de sociedades disueltas fue de 2.121, y ampliaron capital 2.927 sociedades mercantiles, un 38,9% más interanual.

Notas de Prensa del INE 13 may 2021 Pág. 1-8



From trust to impact : 10th Global Family Business Survey

PwC

Este informe, elaborado a partir de 2.081 entrevistas con responsables de empresas familiares de todo el mundo, señala que el 78% de los gestores consultados prevén volver a las tasas de crecimiento anteriores a la pandemia en 2022. Las empresas familiares españolas lo están pasando peor que sus homólogas de otras partes del mundo en el contexto de crisis provocada por la pandemia; sin embargo, prevén una fuerte recuperación para el próximo año.

1. Introduction and key figures.
2. Growth in the time of COVID-19.
3. Sustainability: translating ambition into action.
4. Still behind the digital curve.
5. Family dynamics: holding up a mirror.
6. Redefining the formula for family business success.

PwC 2021 33 p



Cifras Pyme : datos abril 2021

Ministerio de Industria, Comercio y Turismo, Dirección General de Industria y de la Pequeña y Mediana Empresa

El número total de empresas contabilizadas en España en abril de 2021 fue de 2.893.005, dato que supone una tasa de variación mensual del 0,34% y anual del 2,31%. El número total de pymes (de 0 a 249 empleados) fue de 2.888.176, de las cuales 1.607.951 fueron autónomos (0 asalariados) y 1.280.225 pymes que contaban entre 1 y 249 asalariados. Las microempresas (1-9 asalariados) ascendieron a 1.108.825, las pequeñas (10-49) a 147.005 y las medianas (50-249) a 24.395, mientras que las grandes empresas (250 o más) registradas fueron 4.829 en total.

Cifras Pyme may 2021 Pág. 1-4



Demografía empresarial : abril 2021

Informa D&B

En abril de 2021, se constituyeron 9.317 sociedades, un 14,57% menos que en marzo, pero un 243,67% más que en abril del año anterior. Los concursos disminuyeron en marzo por primera vez en 2021, alcanzando la cifra de 536. En los primeros cuatro meses del año, los concursos se situaron en 2.114, un 71,73% más que el año pasado. Esta gran diferencia se debe a que las cifras de marzo y abril de 2020 fueron excepcionalmente bajas.

1. Resumen ejecutivo.
2. Constituciones. Mayores empresas creadas en enero según su capital.
3. Concursos.
4. Disoluciones.
5. Impacto económico social de los ceses de empresas.
6. Mayores empresas en concurso y disolución según sus ventas.
7. Anexos.

Informa D&B 2021 30 p

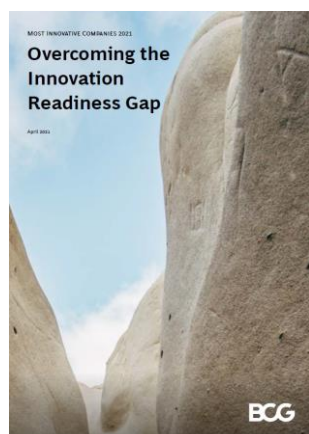


Demografía empresarial pos-COVID : una primera aproximación

R. Xifré

Se examina el impacto de la crisis de la COVID-19 sobre algunos indicadores de actividad y dinamismo empresarial y las diferencias entre sectores. La interpretación de los datos de facturación y altas netas de sociedades sugiere que se está polarizando el panorama empresarial. Hay sectores que están experimentando una recuperación vigorosa, como agricultura y transporte, y otros a los que la pandemia ha agravado sus dificultades estructurales, como parte de la industria manufacturera y la hostelería. En el caso de la industria, es probable que la mayor parte de las empresas disueltas corresponda a pequeñas empresas o de baja productividad, mientras que las empresas más competitivas se están reforzando.

Cuadernos de Información Económica Núm. 282 may-jun 2021 Pág. 69-76



Overcoming the innovation readiness gap : most innovative companies 2021

Boston Consulting Group

La innovación exitosa depende de tres factores: hacer de la innovación una prioridad, inversión y talento. Sin embargo, muchas empresas innovadoras se enfrentan a una brecha de preparación para la innovación. Este informe, basado en las respuestas a una encuesta realizada a más de 1.500 ejecutivos a nivel global, examina diversos aspectos relacionados con la estrategia de innovación de sus compañías y pone en evidencia que, tras la crisis de la COVID-19, las empresas buscan y necesitan innovar, pero pocas están realmente

preparadas para afrontar el desafío, a pesar de que el 75% de las compañías consultadas reportaron que la innovación está entre sus tres prioridades principales. La innovación crea valor, pero pocas empresas tienen capacidad para extraer valor real de sus inversiones en innovación. El informe incluye un ranking con las 50 compañías globales más innovadoras de 2021, encabezado por Apple, Alphabet, Amazon, Microsoft y Tesla.

1. The readiness gap.
2. The CEO innovation agenda.
3. How leaders bring product and sales teams together.

BCG 2021 28 p



A leadership agenda to take on tomorrow

PwC

Este informe se basa en los resultados de una encuesta realizada entre enero y febrero de 2021 para conocer las opiniones de 5.050 primeros ejecutivos de todo el mundo sobre sus perspectivas de crecimiento y sobre cómo están adaptando sus empresas a la COVID-19 y ante eventuales futuras disrupciones. El 76% de los presidentes y consejeros delegados encuestados esperan una mejora (moderada o significativa) de la economía mundial en 2021, muy por encima del 22% registrado el año pasado. En el caso de los CEO españoles, el 82% creen que la coyuntura económica mejorará.

1. An improved outlook.
2. Industry effects.
3. Lingering anxiety.
4. The climate change challenge.
5. Danger lurking online.
6. Digital acceleration.
7. People and productivity.
8. Taxing times ahead.
9. Global nuance.
10. Survey methodology.
11. End notes.

PwC 2021 22 p



Condiciones que favorecen el emprendimiento: análisis económico y propuestas

E. Huerta Arribas, A. Novales Cinca, V. Salas Fumás

Se examinan las iniciativas recientes del Gobierno de España para fomentar el emprendimiento con el fin de valorar su coherencia con los diagnósticos disponibles sobre la estructura del tejido productivo español. Además de atender a los problemas de financiación de los nuevos proyectos emprendedores, se destaca la necesidad de reflexionar sobre el conjunto del sistema de innovación tecnológica, la transferencia de conocimiento y el diseño de políticas públicas dirigidas

a impulsar la innovación disruptiva.

Cuadernos de Información Económica Núm. 282 may-jun 2021 Pág. 1-11



Hitos y retos de la diversidad de género en los consejos de administración en España

I. Martínez García, F. Gómez Díaz

La presencia de mujeres consejeras en las empresas cotizadas españolas ha aumentado significativamente en los últimos años, en parte gracias a las distintas normativas que promueven la diversidad de género en los consejos de administración. En 2020, el porcentaje de empresas que cumplía con la recomendación del 30% establecida en el Código de buen gobierno de las sociedades cotizadas de 2015 ha sido mucho mayor entre las empresas del Ibex 35 que entre las empresas del resto del mercado continuo.

Cuadernos de Información Económica Núm. 282 may-jun 2021 Pág. 77-83



Los pagos tras un año de pandemia

S. Carbó Valverde, P. Cuadros Solas, F. Rodríguez Fernández

La pandemia de la COVID-19 ha propiciado cambios en el entorno social y económico que han tenido reflejo en los pagos minoristas. La caída del volumen total de transacciones, en consonancia con el descenso del consumo y el aumento del ahorro, se ha notado especialmente en las realizadas con efectivo. Sin embargo, en los pagos digitales ha aumentado ligeramente el número de operaciones, aunque se ha reducido el volumen de gasto, sobre todo en el período de confinamiento más estricto durante el segundo trimestre de 2020.

Cuadernos de Información Económica Núm. 282 may-jun 2021 Pág. 37-43



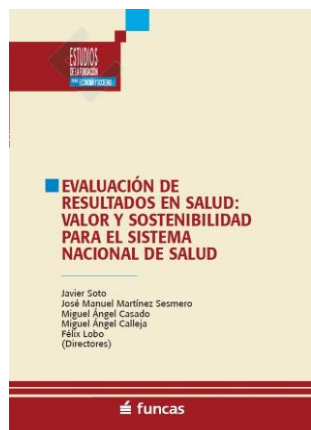
Valoración bursátil de la banca española y europea: caída y recuperación en el marco COVID-19

Á. Berges, F. Rojas, D. Aires

La valoración de los bancos en el mercado bursátil en el último año ha sido mucho más acusada que en el resto de los sectores. Al desplome de las acciones bancarias experimentado a comienzos de la pandemia le siguió una recuperación de su valoración que se vio intensificada a finales de 2020 y comienzos de 2021. Esta recuperación tiene que ver con las medidas de apoyo a la economía, tanto monetarias como fiscales, así como con las expectativas futuras de los tipos.

Cuadernos de Información Económica Núm. 282 may-jun 2021 Pág. 55-60

Sanidad



Evaluación de resultados en salud : valor y sostenibilidad para el Sistema Nacional de Salud

J. Soto, J. M. Martínez Sesmero, M. Á. Casado ... [et al.]

El objetivo de esta publicación es exponer la necesidad de la evaluación de resultados en términos de salud, sus tipos y los distintos diseños de los estudios, así como las tareas pendientes y las oportunidades que se plantean al respecto en España.

Fundación de las Cajas de Ahorros 2021 484 p

Tecnología



Transición digital en la industria europea

J. Serrano, D. Vizcaíno, B. Kalinichenko

Se analiza el proceso de transformación digital de las empresas industriales europeas y se compara con sus competidoras norteamericanas y asiáticas. Para ello, se examina el impacto de la digitalización en la industria y se realiza un diagnóstico del nivel de penetración de las tecnologías digitales en las empresas europeas. Por último, se proponen algunas líneas de actuación en el ámbito regulatorio de los datos.

Revista de Economía ICE Núm. 919 mar-abr 2021 Pág. 105-117



La política de innovación, un nuevo centro de la política industrial

J. Mulet Meliá

El fomento de la innovación es un factor crucial en la actual política industrial. Este artículo examina su concepto y los requisitos necesarios para impulsar la capacidad innovadora de un país. Para ello, se pone como ejemplo el caso español a través del análisis de diversos indicadores.

Revista de Economía ICE Núm. 919 mar-abr 2021 Pág. 135-151



Deep tech : the great wave of innovation

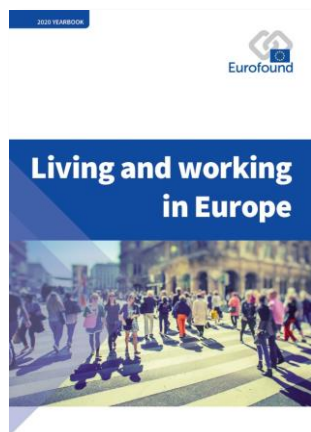
Boston Consulting Group

La llamada "tecnología profunda" se anuncia como la cuarta ola de innovación. Las empresas que la aplican con éxito reúnen a múltiples talentos (incluidos científicos, ingenieros y emprendedores) para resolver problemas complejos. A menudo, desarrollan tecnologías completamente nuevas porque ninguna tecnología existente resuelve por completo un determinado problema. En algunos casos, sin embargo, el éxito depende del desarrollo de nuevas aplicaciones para tecnologías establecidas. Se enfocan en resolver grandes problemas y aplican la convergencia de tecnologías: el 96% de las empresas de tecnología profunda utilizan al menos dos tecnologías y el 66% utilizan más de una tecnología avanzada. Aproximadamente el 70% de las empresas de tecnología profunda poseen patentes en sus tecnologías. En su mayoría, desarrollan productos físicos en lugar de software. De hecho, el 83% de las empresas de tecnología profunda se dedican a la elaboración de un producto físico y son capaces de llevar el poder de los datos y la computación al mundo físico. Están en el centro de un extenso ecosistema: unas 1.500 universidades y laboratorios de investigación están involucrados en tecnología profunda.

1. Executive summary.
2. Making the impossible possible, fast.
3. There is no such thing as a "deep technology".
4. Deep tech and the fourth wave of innovation.
5. Powering the wave: the deep tech approach.
6. Problem orientation and the role of optionality.
7. Four challenges for deep tech.
8. Four moments of truth: the deep tech "catechism".
9. It's still about the ecosystem.
10. Conclusion.

Boston Consulting Group 2021 42 p

Trabajo



Living and working in Europe

European Foundation for the Improvement of Living and Working Conditions

Esta publicación examina cómo las medidas de confinamiento de COVID-19 han cambiado el empleo, el trabajo y la calidad de vida en Europa, según datos recopilados Eurofound en 2020. Resume conclusiones sobre diversos aspectos de la vida social y económica, incluidos los impactos sobre las condiciones laborales, el diálogo social, la igualdad de género y el acceso a los servicios públicos. El informe constata una significativa caída de la confianza en los gobiernos en la UE, el crecimiento del teletrabajo y de la inseguridad laboral y el empeoramiento de la situación económica de los consultados por la encuesta que sirvió de base para la elaboración del informe, así como su gran preocupación por el futuro financiero.

1. Spotlight on employment in Europe.
2. Spotlight on workplaces.
3. Spotlight on work.
4. Spotlight on living in Europe.
5. Living and working post-COVID.

Publications Office of the European Union 2021 76 p



Apprenticeships coalition survey

European Commission

Resultados de la encuesta realizada a principios de 2021 por la Alianza Europea para la Formación de Aprendices (EaFA) sobre el seguimiento de las coaliciones y alianzas de aprendizaje que operan a nivel nacional en diversos países, incluyendo a España, e identificar sus características, composición, coordinación y objetivos, así como los desafíos que afrontan estas coaliciones y las medidas de apoyo que necesitan.

European Commission 2021 12 p



Mercado de trabajo en 50 titulares : mayo 2021

Randstad Research

Este documento reúne información coyuntural relevante de fuentes oficiales sobre el mercado de trabajo español para ofrecer una imagen gráfica de su evolución acompañada de titulares destacados. La población en edad de trabajar (16 y más años) es de 39, el primer trimestre de 2021 fue de 63 millones de personas, de los que 22,86 millones conforman la población activa. Esta volvió a caer en dicho período en 203.000 personas, cifra que supone una reducción de la tasa interanual del -0,6%.

1. Resumen ejecutivo.
2. Mercado de trabajo.
3. Empresas de trabajo temporal.
4. Condiciones de trabajo.
5. España en cifras.

Randstad Research 2021 76 p



Real Decreto-ley 11/2021, de 27 de mayo, sobre medidas urgentes para la defensa del empleo, la reactivación económica y la protección de los trabajadores autónomos

Gobierno de España

Mediante este Real Decreto- ley se establecen un conjunto de medidas necesarias para defender el empleo y garantizar la viabilidad futura de las empresas, prorrogando las medidas de flexibilidad adoptadas desde el comienzo de la pandemia, las medidas extraordinarias en materia de protección por desempleo y las medidas complementarias de protección del empleo para garantizar la estabilidad y evitar despidos y la destrucción de puestos de trabajo.

Boletín Oficial del Estado Núm. 127 28 may 2021 Pág. 64489-64518

Sector inmobiliario



El impacto de la crisis sanitaria del COVID-19 sobre el mercado de la vivienda en España

P. Alves, L. San Juan

La actividad del sector inmobiliario español sufrió una brusca caída por el impacto de la crisis sanitaria de la COVID-19 y las restricciones asociadas. Con posterioridad a los primeros meses el mercado de la vivienda fue recuperándose lentamente y se han observado cambios de tendencia. La pandemia ha propiciado cambios notorios en el tipo de vivienda demandada a causa de las nuevas necesidades de las familias surgidas con el confinamiento y el aumento del teletrabajo. En comparación con otras crisis, los precios están mostrando una mayor resistencia a la baja, particularmente los de la vivienda nueva, si bien la pandemia está influyendo de forma muy heterogénea a escala regional.

1. Introducción.
2. Actividad y precios.
3. El mercado de crédito inmobiliario.
4. Bibliografía.

Artículos Analíticos Banco de España 11 may 2021 Pág. 1-15