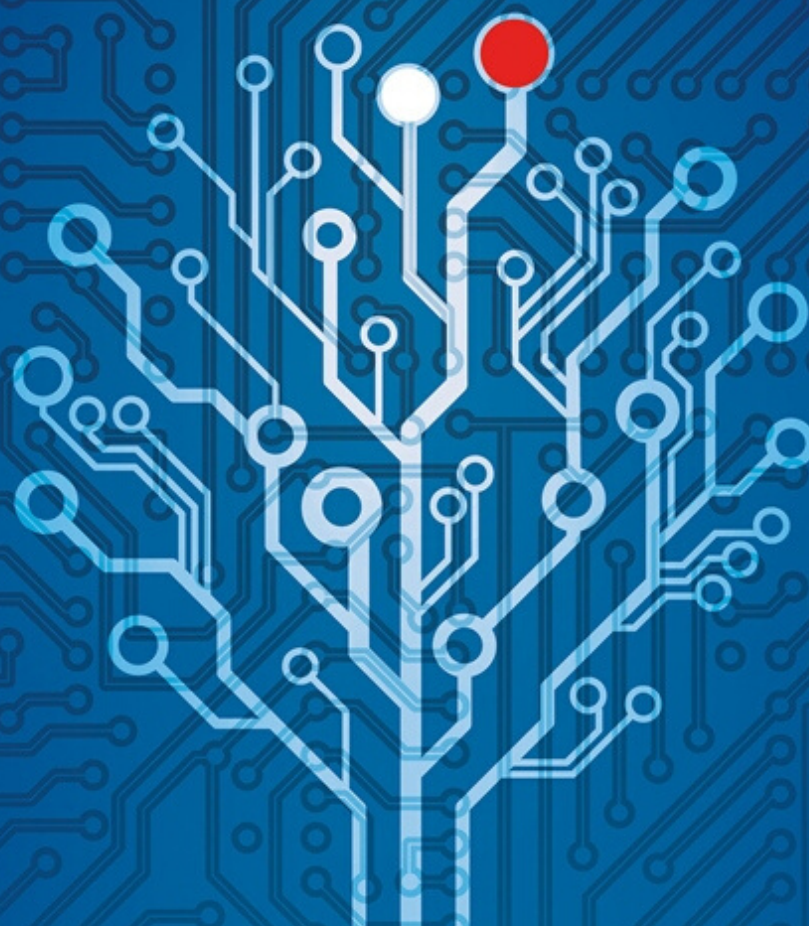


CONFEDERACION ESPAÑOLA DE ORGANIZACIONES EMPRESARIALES

BOLETIN DE INFORMACION BIBLIOGRAFICA

Departamento de Comunicación,
Relaciones Institucionales y Sostenibilidad



**Noviembre
2020**

INDICE DE CONTENIDOS

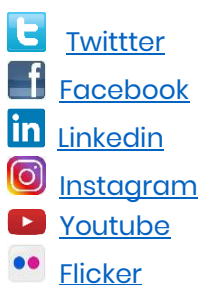
- [Coyuntura económica](#)
- [Industria](#)
- [Sector exterior](#)
- [Sector primario](#)
- [Sector público](#)
- [Sistema empresarial](#)
- [Tecnología](#)
- [Trabajo](#)
- [Unión Europea](#)

Este boletín recopila documentos y publicaciones de interés económico y empresarial seleccionados a partir de fuentes de información externas y propias de CEOE en formato electrónico e impreso.

Los enlaces adjuntos a cada referencia bibliográfica solo facilitan el acceso a recursos y documentos electrónicos de dominio público. Si éstos se encuentran sujetos a derechos de autor o de pago, se incluye el enlace al sitio web del editor desde el que consultar sus condiciones de acceso o adquisición.

Contacta con nosotros

Síguenos en RRSS:



Confederación Española de Organizaciones Empresariales

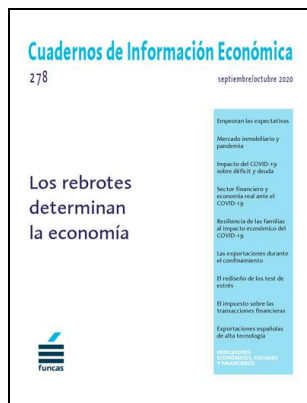
Departamento de Comunicación,
Relaciones Institucionales y
Sostenibilidad

C/ Diego de León 50
28006 – Madrid

www.ceoe.es

COYUNTURA ECONOMICA

>> Índice



Los rebrotes de la pandemia empeoran las expectativas económicas

R. Torres, M. J. Fernández

Los rebrotes de la epidemia de coronavirus a finales de verano de 2020 truncaron la recuperación de la economía española iniciada en mayo. Las previsiones de crecimiento señalan una caída del PIB del 13% al finalizar el año, con dos realidades diferentes: una contracción del 35,5% en los sectores asociados al turismo, ocio y cultura, y un 4% en el resto de los sectores.

Cuadernos de Información Económica Núm. 278 sep-oct 2020 Pág. 1-10



Resiliencia de las familias españolas al impacto económico del COVID-19

J. Maudos

La recuperación económica iniciada en la segunda mitad de 2013 dio lugar a una reducción de la tasa de paro y a una mejora de la renta disponible de las familias españolas; sin embargo, existe un elevado porcentaje de hogares con un nivel de rentas que no les permite hacer frente a la situación generada por la crisis económica causada por la COVID-19 y requieren medidas específicas.

Cuadernos de Información Económica Núm. 278 sep-oct 2020 Pág. 37-44



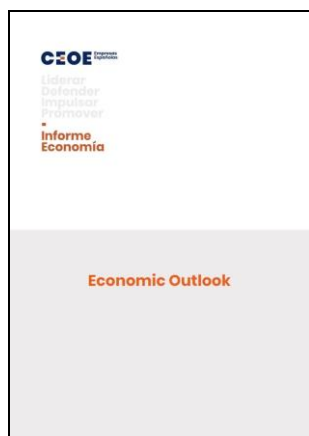
Panorama económico : octubre 2020

Confederación Española de Organizaciones Empresariales, Departamento de Economía, Servicio de Estudios

Evolución reciente de la economía internacional y española. La recuperación de la economía mundial pierde algo de dinamismo por el aumento de los rebrotes y el precio del petróleo rompe en septiembre la tendencia alcista de los últimos meses ante el descenso de la demanda mundial. El Gobierno de España empeora las previsiones económicas para 2020 y condiciona su optimismo para 2021 a la llegada de los fondos europeos y a la efectividad del plan de recuperación.

1. Sumario. 2. Escenario internacional. 3. Economía española. 4. Demanda y actividad. 5. Mercado laboral. 6. Inflación. 7. Sector público. 8. Previsiones.

CEOE 2020 14 p



Economic outlook : october 2020

*Confederation of Employers and Industries of Spain, Economic Department,
Economic Research Unit*

The recovery of the world economy lost some momentum due to the increase in the number of outbreaks. Oil prices broke the upward trend followed in recent months on the back of a decline in global demand. The Spanish government lowered the economic forecasts for 2020 and its optimism for 2021 is conditioned to the arrival of European funds and the effectiveness of the recovery plan. The reactivation of domestic demand is being less intense than expected due to the resurgence of outbreaks and the application of new measures restricting mobility and limiting capacity. The labour market slowed down its recovery trend in September. The CEOE estimates that the seasonally-adjusted number of people registered with the Social Security (excluding ERTE-furlough schemes) increased by 13.2% quarter-on-quarter in Q3, which constitutes a sign for this period's GDP growth.

1. Overview. 2. The international scenario. 3. The Spanish economy. 4. Demand and activity. 5. The labour market. 6. Inflation. 7. The public sector. 8. Forecasts.

CEOE 2020 14 p



Informe mensual y síntesis de indicadores económicos : septiembre 2020

*Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital, Dirección General de
Análisis Macroeconómico*

Tras la intensa caída del PIB en el segundo trimestre de 2020 (-17,8%) los datos del tercer trimestre muestran una progresiva recuperación de la actividad económica. El empleo continuó en septiembre recuperando el terreno perdido durante el cese de actividad de la economía. La mejora del empleo en los últimos meses se refleja en la evolución de los datos de consumo. El turismo suavizó su caída, impulsado sobre todo por la demanda interior, aunque permanece muy alejado de la situación anterior a la irrupción del coronavirus.

1. Resumen ejecutivo. 2. Economía española. 3. Economía internacional. 4. Mercados financieros y materias primas.

Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital 2020 20 p



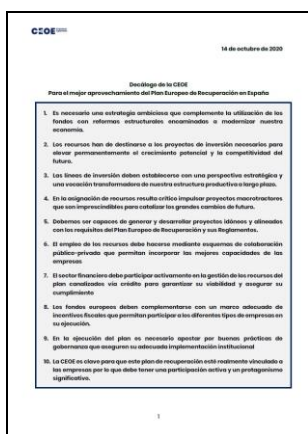
España puede : Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia

Gobierno de España, Presidencia del Gobierno

Plan del Gobierno de España para promover la recuperación económica de la crisis provocada por la pandemia de COVID-19, incluyendo la inversión de 140.000 millones de euros procedentes de los fondos de ayuda europeos del plan "Next Generation EU".

1. Introducción. 2. Plan de recuperación, transformación y resiliencia. 3. Líneas directrices del plan para una España verde, digital, sin brechas de género y cohesionada. 4. Diez políticas palanca de reforma estructural para un crecimiento sostenible e inclusivo. 5. Anexo.

Gobierno de España 2020 58 p

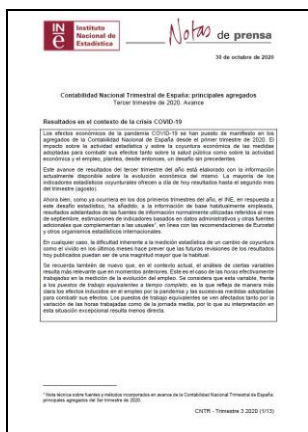


Decálogo de la CEOE para el mejor aprovechamiento del Plan Europeo de Recuperación en España

Confederación Española de Organizaciones Empresariales

Este documento incluye un total de 10 propuestas de CEOE para que las empresas españolas puedan aprovechar al máximo las ayudas europeas destinadas a facilitar la recuperación de nuestra economía. El decálogo incide en que CEOE es clave para que este plan se vincule a las empresas, debiendo tener una participación activa.

CEOE 2020 6 p



Contabilidad Nacional Trimestral : principales agregados. Tercer trimestre de 2020

Instituto Nacional de Estadística

El PIB generado por la economía española registró una variación del 16,7% en el tercer trimestre de 2020 respecto al trimestre anterior en términos de volumen. En el segundo trimestre la tasa fue del -17,8%. En términos interanuales, la variación del PIB fue del -8,7%, cifra 12,8 puntos superior a la del segundo trimestre de 2020.

Notas de Prensa del INE 30 oct 2020 Pág. 1-13

INDUSTRIA

>> Índice



La transición sostenible como soporte de los ecosistemas industriales

E. Susur, A. Hidalgo

Los sistemas de producción industrial que incorporan principios de ecología industrial se definen como ecosistemas industriales. Aunque este concepto se centra inicialmente en las interacciones simbióticas entre los actores del sistema de producción industrial a través del intercambio de recursos físicos, con el tiempo se ha ido destacando también la importancia de los recursos no físicos o intangibles, como la información, el conocimiento, la experiencia o la gestión empresarial. Los ecosistemas industriales se promueven sobre todo a escalas local o regional, aprovechando las ventajas de la proximidad geográfica entre industria aglomeradas. Este artículo incorpora a los ecosistemas industriales la perspectiva de las transiciones sostenibles desde los enfoques de la innovación.

Economía Industrial Núm. 416 2020 Pág. 15-22



La cooperación como instrumento para mejorar la competitividad y la sostenibilidad del sector industrial y empresarial

O. Martín

Las empresas se encuentran en la obligación de adoptar medidas tendentes a mitigar su impacto ambiental y convertirse en agentes activos ante la protección del entorno, combinando estos objetivos con los beneficios económicos. Para ello, la cooperación puede aportar ahorros significativos en los procesos de optimización de la eficiencia y mejorar los resultados económicos y ambientales. Las empresas pueden obtener beneficios de una cooperación activa, siempre que las condiciones sean las adecuadas y puedan alcanzar una gobernanza eficaz respecto a las decisiones comunes que se necesitan consensuar. En este contexto, la economía circular ofrece la oportunidad de aplicar un modelo de producción y consumo más natural, racional y beneficioso.

Economía Industrial Núm. 416 2020 Pág. 23-38

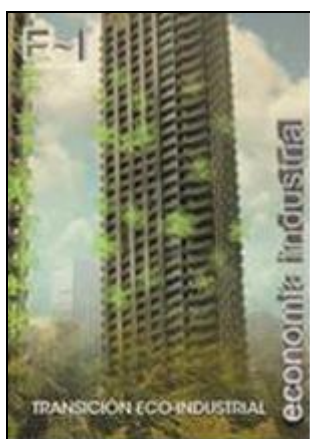


La infraestructura necesaria para alojar a la industria circular

V. Kuchinow

La simbiosis industrial apunta como una de las principales tendencias en la gestión industrial e implica modelo más eficiente basado en la economía circular que conlleva la necesidad de nuevas infraestructuras. Estas requieren de la colaboración para que sean realmente eficaces y rentables. Empiezan a ser una realidad en algunos polígonos industriales, pero en la gran mayoría todavía falta mucho por hacer al respecto.

Economía Industrial Núm. 416 2020 Pág. 75-96



Políticas de innovación desde la demanda para el apoyo a la transición a ecosistemas industriales y verdes

M. J. Ospina Fadul, D. Moñux Chércoles

La innovación es fundamental en la transformación de los ecosistemas industriales, aunque existe una gran diversidad de criterios sobre como desplegar los instrumentos de apoyo necesarios para la innovación que facilite impulsar estos ecosistemas. Este artículo examina las tendencias más destacadas en las políticas de innovación relacionadas con la promoción de los ecosistemas industriales e incluye algunas recomendaciones sobre el tema.

Economía Industrial Núm. 416 2020 Pág. 85-96



Economía circular y ecosistemas industriales : caso de estudio para la recuperación de metales de los aparatos eléctricos y electrónicos

L. Talens, X. Gabarrell

Este artículo describe tres conceptos claves para poder avanzar hacia una economía circular en un ecosistema industrial y urbano, en este caso, centrado en los aparatos eléctricos y electrónicos: la arquitectura del producto, la composición química y la vida útil del producto. Para ello, se examina como ejemplo el caso concreto del tratamiento de los discos duros en el ecosistema industrial-urbano de Barcelona.

Economía Industrial Núm. 416 2020 Pág. 97-109



Cadenas de valor en Europa y autonomía estratégica

I. Álvarez, V. Martín

La participación de la UE en las cadenas globales de valor ha descendido en los últimos años y es inferior a la de competidores inmediatos como Estados Unidos y China. La pandemia de COVID-19 ha puesto en cuestión la capacidad de la industria europea ante objetivos vinculados a "shocks" sanitarios. Este artículo describe la posición europea en las cadenas globales de valor, así como los flujos comerciales de productos relacionados con el COVID-19 y la posibilidad de desarrollar una mayor autonomía estratégica, especialmente en los ámbitos sanitario y tecnológico. Entre las diversas opciones de política industrial y comercial, se destaca una visión a largo plazo centrada en la resiliencia y basada en potenciar las capacidades tecnológicas y la diversificación.

Revista de Economía ICE Núm. 916 sep-oct 2020 Pág. 185-205



Radiografía del sector químico español 2020

Federación Empresarial de la Industria Química Española

El peso de la industria química en la economía española supone el 5,8% del PIB y el 3,5% del empleo. Su cifra de negocios alcanzó los 66.500 millones de euros, el 60% de los cuales se facturaron en mercados exteriores (38.500 millones). Este informe presenta los principales indicadores que resumen la actividad reciente de este sector de nuestra economía.

1. El sector químico en el contexto de la economía española. 2. Estructura empresarial del sector químico. 3. Cifra de negocios del sector químico. 4. Comercio exterior. 5. Consumo. 6. Empleo. 7. Inversión. 8. Investigación, desarrollo e innovación. 9. Horizonte 2030 de la industria química española.

FEIQUE 2020 54 p



Compromiso empresarial por la economía circular en el envase

Confederación Española de Organizaciones Empresariales, Departamento de Industria, Energía, Medio Ambiente y Clima

Los envases son necesarios para la sociedad y la generación de residuos es uno de los grandes retos medioambientales. La economía circular permite aprovechar los residuos y transformarlos en recursos, tomando conciencia del valor de las materias primas utilizadas. Es preciso favorecer una nueva utilidad del residuo y el ecodiseño debe ser una práctica habitual para reducir el impacto ambiental en el ciclo de vida de los envases. La colaboración entre empresas y otras instancias debe fomentarse para impulsar aspectos como la I+D+i, el apoyo financiero o la seguridad jurídica que faciliten avanzar hacia la economía circular.

CEOE 2020 2 p



Resumen de los fondos y ayudas para la descarbonización y apoyo a la industria en el ámbito europeo y nacional (26 de octubre 2020)

Confederación Española de Organizaciones Empresariales, Departamento de Industria, Energía, Medio Ambiente y Clima

Este informe recopila los fondos, ayudas, subvenciones, etc. a nivel europeo y nacional entre cuyos destinatarios principales se encuentran los sectores industriales. Se identifican, preferentemente, pero no de forma exclusiva, los que tienen por objeto principal el apoyo a la transición energética y a la descarbonización y se excluyen los instrumentos desarrollados expresamente en el Plan de recuperación para Europa, que son analizados en detalle y de manera actualizada en el sitio web "CEOExEuropa.es".

1. Ámbito europeo. 2. Ámbito nacional. 3. Resumen iniciativas nacionales. 4. Resumen iniciativas europeas.

CEOE 2020 24 p

SECTOR EXTERIOR

>> Índice



Geopolítica de la Unión Europea en un mundo pos-COVID-19

F. Steinberg

Este artículo analiza el papel de la Unión Europea en la geopolítica global tras la pandemia de COVID-19. La pandemia ha acelerado la crisis del multilateralismo y la rivalidad entre las grandes potencias, dejando a la UE en una posición comprometida. Tras exponer cómo y por qué el sistema internacional ha pasado de la cooperación institucionalizada a la rivalidad geoestratégica, se analizan las posibilidades de la UE en las distintas estructuras del poder internacional para desarrollar autonomía estratégica en materias económica, tecnológica y de seguridad y defensa, con especial atención a las expectativas en su relación con Estados Unidos y China.

Revista de Economía ICE Núm. 916 sep-oct 2020 Pág. 207-220



Dos desplomes de las exportaciones españolas : crisis sanitaria vs. crisis financiera

J. de Lucio, R. Mínguez, A. Minondo ... [et al].

Se compara la caída de las exportaciones españolas en dos períodos distintos: la reciente crisis financiera, que provocó un desplome muy significativo de las exportaciones, y la caída de nuestras ventas al exterior motivada por las consecuencias de la parada de la actividad económica impuestos por las medidas de confinamiento frente a la pandemia de COVID-19. Se concluye que, a pesar de que en ambos casos la reducción de las exportaciones vino dada por un descenso en el valor de las ventas a otros mercados, se produjo un mayor deterioro de la diversificación de productos y destinos y una mayor tasa de salida de empresas durante el confinamiento.

Cuadernos de Información Económica Núm. 278 sep-oct 2020 Pág. 45-52

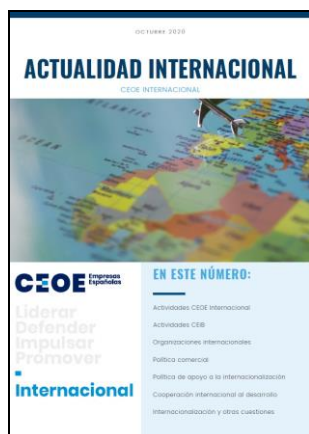


Las exportaciones españolas de alta tecnología

R. Xifré

España ocupa el puesto 25 entre los países de la UE por intensidad exportadora de productos de alta tecnología. Además, no existe una relación directa entre intensidad exportadora en este tipo de productos e intensidad inversora en I+D. La capacidad de atraer proyectos parece ser uno de los factores explicativos de la intensidad exportadora; sin embargo, España tiene una escasa capacidad de atracción de proyectos relacionados con la ciencia que mejoren su base en alta tecnología y faciliten el crecimiento económico.

Cuadernos de Información Económica Núm. 278 sep-oct 2020 Pág. 69-75



Actualidad internacional : octubre 2020

Confederación Española de Organizaciones Empresariales, CEOE Internacional

Resumen de la actividad reciente llevada a cabo por CEOE Internacional en el ámbito de sus funciones técnicas e institucionales.

1. Actividades CEOE Internacional. 2. Actividades CEIB. 3. Organizaciones internacionales. 4. Política comercial. 5. Política de apoyo a la internacional. 6. Cooperación internacional al desarrollo. 7. Internacionalización y otras cuestiones.

Actualidad Internacional oct 2020 Pág. 1-14



La economía de India en la era Modi : grandes avances y retos

J. V. Pérez López

En los últimos años, India ha mostrado un sólido crecimiento económico basado en políticas macroeconómicas prudentes, reformas estructurales y atracción de inversión extranjera directa bajo el programa "Make in India". Sin embargo, el crecimiento del PIB comenzó a desacelerarse en la segunda mitad de 2019 y la crisis sanitaria de la COVID-19 ha provocado que la economía india entrase en una grave recesión.

Boletín Económico ICE Núm. 3128 oct 2020 Pág. 11-26



India y el sistema multilateral de comercio

A. Sanz Serrano

India es actualmente un de los actores imprescindibles para cualquier acuerdo relevante en la OMC. Sin embargo, su economía refleja una gran diversidad y complejidad, con un extenso sector agrario que convive con importantes centros tecnológicos y de servicios, altamente cualificados e internacionalizados. Este artículo resume las prioridades de este país en las diferentes áreas de acuerdo y negociación de la OMC.

Boletín Económico ICE Núm. 3128 oct 2020 Pág. 28-34



India y su futuro

V. Samper

Se examinan los desafíos y condicionantes políticos, económicos y geopolíticos de India de cara al futuro próximo, teniendo presentes las consecuencias devastadoras de la pandemia de COVID-19 en el país y sus problemas estructurales, así como sus abundantes recursos y nuevas oportunidades.

Boletín Económico ICE Núm. 3128 oct 2020 Pág. 97-III



Las oportunidades del mercado de infraestructuras de transporte ferroviario en India : una de las mejores cartas de presentación de Marca España y sus empresas

J. J. García

India presenta grandes oportunidades en el sector ferroviario, al disponer de una extensa red que precisa elevadas inversiones para mejorar sus infraestructuras debido a la fuerte demanda motivada por el crecimiento urbano y la necesidad de corredores de transporte más eficientes, además de apostar por medios de transporte, como el ferroviario, más sostenibles y capaces de reducir la elevada congestión y contaminación del país. Las oportunidades dentro de este sector existen en proyectos muy diversos: metros, cercanías, ferrocarril, tranvías y metro ligeros, y en media y alta velocidad. En todos ellos, las empresas españolas acumulan una gran experiencia internacional.

Boletín Económico ICE Núm. 3128 oct 2020 Pág. 35-54

SECTOR PRIMARIO

[» Índice](#)

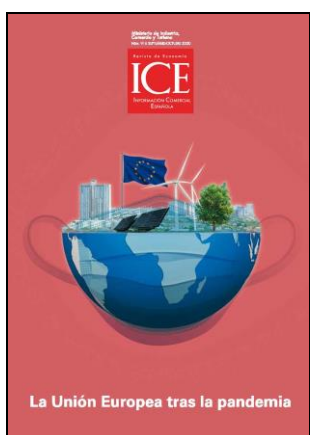


Nuevos modelos de negocio en electricidad para la transición energética

M. Larrea Basterra, M. Bilbao Ozamiz

El sector energético se encuentra en proceso de cambio. Varias son las principales tendencias que se pueden destacar, entre ellas la electrificación, la descarbonización y la descentralización, además de los avances en el desarrollo de nuevas tecnologías digitales (inteligencia artificial, internet de las cosas, nube y blockchain), que probablemente impulsarán el desarrollo de nuevos modelos de negocio en este sector.

Economía Industrial Núm. 416 2020 Pág. 149-160



Transición energética y gobernanza climática en tiempos de pandemia

L. Lara Touza, G. Escribano Francés, V. Crespi de Valldaura

Este artículo examina las distintas fases de la respuesta a la crisis de la COVID-19 desde la perspectiva del sector energético: la respuesta inmediata a la crisis sanitaria y el impacto de esta sobre el sector energético y la gobernanza climática; la contención a corto y medio plazo de la crisis y las alternativas del sector energético para la recuperación económica; y la transformación del modelo económico en el más largo plazo, aunque con implicaciones inmediatas. Se incluyen algunas reflexiones en torno al papel de las políticas energética y climática en esos tres horizontes temporales.

Revista de Economía ICE Núm. 916 sep-oct 2020 Pág. 165-183

SECTOR PUBLICO

>> Índice

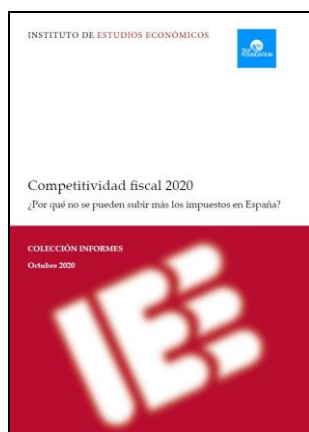


Regular el sector financiero mediante la fiscalidad : consecuencias deseadas y no deseadas del impuesto sobre las transacciones financieras

G. Allevato, A. De Vito

Este artículo revisa la teoría económica relativa a los impuestos sobre las transacciones financieras y desarrolla un análisis de las consecuencias económicas de dichos impuestos. Se argumenta que podrían provocar un aumento importante del coste de capital de las empresas, así como riesgos de deslocalización y de sustitución, con efectos perjudiciales para la inversión y el crecimiento económico. Se sugiere que, en caso de adoptarse, un impuesto sobre las transacciones financieras debería ser el resultado de la cooperación multilateral de los países europeos.

Cuadernos de Información Económica Núm. 278 sep-oct 2020 Pág. 61-68



Competitividad fiscal 2020 : ¿por qué no se pueden subir más los impuestos en España?

Instituto de Estudios Económicos

Esta publicación analiza por qué no se pueden subir más los impuestos en España en el actual contexto económico y ante la pretensión de compensar la pérdida de recaudación tributaria a corto plazo por el descenso de la actividad económica. Entre otros argumentos, se sostiene que los ajustes basados en subidas de impuestos tienden a prolongar las crisis y a ralentizar el crecimiento y la reducción de la deuda pública. El estudio muestra también los resultados del Índice de Competitividad Fiscal 2020, que compara las normas tributarias de las economías desarrolladas, y en el que España se sitúa en el puesto 27 de 36 países, cuatro puestos por debajo de la edición de 2019, mostrando una evidente pérdida de competitividad fiscal.

1. Introducción. 2. Competitividad y neutralidad fiscal. 3. Construyendo el Índice de Competitividad Fiscal. 4. Resultados del Índice de Competitividad Fiscal 2020. 5. Principales cambios fiscales del último año. 6. La fiscalidad empresarial en la OCDE. 7. Otras variables de competitividad fiscal. 8. La presión fiscal y el potencial recaudatorio del sistema tributario español. 9. Conclusiones. 10. Referencias bibliográficas.

Instituto de Estudios Económicos 2020 70 p



Respuestas fiscales asimétricas frente al COVID-19 en Europa

L. Brun

Los países de la Unión Europea han desplegado una amplia gama de medidas económicas para hacer frente a la emergencia sanitaria de la pandemia de COVID-19 y garantizar los ingresos a los hogares y la viabilidad de las empresas. Las medidas han sido similares en cuanto a instrumentos, pero diferentes en tamaño y alcance. Además, cada país partía de una situación diferente y de una estructura laboral y productiva propia que han redundado en impactos económicos diferentes. Este artículo compara y evalúa los paquetes económicos aprobados por nueve Estados miembros de la UE en tres dimensiones: fiscal, laboral y ayudas de Estado.

Revista de Economía ICE Núm. 916 sep-oct 2020 Pág. 37-75



Un marco común para la política fiscal europea

C. Crespo, J. M. Ramos, L. Rodríguez

Se revisa el marco de la consolidación fiscal en los países de la UE para las próximas décadas tras el incremento de deuda pública motivado por la necesidad de afrontar la crisis del coronavirus. El artículo propone ajustes realistas para fomentar la internalización en el ámbito nacional de la supervisión de la política fiscal junto con el avance en la creación de los mecanismos de estabilización.

Revista de Economía ICE Núm. 916 sep-oct 2020 Pág. 129-147

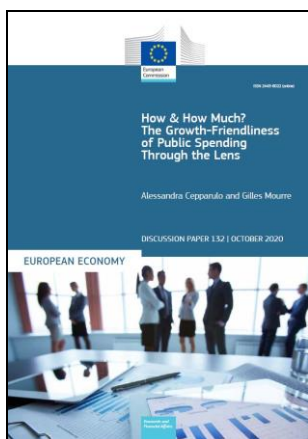


Impacto del COVID-19 sobre déficit y deuda en 2020 : más dañino de lo inicialmente previsto

D. Romero Jordán, J. F. Sanz-Sanz

La pandemia generada por el COVID-19 rompió el crecimiento esperado de la economía española en 2020, dañando las cuentas públicas y empeorando las estimaciones de crecimiento. El impacto de las medidas de gasto público puestas en práctica por el Gobierno para afrontar necesidades derivadas de la pandemia se sitúan entre los 46.000 y los 54.000 millones de euros, aunque es de esperar que estas cifras sigan aumentando en los próximos meses por el mantenimiento de prestaciones y programas de gasto.

Cuadernos de Información Económica Núm. 278 sep-oct 2020 Pág. 17-27



How and how much? the growth-friendliness of public spending through the lens

A. Cepparulo, G. Mourre

Este estudio explora la composición, resultados y eficiencia del gasto público en los países de la UE durante el período 2007-2016 desde la perspectiva del impulso al crecimiento económico.

1. Introduction. 2. Assessing the composition of public spending. 3. Looking at the performance of EU expenditure. 4. Efficiency of public expenditure. 5. Conclusions. 6. References.

Publications Office of the European Union 2020 42 p

SISTEMA EMPRESARIAL

>> Índice

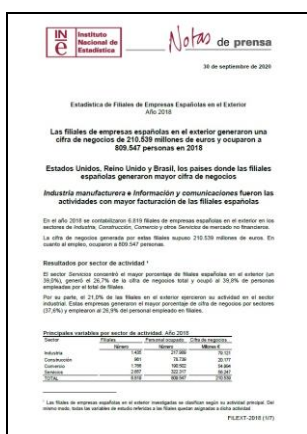


Estadística de filiales extranjeras en España (FLINT) año 2018

Instituto Nacional de Estadística

En España se contabilizaron un total de 9.741 empresas filiales de compañías extranjeras en el año 2018. Estas empresas generaron un volumen de negocios equivalente a 553.850 millones de euros y ocuparon a 1.660.033 personas. Los principales países de origen de las compañías matrices fueron Francia, Alemania y Estados Unidos.

Notas de Prensa del INE 30 sep 2020 Pág. 1-12



Estadística de filiales de empresas españolas en el exterior (FILEXT) año 2018

Instituto Nacional de Estadística

El número de empresas filiales españolas en el exterior contabilizadas en 2018 fue de 6.819. Todas ellas generaron una cifra de negocios de 210.539 millones de euros y registraron 809.547 empleos. Los países en los que se localizaron más filiales fueron Portugal (12,4%), Reino Unido (10,1%) y Francia (7,8%). Los países en los que las filiales españolas generaron mayor volumen de negocios fueron Estados Unidos (14,2%), Reino Unido (10,8%) y Brasil (10,1%). El sector servicios concentró el mayor porcentaje de filiales españolas en el exterior, con un 39,0%.

Notas de Prensa del INE 30 sep 2020 Pág. 1-7



CEO outlook 2020 : COVID-19

KPMG

Este informe permite conocer cómo ha provocado la pandemia de COVID-19 cambios en las prioridades de los directivos de las empresas. Para ello, se realizó una encuesta a una muestra de primeros ejecutivos de compañías de diversos países y sectores con una facturación anual superior a los 500 millones de dólares. Entre sus conclusiones, se destaca que la estrategia de gestión del talento se está viendo transformada por el teletrabajo, al permitir una base más amplia de candidatos, que los retos relacionados con el talento son el principal reto para el crecimiento de las empresas tras la pandemia y que las empresas están impulsando su digitalización. Los altos directivos están priorizando crear compañías que generen confianza, persigan un propósito y aborden los retos a los que se enfrenta la sociedad. El 79% de los directivos consultados redefinió el propósito de su empresa a raíz de la pandemia para atender mejor las necesidades de sus grupos de interés. Un 32% se mostró pesimista sobre el crecimiento de la economía en los próximos 3 años y un 80% destacó que la pandemia aceleró la digitalización de sus operaciones e impulsó la

creación de un nuevo modelo operativo.

1. Claves. 2. Propósito. 3. Crecimiento. 4. Prioridades. 5. Reflexiones para la nueva realidad. 6. Metodología.

KPMG 2020 24 p



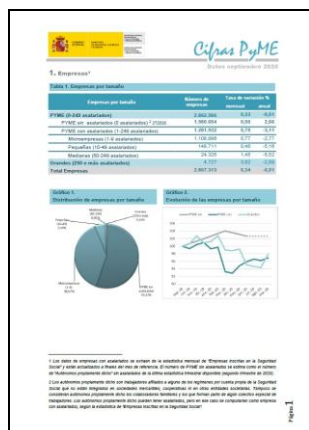
Concursos y disoluciones : septiembre 2020

Informa D&B

Los concursos de empresas aumentaron en septiembre de 2020 menos de lo esperado, subiendo un 18,44 % respecto al mismo mes del año anterior. Las disoluciones aumentaron en septiembre respecto a agosto y al año anterior, pero la cifra acumulada se situó cerca del 17 % por debajo de 2019. Casi el 61% de los concursos acabaron en liquidación. El número de empresas que entraron en concurso en septiembre de 2020 fue de 379, con un total de 2.983 empleados y una facturación conjunta de 586.553.913 euros. En el mismo mes de 2019, se declararon en concurso 320 empresas con una plantilla total de 2.305 personas y una facturación de 932.497.792 euros.

1. Resumen ejecutivo. 2. Concursos. 3. Disoluciones. 4. Impacto económico social de los ceses de empresas.

Informa D&B 2020 16 p



Cifras Pyme : datos septiembre 2020

Ministerio de Industria, Comercio y Turismo, Dirección General de Industria y de la Pequeña y Mediana Empresa

El número total de empresas contabilizadas en España a finales de septiembre de 2020 fue de 2.867.313, cifra que refleja una variación mensual del 0,34% y anual del -0,01%. El número de grandes empresas fue de 4.727, mientras que el de pymes fue de 2.862.586, de las cuales sin asalariados fueron un total de 1.580.654 y con asalariados 1.281.932. El número de microempresas (con 9 asalariados como máximo) fue de 1.108.896 en dicho mes.

Cifras Pyme sep 2020 Pág.1-4



Barómetro de opinión #LAPYMEHABLA : septiembre 2020

Confederación Española de la Pequeña y Mediana Empresa

Más del 50% de las pymes consultadas cree que la supervivencia de su empresa está en riesgo y un 5% ha cerrado definitivamente o prevé hacerlo. Más del 90% de las pymes han reducido sus ingresos debido a la COVID-19 y para el 40% han disminuido más de la mitad. A más del 60% de las empresas les preocupa el pago de impuestos y Seguridad Social y a casi el 20% el arrendamiento inmobiliario.

CEPYME 2020 26 p



Empresas en concurso desde marzo hasta agosto de 2020

Informa D&B

Tras la fuerte caída en el número de concursos del mes de abril, debida al estado de alarma y al cierre de los registros, estos han vuelto a aumentar hasta alcanzar los 496 en el mes de julio. Esta cifra no supuso un incremento significativo de los concursos (debido a la posibilidad de aplazar la declaración de concurso) hasta el mes de agosto, cuando la cifra superó en un 78,40 % la cifra del mismo mes del año pasado.

Informa D&B 2020 7 p



Cambios de domicilio del tercer trimestre 2020

Informa D&B

En los dos primeros trimestres del año, los cambios de domicilio social a otra comunidad autónoma disminuyeron debido a la crisis sanitaria y se situaron en 672 en el segundo trimestre, la cifra más baja desde que realizamos este tipo de estudio, es decir, principios de 2016. Sin embargo, en el tercer trimestre, los cambios de domicilio alcanzan la cifra de 1.248, la tercera más alta de los últimos dos años.

1. Resumen ejecutivo. 2. Cambios de domicilio. 3. Llegadas y salidas por comunidad autónoma. 4. Procedencia.

Informa D&B 2020 8 p



¿Y si la incertidumbre fuese tu mejor oportunidad de liderazgo? : liderazgo en la nueva realidad

EY

El entorno actual, marcado por la crisis de la COVID-19, ha puesto de manifiesto la necesidad de un nuevo modelo de liderazgo en el que los retos a los que se enfrentan los líderes se apoyan en nuevas cualidades y valores para afrontar el futuro empresarial. Los nuevos modelos de negocio y la necesidad de entornos flexibles de trabajo han dado paso a un perfil de liderazgo experto, digital y con conocimientos de la industria o de una disciplina que requiere un conocimiento específico. El liderazgo empresarial deberá destacar por sus cualidades humanas, capacidad de comunicación y la construcción efectiva de equipos. Este informe, basado en los resultados de una encuesta a una muestra de directivos corporativos de diversos sectores, revela ocho retos fundamentales que afrontan los líderes empresariales tras la pandemia: mantener la continuidad y sostenibilidad del negocio, gestionar personas en entornos virtuales, dotar de nuevos conocimientos y habilidades digitales a los equipos, digitalizar procesos del negocio, incrementar el compromiso del equipo en entornos virtuales, fomentar el aprendizaje continuo, crear redes de gestión del conocimiento e implantar nuevos modelos organizativos

menos jerárquicos.

1. Introducción. 2. Retos a los que se enfrentan los líderes. 3. Perfil del líder en la nueva realidad. 4. Autovaloración de los líderes. 5. Mejores prácticas en liderazgo.

EY 2020 30 p



COVID-19 and the future of business : executive epiphanies reveal post-pandemic opportunities

IBM

A partir de los resultados de una encuesta realizada a una muestra de 3,450 altos directivos corporativos de 20 países y 22 sectores se resumen cinco perspectivas sobre el futuro del trabajo en la empresa tras la pandemia de COVID-19: la transformación digital se acelera, pero no es solo una cuestión tecnológica, sino que afecta también a otros aspectos organizativos; el factor humano es clave para alcanzar el éxito en la transformación digital, las prioridades corporativas se centrarán sobre en la gestión de la crisis y la seguridad de los puestos de trabajo, pero con énfasis en el control de costes, en la respuesta ágil, en la capacidad de liquidez y en la ciberseguridad; la crisis provocada por el coronavirus ha perjudicado a muchas empresas, mientras otras han encontrado nuevas oportunidades; sin embargo, muchas están planificando integrarse en ecosistemas, plataformas o redes de partenariado; y la salud y la protección frente al virus se han unido a la sostenibilidad como aspectos claves.

IBM 2020 12 p



The financial system : new approaches to economic challenges

R. Foroohar, A. Haldane, M. Bordo ... [et al.]

La crisis financiera de 2008 puso en evidencia fallos en la forma en que los economistas consideraban las relaciones del sistema financiero con la economía real y la perspectiva de sus reguladores. Esta publicación examina la teoría y los modelos del sistema financiero y las causas de la crisis financiera, así como el papel de los bancos centrales en la crisis. Asimismo, expone qué lecciones se han aprendido de la crisis financiera y en qué ha cambiado el sistema financiero y su relación con el resto de la economía desde 2008.

1. Theory and models of the financial system. 2. The role of the financial system. 3. Financial policy.

OECD 2020 93 p

TECNOLOGIA

[» Índice](#)



Plan Digital 2025 : la digitalización de la sociedad española

Confederación Española de Organizaciones Empresariales
Ed. actualizada a 5 de octubre de 2020

Las tecnologías digitales constituyen el principal motor de transformación social y económica. Su uso es imprescindible e implica cambios económicos y sociales de calado, ofreciendo al mismo tiempo grandes oportunidades y desafíos. La digitalización supone un esfuerzo de adaptación para las empresas, el sector público y la sociedad en general. El desarrollo de la sociedad digital es una de las grandes apuestas de la UE para facilitar la recuperación de su economía y avanzar hacia la creación de un mercado único digital que permita ampliar las posibilidades de crecimiento de las empresas, en especial de las pymes, y promover la transformación digital de los sectores productivos mediante una decidida inversión en I+D+i, una mejor educación y unas Administraciones públicas modernizadas gracias a las nuevas tecnologías digitales. Este documento plantea un consenso político, económico y social mediante un Acuerdo para la Digitalización y sugiere una serie de estrategias y propuestas para alcanzar los objetivos expuestos a lo largo del informe.

1. Resumen ejecutivo. 2. Introducción. 3. Objetivos 2025. 4. Palancas para la digitalización. 5. Pilares básicos digitales. 6. Digitalización del sector público. 7. Digitalización de los sectores productivos. 8. Digitalización de los ciudadanos. 9. Sostenibilidad: sociedad digital responsable. 10. Divulgación y difusión. 11. Conclusiones.

CEOE 2020 273 p



Resumen de las propuestas incluidas en el Plan Digital 2025

Confederación Española de Organizaciones Empresariales
Ed. actualizada a 5 de octubre de 2020

Este documento sintetiza los principales puntos desarrollados en el informe "Plan Digital 2025" (actualizado a octubre de 2020), en el que se exponen de forma extensa las medidas y propuestas elaboradas por CEOE para hacer efectiva la digitalización de la sociedad española.

1. Introducción. 2. Pilares básicos digitales. 3. Digitalización del sector público. 4. Digitalización de los sectores productivos. 5. Digitalización de los ciudadanos. 6. Sostenibilidad: sociedad digital responsable. 7. Conclusiones.

CEOE 2020 45 p



España digital 2025

Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital

Este informe recoge una serie de medidas, reformas e inversiones, organizadas en diez ejes estratégicos, que se ajustan a las políticas digitales marcadas por la Comisión Europea y se orientan a fomentar un crecimiento más sostenible e inclusivo, impulsado por las sinergias de las transiciones digital y ecológica. Estos ejes se centran en garantizar la conectividad digital para el 100% de la población, el despliegue de la tecnología 5G, reforzar las competencias digitales, la ciberseguridad, la digitalización de la Administración pública, la digitalización de las empresas, proyectos tractores de digitalización, impulsar el sector audiovisual español, la economía del dato y la garantía de los derechos en el entorno digital.

0. Introducción y resumen ejecutivo. 1. Conectividad digital. 2. Impulso de la tecnología 5G. 4. Ciberseguridad. 5. Transformación digital del sector público. 6. Transformación digital de la empresa y emprendimiento digital. 7. Proyectos tractores de digitalización sectorial. 8. España, polo de atracción de inversiones y talento del sector audiovisual. 9. Economía del dato e inteligencia artificial. 10. Derechos digitales. 11. Gobernanza de España Digital 2025.

Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital 2020 45 p



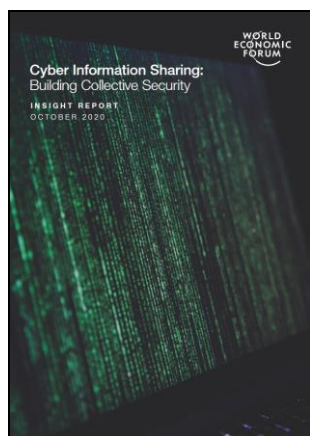
Índice de la Economía y la Sociedad Digitales (DESI) 2020 : España

Comisión Europea

Este informe forma parte de otro más extenso en el que la Comisión Europea supervisa los avances en el proceso de digitalización de los Estados miembros. Analiza la evolución reciente del entorno digital España, presentando para ello diversos indicadores sobre aspectos como la conectividad, las competencias digitales del capital humano, el uso de servicios en Internet, la integración de la tecnología digital, los servicios públicos digitales y la ciberseguridad.

1. Sobre DESI. 2. Visión general. 1. Conectividad. 2. Capital humano. 3. Uso de servicios de Internet. 4. Integración de la tecnología digital. 5. Servicios públicos digitales. 6. Destacado en 2020: la estrategia de ciberseguridad de España.

Comisión Europea 2020 15 p



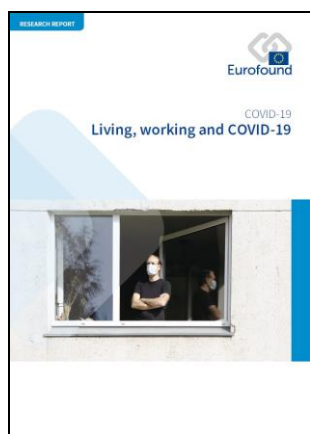
Cyber information sharing : building collective security

World Economic Forum

La ciberseguridad es uno de los temas de actualidad más relevantes. Ha pasado a ser un dominio exclusivamente técnico y centrado en la seguridad de redes a convertirse en uno de los pilares de una sociedad digitalmente resiliente, cada vez más expuesta al impacto de ciberataques. La pandemia de COVID-19 ha provocado una aceleración del proceso de digitalización en muchas actividades económicas y, por tanto, puesto en evidencia una mayor preocupación por los aspectos relativos a la ciberseguridad y la necesidad de que las empresas compartan más información al respecto con el fin de incrementar la seguridad de sus datos y comunicaciones. Nuevas tecnologías, como la inteligencia artificial y el aprendizaje de máquinas, han aumentado la capacidad de las empresas para proteger su información y la privacidad de los datos.

1. Executive summary. 2. Cyber information sharing: what is it and why does it matter? 3. Why does this matter now? 4. Seven barriers that need to be overcome. 5. information sharing 2.0: how next-generation technology can help. 6. CDA case study: using PET to drive collective action in the cybercrime ecosystem.

WEF 2020 26 p



Living, working and COVID-19

European Foundation for the Improvement of Living and Working Conditions

Este informe, publicado por la Fundación Europea para la Mejora de las Condiciones de Vida y de Trabajo (Eurofound), se basa en los datos recopilados en una segunda oleada de encuestas realizadas en el mes de julio con el propósito de examinar de qué manera está afectando la pandemia de coronavirus a las condiciones de vida de los europeos. El informe examina aspectos como la situación laboral, uso del teletrabajo durante la crisis, calidad de vida, grado de satisfacción vital y laboral, confianza en las instituciones, salud y seguridad en el trabajo, enseñanza y utilización de servicios online y otros aspectos acerca del apoyo de los gobiernos durante la pandemia. Tanto la UE como los Estados miembros han promovido medidas para atajar las consecuencias sociales y económicas de la pandemia con el fin de reconstruir la economía, proteger los empleos y facilitar la cohesión social. Entre otras conclusiones, el informe destaca que el 8% de los empleados por cuenta ajena se convirtieron en desempleados desde el comienzo de la pandemia y que la probabilidad de desempleo es todavía mayor en el caso de los autónomos, con un 13%. También señala que España, uno de los países más golpeados por la pandemia, muestra la pérdida de empleo más elevada durante la pandemia.

1. Executive summary. 2. Introduction. 3. Impact of the pandemic on people's lives. 4. Working during the COVID-19 pandemic. 5. Moving out the pandemic: the importance of quality of society.

Publications Office of the European Union 2020 80 p

TRABAJO

>> Índice

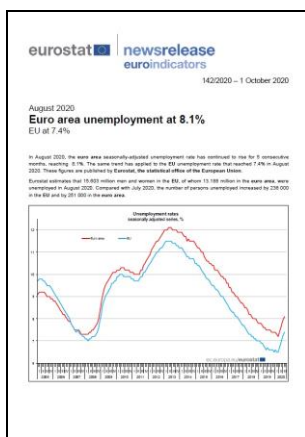


Salud, trabajo y cohesión social : impacto de la pandemia en la Unión Europea

N. Moreno Manzanaro, I. Ordiales

El impacto económico de la pandemia de la COVID-19 está poniendo a prueba la capacidad de la cohesión social en la UE. Los efectos más inmediatos se relacionan con la salud y los sistemas sanitarios de los Estados miembros, así como con sus mercados de trabajo y el empleo. A más largo plazo, podrían llegar a erosionar la convergencia real y ampliar las brechas sociales existentes. Las instituciones comunitarias tendrán que evitar un retroceso en la consolidación de la cohesión social, elemento fundamental de la integración comunitaria.

Revista de Economía ICE Núm. 916 sep-oct 2020 Pág. 11-35



Euro area unemployment at 8.1%

Eurostat

El desempleo en la UE siguió creciendo en agosto de 2020 por quinto mes consecutivo. En la zona euro, la tasa de desempleo fue del 8,1%, mientras que en toda la UE fue del 7,4%. España siguió siendo el país con la tasa más elevada, un 16,2%. Las cifras totales estimadas por Eurostat fueron de 15.603 millones de personas desempleadas en la UE, 13.188 millones en la zona euro. Comparadas estas cifras con las de julio, el número de personas desempleadas aumentó en 238.000 en la UE y en 251.000 en la zona euro.

Eurostat News Release Núm. 142 1 oct 2020 Pág. 1-4



Mercado laboral y negociación colectiva : septiembre 2020

Confederación Española de Organizaciones Empresariales, Departamento de Empleo, Diversidad y Protección Social

El número de contratos registrados en agosto de 2020 fue de 1.118.663, de los cuales 96.275 fueron indefinidos. El número de desempleados ascendió a 29.780 personas. Las medidas de contención motivadas por la pandemia de COVID-19 afectaron negativamente a las cifras de empleo. El desempleo total se situó en 3.802.814 personas. El saldo de los últimos doce meses reflejó una subida de 737.010 parados registrados. La afiliación a la Seguridad Social aumentó en 6.822 personas respecto al mes anterior, alcanzando la cifra total de 18.792.376 personas. En los ocho primeros meses de 2020 se firmaron 231 convenios colectivos. A finales de agosto, el número de trabajadores afectados por ERTE se situó en 812.438. El número de huelgas iniciadas fue de 264 en los ocho primeros meses de 2020, con 3.599.512 horas no trabajadas.

1. Resumen ejecutivo. 2. Contratación. 3. Empleo. 4. Negociación colectiva. 5. Expedientes de Regulación de Empleo. 6. Conflictividad laboral.

CEOE 2020 24 p



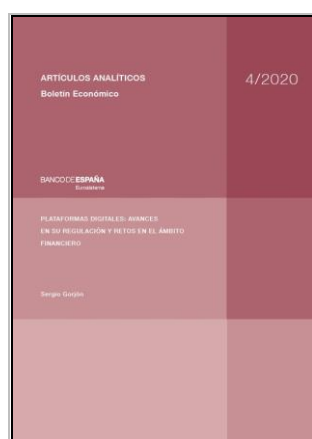
Mercado laboral y negociación colectiva : octubre 2020

Confederación Española de Organizaciones Empresariales, Departamento de Empleo, Diversidad y Protección Social

El número de contratos registrados en septiembre de 2020 fue de 1.632.484, de los cuales 163.209 fueron indefinidos. El número de desempleados registrados en dicho mes ascendió a 26.329 personas, de esta forma, el desempleo se situó en 3.776.485 personas. La afiliación a la Seguridad Social subió respecto al mes anterior en 84.013 personas, alcanzándose en septiembre la cifra de 18.876.389. Se firmaron un total de 277 convenios colectivos de enero a septiembre, con un 1,58% de variación salarial pactada. Por otro lado, 728.909 personas permanecieron en ERTE a 30 de septiembre y en los tres primeros trimestres de 2020 se iniciaron 322 huelgas, con 4.682.136 horas no trabajadas.

1. Resumen ejecutivo. 2. Contratación. 3. Empleo. 4. Negociación colectiva. 5. Expedientes de Regulación de Empleo. 6. Conflictividad Laboral.

CEOE 2020 25 p



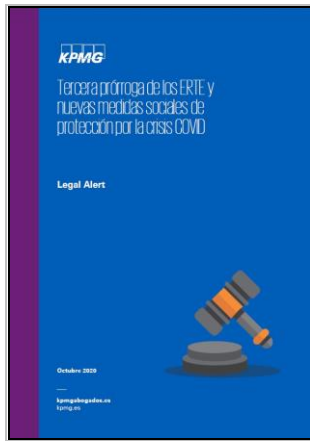
Plataformas digitales : avances en su regulación y retos en el ámbito financiero

S. Gorjón

La existencia de distorsiones derivadas de la actividad de plataformas digitales en el sector financiero ha supuesto que las instituciones europeas estén promoviendo diversas acciones dirigidas a su regulación para un funcionamiento más ecuánime de los mercados en los que actúan. El Reglamento sobre el fomento de la equidad y la transparencia para los usuarios profesionales de intermediación en línea es uno de los exponentes más recientes, al que se unen otras iniciativas en materia de competencia y ordenación general de los mercados de servicios digitales europeos.

1. Introducción. 2. Ecosistemas digitales y desafíos destacados. 3. Gobernando la economía de las plataformas digitales: el Reglamento sobre el fomento de la equidad y la transparencia para los usuarios profesionales de intermediación financiera. 4. Impacto potencial de estas medidas en el sistema financiero. 5. Conclusiones. 6. Bibliografía.

Artículos Analíticos Banco de España Núm. 4 2020 Pág.1-14



Tercera prórroga de los ERTE y nuevas medidas sociales de protección por la crisis COVID

KPMG

El RDL 30/2020, de 29 de septiembre, tiene por objeto mantener el empleo y garantizar la viabilidad futura de las empresas durante la crisis del COVID-19 mediante la prórroga de la aplicación de las medidas ERTE excepcionales y de las medidas complementarias de protección del empleo para evitar la destrucción de empleos, nuevas medidas de suspensión y reducción de jornada causadas por impedimentos o limitaciones y medidas de protección del sector de trabajadores autónomos.

KPMG 2020 10 p



The future of jobs report 2020

World Economic Forum

Este informe analiza las perspectivas sobre el futuro del empleo y las cualificaciones, considerando las tendencias y cambios que están transformando la organización del trabajo y las consecuencias de la disrupción de la pandemia de coronavirus en 2020.

1. Tracking the future of jobs.
2. The labour market outlook in the pandemic economic.
3. Forecasts for labour market evolution in 2020-2025.
4. Public and private sector pathways to reviving labour markets.
5. Conclusion.

WEF 2020 163 p



Una EPA atípica mide los mayores aumentos de empleo y paro en un tercer trimestre

Randstad Research

La Encuesta de Población Activa (EPA) del tercer trimestre de 2020 reflejó una recuperación parcial del impacto que la crisis de la Covid-19 ha tenido en el mercado laboral español. Se registró un aumento significativo de la ocupación y el paro también aumentó de forma notable. La ocupación aumentó en casi 570 mil personas, en el mejor tercer trimestre de la serie histórica. El paro creció en 355.000 personas, llegando hasta los 3,72 millones, mientras que la población inactiva descendió en 893 mil personas. La tasa de paro aumentó nueve décimas, hasta el 16,26%.

Randstad Research 2020 5 p



Tendencias recientes en la edad de acceso a la jubilación

M. Moraga, R. Ramos

Este artículo examina las tendencias recientes en la edad media de jubilación, teniendo en cuenta la reforma de 2011 y las distintas modalidades de acceso a la jubilación. Se concluye que la edad efectiva de jubilación ha tendido a aumentar en los últimos años como resultado del incremento neto de la edad de jubilación dentro de cada modalidad de retiro, que ha compensado el efecto contrario propiciado por el mayor peso de las diferentes modalidades de jubilación anticipada. Por otro lado, la incidencia de la reforma de 2011, desde la perspectiva de la edad de jubilación, es aún aparentemente limitada debido al notable porcentaje de altas que acceden a la jubilación según la normativa previa a aquella, así como a las disposiciones que permiten mantener en 65 años la edad legal de jubilación para las personas con carreras de cotización suficientemente amplias. Asimismo, los trabajadores que acceden a la jubilación anticipada y los que se jubilan parcialmente muestran la edad media de jubilación más temprana; sin embargo, estos trabajadores suelen acreditar períodos de cotización y bases reguladoras relativamente altas.

Artículos Analíticos Banco de España 28 oct 2020 Pág. 1-18



El marco fiscal de los planes de pensiones : la necesidad de fomentar el ahorro para la jubilación

Instituto de Estudios Económicos

Entre las implicaciones económicas del envejecimiento de la población en España figura la necesidad de incrementar la tasa de ahorro con destino a la jubilación. Para ello, resulta crucial el desarrollo de un marco fiscal de incentivos con una permanencia a largo plazo y flexibilidad en la utilización de instrumentos de previsión, como ocurre en países de nuestro entorno. Este informe destaca que España es uno de los seis países que peor trata los incentivos fiscales a los planes de pensiones entre los 37 países de la OCDE. Nuestros incentivos no llegan al 60% del promedio de los existentes en este grupo. En comparación con el resto de la UE, cuyo promedio es algo peor que el de la OCDE, el sistema de incentivos fiscales en España se sitúa en el 65% de la media europea. El informe resume algunas recomendaciones y propuestas para mejorar el marco institucional de la previsión social y su fiscalidad.

1. Los planes de pensiones en España en el entorno comparado. 2. El debate actual sobre los incentivos fiscales a los planes de pensiones: la aportación de la AIREF. 3. Recomendaciones y propuestas.

Instituto de Estudios Económicos 2020 41 p

UNION EUROPEA

>> Índice

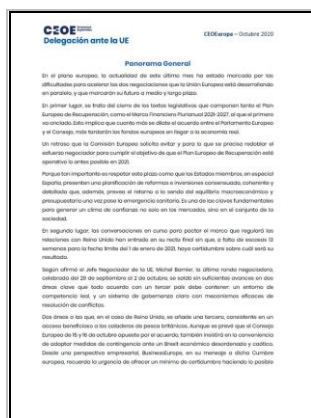


Nota del Encuentro sobre la Revisión de la Política Comercial de la UE

Confederación Española de Organizaciones Empresariales, CEOE Internacional

Resumen del encuentro celebrado el 8 de septiembre de 2020, en colaboración entre ICEX España Exportación e Inversiones, CEOE y la Cámara de Comercio de España, para dar a conocer las líneas básicas de la Comisión Europea sobre la política comercial y de inversión de la UE.

CEOE 2020 8 p

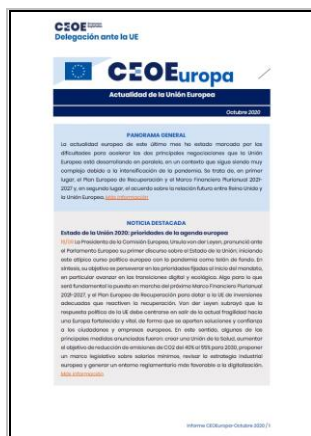


Panorama general CEOE Europa : octubre 2020

Confederación Española de Organizaciones Empresariales, Departamento de Economía, Servicio de Estudios

Nota comentando los acontecimientos recientes más relevantes que afectan al panorama político y económico europeo y pueden tener repercusión en las instituciones de la Unión Europea.

Panorama General CEOE Europa 12 sep 2020 Pág.1-2



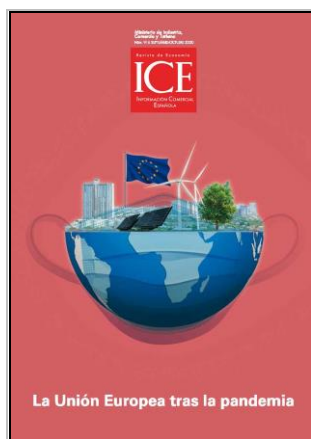
CEO Europa : octubre 2020

Confederación Española de Organizaciones Empresariales, Departamento de Asuntos Regulatorios y Europeos, Delegación Permanente ante la UE

Noticias destacadas de interés empresarial relacionadas con la actividad reciente desarrollada por las instituciones de la Unión Europea. Se incluye una relación de las consultas públicas y proyectos de financiación europeos y un cuadro con las próximas fechas clave en la UE.

1. Panorama general. 2. Noticia destacada: "Estado de la Unión 2020: prioridades de la agenda europea". 3. Relaciones UE-Reino Unido. 4. Consejo Europeo, Consejo de la UE. 5. Comisión Europea. 6. Parlamento Europeo. 7. Consultas públicas. 8. Próximas fechas clave en la UE (14 de octubre al 30 de noviembre de 2020).

CEO Europa oct 2020 Pág.1-16



El Fondo de Recuperación : un avance institucional para preservar la integración económica

A. Díaz

Se reflexiona sobre la necesidad de tener instituciones europeas bien diseñadas para eliminar las imperfecciones del mercado que impiden mutualizar riesgos dentro de la Unión Europea. En particular, es preciso establecer mecanismos para mutualizar riesgos que permitan estabilizar la economía cuando los mercados están incompletos, como ha puesto de manifiesto la crisis sanitaria y económica de la COVID-19. La financiación de instituciones y bienes públicos justifica un presupuesto y una política pública común. El Fondo de Recuperación tiene que verse como parte del proceso dinámico de integración y en este contexto se trataría de un paso positivo.

Revista de Economía ICE Núm. 916 sep-oct 2020 Pág. 77-93