

Boletín de Información Bibliográfica

ESTE BOLETÍN RECOPILA DOCUMENTOS Y PUBLICACIONES DE INTERÉS ECONÓMICO Y EMPRESARIAL SELECCIONADOS A PARTIR DE FUENTES DE INFORMACIÓN EXTERNAS Y PROPIAS DE CEOE EN FORMATO ELECTRÓNICO E IMPRESO.

LOS ENLACES ADJUNTOS A CADA REFERENCIA BIBLIOGRÁFICA SOLO FACILITAN EL ACCESO A RECURSOS Y DOCUMENTOS ELECTRÓNICOS DE DOMINIO PÚBLICO. SI ÉSTOS SE ENCUENTRAN SUJETOS A DERECHOS DE AUTOR O DE PAGO, SE INCLUYE EL ENLACE AL SITIO WEB DEL EDITOR DESDE EL QUE CONSULTAR SUS CONDICIONES DE ACCESO O ADQUISICIÓN.

CONTACTO:

CONFEDERACIÓN ESPAÑOLA DE ORGANIZACIONES EMPRESARIALES - CEOE

DEPARTAMENTO DE RELACIONES INSTITUCIONALES, COMUNICACIÓN Y SOSTENIBILIDAD

C/ DIEGO DE LEÓN, 50
28006 – MADRID

TEL. 915 663 400 (EXT. 422)

E-MAIL: DOCUMENTACION@CEOE.ES

WEB: WWW.CEOE.ES



Indice

Coyuntura económica



Países



Industria



Sector exterior



Sector primario



Sector público



Sector servicios



Sistema empresarial



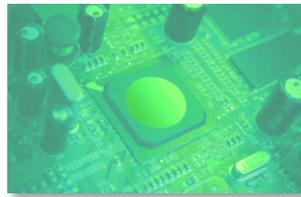
Sistema financiero



Sociedad



Tecnología



Trabajo

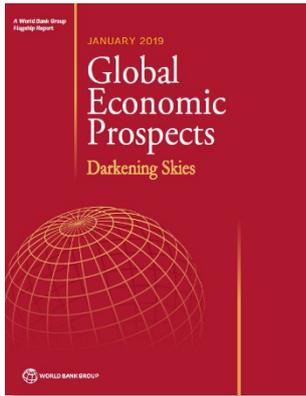


Unión Europea



Coyuntura Económica

Índice



Global economic prospects : darkening skies

World Bank Group

Las perspectivas de la economía global para 2019 se han ensombrecido. Las condiciones financieras se han debilitado, la producción industrial se ha moderado, las tensiones comerciales se han intensificado y algunas de las grandes economías emergentes y en desarrollo han experimentado presiones significativas de los mercados financieros. Ante este panorama, la recuperación de las economías emergentes ha perdido inercia. Los riesgos se han agudizado y ahora incluyen la posibilidad de movimientos desordenados en los mercados financieros y una escalada de las disputas comerciales. Las vulnerabilidades de la deuda en los mercados emergentes y en desarrollo, sobre todo en los de rentas más bajas, se han incrementado. Asimismo, la mayor frecuencia con que se producen los fenómenos meteorológicos extremos incrementa el riesgo de grandes oscilaciones en el precio de los alimentos, lo que podría intensificar la pobreza. Según este informe, se espera que el crecimiento global se modere, pasando del 3% de 2018 al 2,9% en 2019. Para 2020-2021, se prevé un crecimiento del 2,8%.

1. Global outlook: darkening skies.
2. Regional outlooks.
3. Growing in the shadow: challenges of informality.
4. Two topical essays.

World Bank Group 2019 264 p

Panorama económico : enero 2019

Departamento de Asuntos Económicos y Europeos, Servicio de Estudios

Los Presupuestos Generales del Estado presentados por el Gobierno señalan un objetivo de déficit público del -1,3% del PIB, con una política de gasto expansiva en lo social basada en un notable incremento de los impuestos, sobre todo los que soportan las empresas. El Gobierno ha rebajado al 2,2% su previsión de crecimiento del PIB para 2019. La afiliación a la Seguridad Social cerró 2018 con más de 19 millones de personas, el nivel más elevado desde diciembre de 2007. En 2018, los afiliados a la Seguridad Social aumentaron un 3,1% en media anual, cinco décimas menos que en 2017. La inflación se desacelera, cerrando el año en el 1,2% por la bajada de los precios energéticos. La economía mundial sigue mostrando señales de suave desaceleración que tendrá continuidad durante el año 2019. El petróleo siguió bajando en diciembre, hasta los 56,2 dólares por barril de promedio, el menor valor desde agosto de 2017.

1. Escenario internacional.
2. Economía española.
3. Demanda y actividad.
4. Mercado laboral.
5. Inflación.
6. Sector público.

CEOE 2019 4 p



¿Un mayor dinamismo de los salarios supondrá una mayor inflación en España?

CaixaBank Research

Este artículo explica por qué es probable que el mayor dinamismo salarial previsto en España para los próximos años tenga un impacto moderado sobre la inflación, sobre todo en comparación con la anterior fase expansiva de nuestra economía.

Informe Mensual "La Caixa" Núm. 430 ene 2019 Pág. 21-22

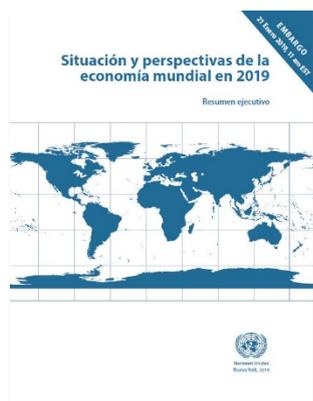
Economic outlook : january 2019

Confederation of Employers and Industries of Spain, Economic and European Affairs Department, Economic Research Unit

The Government presented the General State Budget for 2019, in which the public deficit objective is set at -1.3% of GDP. The expenditure policy is expansionary in the social field, which means that the improvement in the budget balance is based on a notable increase in tax revenues, especially those that fall on the business sector. The government revised down by one tenth its GDP growth forecast for 2019, to set it at 2.2%. The number of workers registered with the Social Security closes 2018 with more than 19 million contributors, the highest figure since December 2007. In 2018, the number of people registered with the Social Security increased by an annual average of 3.1%, five tenths less than in 2017. Inflation slows down rapidly and closes the year at 1.2% due to the decrease in energy prices. The average for the year stands at 1.7%.

- 1. International scene.
- 2. The Spanish economy.
- 3. Demand and activity.
- 4. The labour market.
- 5. Inflation.
- 6. The public sector.

CEOE 2019 4p



Situación y perspectivas de la economía mundial en 2019 : resumen ejecutivo

Naciones Unidas

Resumen ejecutivo del informe de Naciones Unidas sobre las perspectivas de la economía mundial para 2019. Se destaca que el crecimiento se aceleró en más de la mitad de las economías del mundo tanto en 2017 como en 2018. Las economías desarrolladas crecieron a un ritmo del 2,2% y las tasas de desempleo han descendido en general. Las economías en desarrollo de Asia Oriental y Meridional han registrado un fuerte crecimiento, con tasas del 5,8% y el 5,6% en 2018 respectivamente. El crecimiento económico mundial se mantuvo estable en 2018, en un 3,1%, sin embargo, los principales indicadores señalan un cierto debilitamiento del impulso económico en muchos países en 2019, en un contexto de aumento de las disputas comerciales, riesgos de tensiones financieras y tensiones geopolíticas. Asimismo, varias economías desarrolladas se están enfrentando a limitaciones de capacidad que pueden lastrar el crecimiento a corto plazo. El informe señala que las cifras publicadas ocultan fragilidades y malos resultados en muchas economías en desarrollo y un ritmo desigual del progreso económico en todo el mundo. Aunque las perspectivas económicas a nivel mundial han mejorado en los dos últimos años, en varias economías en desarrollo relevantes se ha producido una disminución de los ingresos per cápita. Incluso donde el crecimiento per cápita es fuerte, este suele estar impulsado por las regiones industriales centrales, dejando al margen zonas periféricas y rurales.

1. Perspectivas de desarrollo macroeconómico mundial.
2. Incertidumbres, riesgos y aplicación de la Agenda 2030 para el Desarrollo

Naciones Unidas 2019 10p



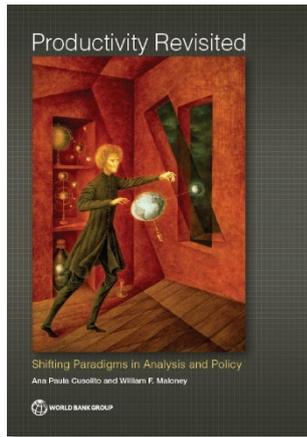
Crecimiento inclusivo : crear oportunidades para todos

C. Canals, R. Murillo, J. Mestres ... [et al.]

El crecimiento de una economía es inclusivo cuando se distribuye de manera equitativa entre la sociedad y crea oportunidades para todos. El Foro Económico Mundial ha desarrollado un índice que tiene en cuenta, además de la desigualdad de rentas, otras variables indicativas del nivel de inclusión, como la esperanza de vida, los índices de pobreza o la ratio de dependencia. Los datos muestran que se está dando un persistente deterioro de los índices de inclusividad del crecimiento en numerosos países. Varios factores se apuntan como los causantes de este deterioro, destacando el cambio tecnológico y la globalización. Las políticas educativas y de empleo son imprescindibles para favorecer un crecimiento inclusivo. Por otro lado, el concepto de cohesión social y el crecimiento económico inclusivo está íntimamente relacionados, de manera que cuanto más inclusivo sea el crecimiento de un país, más fácil será que aumente la cohesión social.

1. Crecimiento inclusivo: las fuerzas del futuro.
2. La educación como palanca para el crecimiento inclusivo.
3. Políticas de empleo para un crecimiento inclusivo.
4. Cohesión social y crecimiento inclusivo: indisolubles.

Informe Mensual "La Caixa" Núm. 430 ene 2018 Pág. 29-36



Productivity revisited : shifting paradigms in analysis and policy

A. P. Cusolito, W. F. Maloney

El crecimiento de la productividad a nivel global se ha ralentizado en las últimas décadas y su escasa mejoría en los países en desarrollo constituye una de las principales barreras a su convergencia con los niveles de renta de las economías avanzadas. Esta publicación analiza los progresos más recientes en la medición e identificación de los determinantes de la productividad. El incremento sostenido de la productividad es crucial para generar crecimiento y empleo. El aumento de las regulaciones y las distorsiones, las negativas consecuencias sobre las empresas de la reciente crisis financiera internacional y las restricciones a las inversiones figuran entre las causas de esta desfavorable evolución de la productividad. Por otro lado, el progreso tecnológico no ha podido evitar su estancamiento.

1. The elusive promise of productivity.
2. Enhancing firm performance.
3. Misallocation, dispersion, and risk.
4. Entry and exit: creating experimental societies.
5. Productivity policies.
6. Measuring the productivity residual: from theory to measurement.

World Bank 2019 204 p



¿Regular para qué?

F. Becker Zuazua

La regulación es imprescindible para proteger al mercado de las debilidades que él mismo genera. La globalización ha provocado la necesidad de revisar las políticas de competencia para adaptar las normas que la regulan a la nueva dinámica económica. Las políticas de competencia nacionales se han visto desbordadas por la aparición de nuevos jugadores que evitan los controles limitan las posiciones de poder de mercado a través de las nuevas tecnologías. El surgimiento de públicos objetivo que actúan tomando decisiones en tiempo real, con grandes grupos que ordenan los tráficos de información entre sectores de muy diversa naturaleza (bienes, servicios y corrientes de cobros y pagos), delimita ámbitos hasta ahora desconocidos para las autoridades responsables de regular la competencia.

Revista de Economía ICE Núm. 905 nov-dic 2019 Pág. 11-21



La libre competencia en una economía abierta y dinámica

P. Schwartz Girón

El principal argumento de este artículo se basa en la idea de que la competencia perfecta puede impedir el despliegue de la libre competencia, por lo tanto, no está claro que sea necesaria una vigilancia continua de la competencia para evitar que las economías capitalistas se conviertan en una concentración de monopolios.

Revista de Economía ICE Núm. 905 nov-dic 2019 Pág. 23-34



La economía, el estado y el derecho

F. Cabrillo Rodríguez

El marco jurídico es un factor fundamental para el crecimiento económico. Ante la existencia de fallos del mercado, los economistas han planteado soluciones para elevar el nivel del bienestar social basadas en la intervención del Estado mediante una regulación más estricta de determinados sectores, el monopolio público o el establecimiento de impuestos. Sin embargo, este enfoque no valora de forma suficiente la capacidad de la sociedad para establecer instituciones jurídicas que produzcan resultados eficientes.

Revista de Economía ICE Núm. 905 nov-dic 2019 Pág. 35-46

La CNMC : cinco años favoreciendo el correcto funcionamiento de los mercados y la competitividad de la economía española

J. M. Marín Quemada

La Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) se centra en el diseño y definición de las políticas regulatorias de las actividades económicas, con tres dimensiones fundamentales: integración, independencia y transparencia. El artículo examina la actividad de esta institución, haciendo referencia a la supervisión sectorial y a la defensa y promoción de la competencia. También se abordan sus principales retos, como la obtención de las competencias sectoriales previstas en la normativa europea y la necesaria autonomía en la gestión de sus recursos humanos.

Revista de Economía ICE Núm. 905 nov-dic 2019 Pág. 59-71



Los beneficios sociales de la competencia y su defensa

C. Pascual Pons

Este artículo repasa cuál es el papel que se está asignando a la política de competencia dentro del debate actual de cómo lograr un crecimiento económico más justo y equitativo, y proporciona una serie de explicaciones sobre los beneficios concretos de la competencia y su defensa, recurriendo para ello a algunos ejemplos de la práctica.

Revista de Economía ICE Núm. 905 nov-dic 2019 Pág. 109-120



Shaping the New Economy in the Fourth Industrial Revolution

Centre for the New Economy and Society

Asumir la disrupción provocada por los avances tecnológicos de la Cuarta Revolución Industrial supone un importante desafío en términos de transformación económica y social. Para que sus beneficios se desarrollen plenamente y se distribuyan de forma equitativa, este documento examina cuatro aspectos claves: repensar el valor económico de la Cuarta Revolución Industrial, abordar la concentración de mercado que propician las plataformas digitales, impulsar la creación de empleo en este contexto de cambio tecnológico y repensar la protección social y sus posibles opciones.

1. Introduction.
2. Rethinking economic value in the Fourth Industrial Revolution.
3. Addressing market concentration in the Fourth Industrial Revolution.
4. Enhancing job creation in the Fourth Industrial Revolution.
5. Notes.
6. References.

WEF 2019 30p



Una contrarreforma laboral y una subida de impuestos directos acortarían la expansión

Instituto de Estudios Económicos

La economía española ha seguido creciendo en comparación con las grandes economías europeas, aunque a menor ritmo que el año pasado. En 2019, se espera que crezca un 2,1%. Sin embargo, las medidas propuestas en los PGE-2019, que incluyen un notable incremento del gasto público y de los impuestos directos, serían un riesgo para el crecimiento de nuestra economía a corto plazo. La posibilidad de que se reviertan las reformas de los últimos años puede afectar negativamente a las expectativas de los agentes económicos, la inversión empresarial y la capacidad de crecimiento de la economía española. La principal vulnerabilidad deriva del elevado nivel de endeudamiento y déficit públicos. Las propuestas de incremento del gasto público, subidas fiscales y contrarreformas laborales, con medidas como la subida del salario mínimo, dificultan la consolidación necesaria de la economía española.

1. Una contrarreforma laboral y una subida de impuestos directos acortarían la expansión.
2. La incertidumbre sigue dominando la escena mundial.
3. Fortaleza de la demanda nacional.
4. La tasa de ahorro de los hogares, en mínimos.
5. Riesgos a corto plazo: contrarreforma laboral y subida de impuestos.
6. La contrarreforma laboral acortaría la expansión.
7. La contrarreforma del sistema de pensiones acentúa su insostenibilidad.

Coyuntura Económica IEE 69 dic 2018 Pág. 1-36

Países

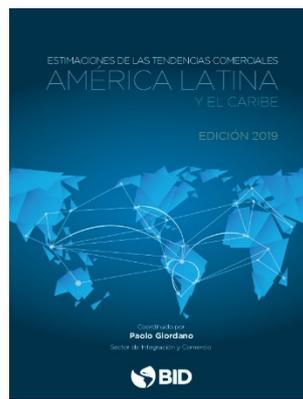
Índice

**What can we expect in China in 2019?**

G. Orr

El equilibrio entre Estados Unidos y China, las dos mayores economías del mundo, se ha deteriorado recientemente y no está claro todavía cuándo y cómo se va a restablecer. La incógnita ahora es qué repercusiones económicas va a tener a corto y medio plazo este distanciamiento y hasta qué punto las empresas afectadas por la confrontación proteccionista entre ambas potencias van a necesitar cambiar o adaptar sus modelos de negocio y estrategias de comercio exterior en 2019. La consecuencia más notable por el momento es la imposición de nuevas tarifas en el comercio mutuo, pero el alcance de las medidas restrictivas alcanzará a aspectos como los flujos de inversión, el acceso a los mercados, el talento o la transferencia de tecnologías.

McKinsey 2018 14 p

**Estimaciones de las tendencias comerciales América Latina y el Caribe : edición 2019**

Banco Interamericano de Desarrollo

El valor de las exportaciones de América Latina y el Caribe creció a una tasa anual estimada de 9,9% en 2018, evidenciando una marcada desaceleración respecto a 2017, cuando se habían expandido un 12,2%. Los precios de los productos básicos impulsaron el crecimiento en un contexto de mayores riesgos a la baja. Los volúmenes exportados se expandieron débilmente, registrando una marcada desaceleración a lo largo del año. El enfriamiento del crecimiento del valor exportado fue consecuencia principalmente de los resultados de Sudamérica y, en menor medida, de Centroamérica.

1. Se consolida el crecimiento de las exportaciones de América Latina y el Caribe.
2. Panorama general.
3. Desempeño por subregiones.
4. Conclusión.

Banco Interamericano de Desarrollo 2018 28 p

**Foresight Africa : top priorities for the continent in 2019**

T. Altenburg, E. Aryeetey, M. Beavogui ... [et al.]

Informe económico sobre las perspectivas de crecimiento y desarrollo de África para 2019 y sus principales retos en seis áreas relevantes: gobernanza política, endeudamiento y movilización de recursos, creación de empleo para una población laboral muy joven, fortalecimiento del sector privado e institucional, potencial empresarial y comercio e inversión.

1. Bolstering good governance: the imperative of inclusion and efficiency.
2. Managing debt and mobilizing resources: a delicate balance to sustain economic growth.
3. Harnessing Africa's youth dividend: a new approach for large-scale job creation.
4. Fixing fragility: the role of the private sector and local institutions.
5. Africa's untapped business potential: countries, sectors and strategies.
6. Boosting trade and investment: a new agenda for regional and international engagement.

Brookings 2019 120 p



Africa's overlooked business revolution

A. Leke, M. Chironga, G. Desvaux

África es un mercado con más de 1,2 millones de personas en fase de crecimiento y en pleno proceso de urbanización. Se espera que esta población se duplique en los próximos 30 años, convirtiendo a este continente en una excepción en medio de la tendencia mundial a la ralentización demográfica. El 80% del crecimiento de la población africana en las dos próximas décadas tendrá lugar en las ciudades, donde se concentrará la mayor parte de la renta per cápita. El desarrollo urbano en África está haciendo que las ciudades africanas sean un mercado cada vez más atractivo para los negocios y la inversión. África cuenta con más grandes empresas de las que en principio se pueda pensar y un gran dinamismo emprendedor. Unas 400 empresas africanas facturan más de un billón de dólares y cerca de 700 facturan por encima de los 500 millones de dólares. Las favorables previsiones de crecimiento de cara a un futuro próximo son una gran oportunidad para impulsar un desarrollo sostenible en todo el continente. A pesar de estas expectativas, las empresas africanas siguen siendo más pequeñas que las de otros continentes y necesitan más compañías de gran tamaño con capacidad para crear ecosistemas empresariales y alentar la actividad de las pymes.

McKinsey Quarterly nov 2018 Pág. 1-9



China, cambio de paradigma

J. Fernández

China seguirá siendo la fábrica del mundo, pero enfocada a productos más avanzados tecnológicamente, lo que supone un foco de atracción para empresas de sectores emergentes, de modo que las inversiones internacionales continuarán llegando al mercado chino. El gigante asiático es ya un mercado de tales dimensiones y potencial de crecimiento que las estrategias de inversión extranjeras se dirigen de forma mayoritaria a producir en China para vender en su propio mercado. La política económica china está en gran parte articulada por el plan de desarrollo industrial Made in China 2025 y por las iniciativas de proyección al exterior China Go Global y Belt and Road Initiative, conformando las tres grandes apuestas del gobierno de Pekín para el futuro.

El Exportador nov 2018 Pág. 1-12

Industria

Índice



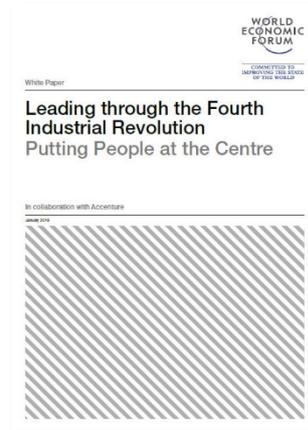
[Encuesta de coyuntura industrial : informe mensual diciembre 2018](#)

Ministerio de Industria, Comercio y Turismo, Subdirección General de Estudios, Análisis y Planes de Actuación

En diciembre de 2018, el indicador de clima industrial en España se situó en -2,7 puntos, dato inferior en 2,7 puntos al del mes anterior. El ICI sigue la tendencia decreciente iniciada en el cuarto trimestre de 2017. Las expectativas de empleo para los próximos tres meses han mejorado ligeramente. El clima industrial en la UE registró en dicho mes un valor de 2,1 puntos, 1,4 menos que el registrado en noviembre.

1. Indicador de clima industrial (ICI).
2. Otras variables de la encuesta.
3. Comparativa internacional.
4. Anexo: metodología.
5. Apéndice estadístico.

Encuesta de Coyuntura Industrial dic 2018 Pág. 1-16



[Leading through the Fourth Industrial Revolution : putting people at the centre](#)

World Economic Forum

Este informe, publicado por el Foro Económico Mundial en colaboración con Accentur, identifica varios ejemplos concretos de empresas que ha aplicado e integrado con éxito tecnologías de la Cuarta Revolución Industrial en su producción, demostrando como el compromiso con el cambio tecnológico puede crear un mundo mejor y más limpio alcanzando nuevos niveles de eficiencia en la fabricación. Tres grandes tendencias son las que están facilitando esta transformación en el ámbito de la producción: la conectividad, la inteligencia y la automatización flexible. Este tipo de compañías potencian más sus recursos humanos en lugar de reemplazar trabajadores con máquinas, transformando el trabajo para hacerlo menos repetitivo y más interesante, diversificado y productivo. Se someten a continuos procesos de mejora, son empresas innovadoras, abiertas y colaboradoras. Representan tanto a las grandes empresas como a las pymes y pueden también desarrollarse en economías emergentes. Son capaces de tener un gran impacto minimizando el reemplazo de sus equipos y transformando y optimizando la gestión operativa existente. Se basan en cinco factores claves para crear impacto utilizando las tecnologías de la Cuarta Revolución Industrial: toma de decisiones basada en Big Data, tecnología generalizada en las plantas de producción, modelos de trabajo ágiles, costes incrementales mínimos y nuevos modelos de negocio.

1. Rethinking responsible leadership in the Fourth Industrial Revolution.
2. Leadership in advanced manufacturing and production.
3. No. 1 job for production leaders: Enable workers.
4. Conclusion and next steps.

World Economic Forum 2019 25 p



Radiografía del sector químico español 2018 = Snapshot of the Spanish chemical sector

Federación Empresarial de la Industria Química Española

Is the European automotive industry ready for the global electric vehicle revolution?

G. Fredriksson, A. Roth, S. Tagliapietra ... [et al.]

Este documento se pregunta si la industria europea de automoción está preparada para la revolución global del vehículo eléctrico. La transformación del sector está girando en torno a la electrificación, la conducción autónoma y los automóviles compartidos y conectados. Aunque el desarrollo de cada una de estas tendencias interconectadas empieza a verse en la vida cotidiana, todavía no están plenamente desplegadas. El documento examina la posición de la industria europea del motor en un escenario de progresiva electrificación. A pesar de que las compañías automovilísticas europeas se incorporaron tarde a la carrera del vehículo eléctrico, aún tienen margen para recuperar el terreno perdido. Este documento formula un marco para favorecer el desarrollo y la producción de coches eléctricos en Europa, combinando instrumentos de oferta y demanda. Europa no puede asumir políticas de economía centralizada como China, pero puede estimular la transformación de su industria de automoción a través de políticas más ambiciosas.

1. Introduction.
2. The importance of the automotive sector for value added.
3. The trend towards electric vehicles.
4. The EU and electric vehicles.
5. How European automotive firms tackle the EV challenge.
6. Conclusions and policy recommendations.
7. References.

Bruelgel Policy Contributions Núm. 26 nov 2018 Pág. 1-21

La industria química sigue siendo un sector clave de la economía española, con más de 3.000 empresas, una cifra de negocio de 63.000 millones de euros, el 13,4% del PIB y 660.000 empleos. El sector acumula en los últimos diez años un crecimiento del 27%. Dos factores continúan siendo claves en el futuro de este sector: su capacidad exportadora y su liderazgo innovador. En el primer caso, la industria química es el segundo sector CNAE que más exporta de la economía española, destinando a los mercados exteriores el 56% de la producción. En cuanto a la innovación, la industria química lidera la inversión y el gasto en I+D+I en España, así como la contratación de personal investigador.

1. El sector químico en el contexto de la economía española.
2. Estructura empresarial del sector químico.
3. Cifra de negocios del sector químico.
4. Comercio exterior.
5. Consumo.
6. Empleo.
7. Inversión.
8. Investigación, desarrollo e innovación.
9. Horizonte 2030 de la industria química española.

FEIQUE 2018 60p



[Luxury is about "sexiness" : the luxury and cosmetics financial factbook 2018 edition](#)

Ernst & Young

El mercado global de la industria del lujo y cosmética superó en 2017 una facturación total de 453.000 millones de euros y se espera que en 2021 alcance los 510.000 millones. El sector se encuentra en un nuevo ciclo caracterizado por unos resultados muy heterogéneos entre las principales marcas y por la irrupción de las nuevas tecnologías digitales, que están cambiando la forma de relacionarse con los clientes y los modelos de negocio. La marca y la calidad ya no son suficientes; el consumidor ha modificado sus gustos y expectativas, y el entorno digital le ha convertido en un cliente más informado y selectivo que cada vez es más difícil convencer y mantener fidelizado. Además, ya no solo le interesa el producto, sino también los valores que representan las marcas.

1. Introducción.
2. La industria del lujo: segmentos, categorías y mercados.
3. La actividad M&B en la industria del lujo.
4. La nueva generación del "retail".
5. La sostenibilidad en la industria.

EY 2019 10p

Sector Exterior

Índice



Determinantes de la participación en las negociaciones sobre comercio electrónico

J. Arbache, V. Santos

Los acuerdos comerciales internacionales cada vez incluyen más cláusulas sobre comercio electrónico. Sin embargo, las negociaciones que abordan este asunto muestran una clara división de intereses entre los países que tienen empresas líderes en el desarrollo digital, que destacan por buscar cláusulas más fuertes y menos regulación al flujo de datos, y los países que son fundamentalmente usuarios de tecnologías digitales y no desarrolladores, que establecen compromisos más modestos y cautelosos en los acuerdos internacionales. Este artículo analiza las motivaciones y objetivos de estos grupos de países en la participación en las negociaciones sobre comercio electrónico.

Puentes Núm. (19), 8 oct 2018 Pág. 8-13



The Global Risks Report 2019

World Economic Forum
14th ed

Este informe analiza las principales preocupaciones y tensiones geopolíticas que previsiblemente van a influir en el mundo en el próximo año. Se centra en cinco áreas fundamentales: vulnerabilidades económicas, tensiones geopolíticas, tensiones sociales y políticas, fragilidades medioambientales y problemas tecnológicos. Respecto a los riesgos económicos, se destaca que se han intensificado. El crecimiento global va hacia una fase de desaceleración y reducción de tasas, desde el 2,4% de 2018 hasta un 1,5% previsto para 2022. La desaceleración de la economía china también en un aspecto preocupante, así como el aumento de la deuda global, que ha subido por encima de los niveles anteriores a la crisis. El incremento de las desigualdades económicas es otro importante factor de riesgos, constatando que las disparidades a nivel de rentas siguen siendo cada vez mayores. Las 10 principales preocupaciones a corto plazo señaladas por el informe son la confrontación económica entre las principales potencias globales (91% de respuestas de los encuestados), el deterioro del sistema comercial multilateral (88%), la confrontación y las tensiones políticas entre las grandes potencias mundiales (85%), los ciberataques con robo de datos y dinero (82%), los ciberataques que afectan a operaciones e infraestructuras (80%), la pérdida de confianza en las alianzas de seguridad (73%), el populismo (72%), la difusión de noticias falsas en los medios (69%), la polarización de la política nacional (67%) y el robo de la identidad personal (64%). La metodología del informe se basa en los resultados obtenidos de una encuesta a más de un millar de expertos y líderes de los sectores público, empresarial y académico de todo el mundo. Las preguntas se centran en su valoración sobre la previsible evolución de 42 riesgos globales.

1. Global Risks 2019: out of control.
2. Power and values: evolving risks in a multiconceptual world.
3. Heads and hearts: the human side of global risks.
4. Going viral: the transformation of biological risks.
5. Fight or flight: preparing for sea-level rise.
6. Future shocks.
7. Hindsight.
8. Risk reassessment.
9. Appendices.



Guerra comercial y oportunidades para España

A. García Rebollar

En el actual contexto de conflicto comercial entre Estados Unidos y China por la imposición mutua de medidas proteccionistas, nuestro país puede tener una oportunidad para incrementar sus exportaciones a causa de las desviaciones ocasionadas por el aumento de los aranceles en sectores en los que las empresas españolas tienen ventajas competitivas en nuevos mercados, a pesar de la fuerte competencia internacional existente. Se abren oportunidades en China, donde las que empresas españolas podrían ampliar su presencia si se realiza el esfuerzo comercial necesario para competir con otros países que también se pueden beneficiar del mayor precio de los productos estadounidenses.

Economistas Núm. 160 dic 2018 Pág. 13-21



Clima comercial y barreras a la internacionalización

Subdirección General de Política Comercial de la Unión Europea

Las recientes tensiones comerciales en el sistema multilateral suponen un importante riesgo para el crecimiento de la economía global y para el comercio mundial. No obstante, desde 2008 se viene observando una gran proliferación de barreras a la internacionalización que están teniendo un notable impacto sobre los intereses comerciales de España y de la Unión Europea.

Boletín Económico ICE Núm. 3106 dic 2018 Pág. 17-31

16

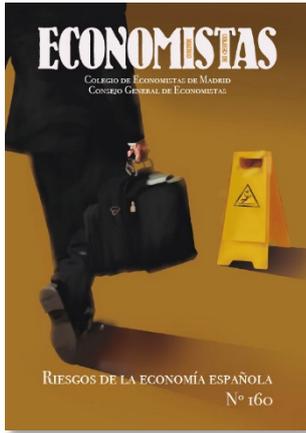


La balanza comercial agroalimentaria en 2017

Subdirección General de Comercio Internacional de Mercancías

Evolución de los principales sectores y mercados agrarios en España durante 2017 y de los factores más relevantes del comportamiento de nuestra balanza agroalimentaria. La balanza comercial agroalimentaria registró en 2017 un superávit de más de 11.622 millones de euros y una ratio de cobertura de 132,4%. La balanza ha contado con un saldo positivo desde 2003, y el superávit en 2017 es el mayor valor registrado desde entonces. La crisis económica no ha impedido que las exportaciones agroalimentarias aumentaran.

Boletín Económico ICE Núm. 3106 dic 2018 Pág. 33-48



Los riesgos de unos altos precios del petróleo en la economía española

P. A. Merino García

Los precios del petróleo han experimentado recientemente subidas continuas, aumentando desde los 55 dólares por barril en septiembre de 2017 hasta los 80 dólares un año más tarde. Este artículo analiza las posibles consecuencias para la economía española de esta tendencia alcista. Factores como la mejora de la eficiencia energética, los cambios sectoriales y un entorno institucional y de política monetaria que minimizan la inflación general harán previsiblemente que el encarecimiento de la factura energética redundará tan sólo en un deterioro leve del consumo y del saldo por cuenta corriente.

Economistas Núm. 160 dic 2018 Pág. 73-82



The Belt and Road turns five

M. Baltensperger, U. Dadush

Cinco años después de que China lanzara la Iniciativa del Cinturón y Ruta de la Seda, que pretende revitalizar esta antigua ruta comercial para expandir su influencia económica en Asia y en el mundo, no puede desarrollar todo el potencial de sus objetivos porque son demasiado amplios y poco definidos, y su ejecución a menudo no es transparente y carece de suficiente coordinación.

1. Introduction.
2. What is the BRI, exactly?
3. A gap in the market.
4. An early assessment.
5. Policy implications.
6. References.

Bruegel Policy Contributions Núm. 1 ene 2019 Pág. 1-15

Sector Primario

[Indice](#)

[La tarea de regular el sector eléctrico](#)

Ó. Arnedillo Blanco

La regulación del sector eléctrico tiene como objetivo que el mercado funcione de la forma más eficiente posible para la sociedad, eliminando las distorsiones. En el caso de España, esto implica que deben eliminarse las que afectan a los precios y a las decisiones de los agentes. En las actividades de redes, se debe diseñar un mecanismo de retribución que ofrezca a las empresas perspectivas de recuperar un mecanismo de retribución que ofrezca a las empresas perspectivas razonables de recuperar los costes en los que incurrir.

Revista de Economía ICE Núm. 905 nov-dic 2019 Pág. 83-108



[La necesaria convivencia entre plantas de generación convencionales y fuentes renovables de energía](#)

G. Llobet, J. Padilla

La necesidad de limitar las emisiones de CO2 responsables del cambio climático obliga a invertir en plantas de energía renovable. Estas plantas, cuya producción suele ser volátil, deberán convivir con las de generación convencional, aún imprescindibles para garantizar el suministro. Este artículo propone un marco de referencia para analizar la interacción entre ambas tecnologías y buscar mecanismos óptimos de capacidad que compensen a las plantas convencionales por su disponibilidad, incentivando su salida ordenada conforme aumente la capacidad de las renovables.

Papeles de Energía Núm. 6 dic 2018 Pág. 39-52

Sector Público

Índice



Fiscal sustainability report 2018 : volume 1

European Commission, Directorate-General for Economic and Financial Affairs

Informe de la Comisión Europea sobre la sostenibilidad fiscal en la UE. A pesar de los progresos observados recientemente a nivel general, las ratios de deuda pública son todavía elevados en un reducido grupo de economías europeas. Teniendo en cuenta las incertidumbres existentes, el informe insiste en la necesidad de asegurar la sostenibilidad fiscal. El papel de la Comisión en términos de coordinación y supervisión de las políticas económicas y fiscales sigue siendo esencial en la actual coyuntura. En general, los riesgos a corto plazo del estrés fiscal se han reducido en los Estados miembros desde 2009, aunque en algunos países han aumentado en comparación con el año anterior. A medio plazo, se han identificado elevados riesgos para la sostenibilidad fiscal en siete países, y riesgos de intensidad media en otros cuatro. En el largo plazo, se han identificado altos riesgos para la sostenibilidad fiscal en seis economías, y riesgos medios en otras catorce. La ratio de deuda pública en la UE ha disminuido de forma continua desde 2014, hasta alcanzar en 2018 el 81% del PIB, gracias a la solidez de la actividad económica (a pesar de la ralentización del último año), impulsada aún por las favorables condiciones financieras y un panorama de estabilidad fiscal. Paralelamente, algunas de las principales economías mundiales exhiben ratios de deuda más elevados, como Japón o Estados Unidos, con el 238% y el 106% del PIB respectivamente en 2018. En la UE, algunas economías altamente endeudadas, como Italia, Chipre, Francia y España, afrontan todavía compromisos de deuda crecientes o muestran escasos avances para asumirlos, permaneciendo así expuestos a posibles eventos desfavorables.

1. Sustainability of public finances.
2. Short-term fiscal sustainability analysis.
3. Medium-term fiscal sustainability analysis.
4. Long-term fiscal sustainability analysis.
5. Additional risk and mitigating factors for fiscal sustainability.
6. Overall assessment of fiscal sustainability challenges.
7. Annexes.
8. References.

Publications Office of the European Union 2019 212 p



Fiscal sustainability report 2018 : volume 2, country analysis

European Commission, Directorate-General for Economic and Financial Affairs

Informe de la Comisión Europea sobre la sostenibilidad fiscal en la UE. En este volumen se detallan los resultados de los análisis de cada país miembro. En el caso de España, no se prevén riesgos significativos a corto plazo de estrés fiscal. Se espera que el déficit del PIB empeore, pasando del 0,7% de 2018 al 1,0% en 2020. El crecimiento del PIB real podría descender del 2,6% de 2018 al 2,0% en 2020. Impulsado por una favorable contribución de los tipos de interés, la deuda pública seguirá disminuyendo, desde 96,9% del PIB en 2018 hasta el 95,4% en 2020.

1. Country analysis.
2. Annex.

Publications Office of the European Union 2019 176 p



El riesgo soberano en la Eurozona y su tratamiento en la regulación bancaria

S. Fernández de Lis, P. Soler

La crisis financiera global supuso un notable aumento de la deuda pública en muchos países, sobre todo en las economías periféricas de la UE. De manera especial afectó a Grecia, caso que abrió un debate sobre el tratamiento de la deuda en la regulación bancaria y su riesgo. Este artículo aborda la evolución de la deuda pública en España y sus relaciones con la configuración de la zona euro y su regulación prudencial. Las interrelaciones entre riesgo soberano y riesgo bancario han sido una de las características más preocupantes de la crisis. Se concluye que existen soluciones que permitirían una diversificación de riesgos más coherente con el avance hacia la unión bancaria, sin necesidad de medidas perjudiciales y costosas para la estabilidad financiera y la fragmentación de la eurozona.

Economistas Núm. 160 dic 2018 Pág. 35-43

Sector Servicios

Índice



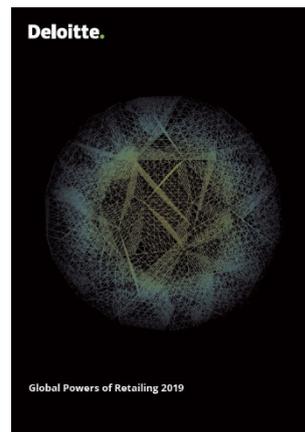
Estudio sobre la venta ambulante ilegal en el municipio de Madrid

Sigma Dos

Análisis de la percepción y actitudes ante la venta ambulante ilegal en la ciudad de Madrid y su repercusión sobre el comercio. Entre las principales conclusiones del informe, se destaca que una cuarta parte de la población ha comprado alguna vez en este tipo de comercio irregular, aunque no de forma habitual. La venta ambulante ilegal afecta negativamente a la economía local, ofreciendo mercancías falsificadas ilegales y haciendo una competencia desleal al comercio legal. Bolsos, ropa y música, películas y complementos los productos más vendidos por el comercio ilegal ambulante. Los comerciantes consideran que es uno de los principales obstáculos al desarrollo de sus negocios, junto con la elevada presión fiscal.

1. Objetivos y metodología.
2. Los madrileños ante el "top manta".
3. La opinión de los viandantes.
4. La percepción de los comerciantes.
5. Impacto económico de la venta ambulante irregular.

CEIM 2018 78 p



Global powers of retailing 2019

Deloitte

Este informe identifica las 250 principales empresas de distribución comercial del mundo a partir de datos públicos disponibles, y analiza sus resultados a nivel geográfico y sectorial. También ofrece una panorámica global y destaca las 50 compañías que más rápidamente han crecido y las empresas que han entrado recientemente en la clasificación de las 250 principales. La estadounidense Wal-Mart sigue liderando el ranking, en el que Amazon sube hasta la cuarta posición. Estados Unidos domina la clasificación, con siete empresas entre las 10 primeras a nivel mundial. Entre las españolas, Inditex (35), Mercadona (41) y El Corte Inglés (62) ascienden posiciones en la clasificación.

1. Top 250 quick statistics.
2. Global economic outlook.
3. Top 10 highlights.
4. Global powers of retailing top 250.
5. Geographic analysis.
6. Product sector analysis.
7. New entrants.
8. Fastests 50.
9. Study methodology and data sources.

Deloitte 2019 42 p



Global Consumer Insights Survey 2018

PwC

Informe sobre las tendencias globales del consumo en el comercio minorista y las perspectivas de la confianza de los consumidores en todo el mundo. Se destaca la coincidencia entre directivos empresariales y consumidores en su optimismo respecto a las perspectivas del mercado, aunque con notables diferencias entre regiones y países; el potencial de la inteligencia artificial para ayudar a empresas y consumidores en sus estrategias comerciales, el papel cada vez más relevante de los dispositivos móviles como plataforma comercial, los nuevos modelos de negocio surgidos en la era del comercio electrónico, la nueva logística de las entregas de productos adquiridos por comercio electrónico y cómo este ha modificado la forma en que los consumidores interactúan con las marcas. Una de las conclusiones más significativas del informe es que los consumidores compran cada vez más en tiendas físicas (44%), al menos una vez a la semana. Mientras, las compras desde ordenadores (20%) y tabletas (12%) crecen levemente y las realizadas mediante teléfonos inteligentes (17%) son las que más aumentan. El espacio físico sigue teniendo un papel protagonista.

1. Global consumers, CEOs aligned in their optimism.
2. Artificial intelligence: Touchpoints with consumers.
3. From mall to mobile: Adjusting to new consumer habits.
4. New business models in the e-commerce era.
5. Signed, sealed, delivered (and regularly returned).
6. Whom do consumers really trust?

PwC 2018 63 p



Impacto de 20 años de liberalización de las telecomunicaciones en España 1998-2018

Deloitte

Se analiza la importancia del sector de las telecomunicaciones en España, las etapas más destacadas de su proceso de liberalización, iniciado en 1998, y su comparación con el de otros países europeos. También se examina cómo ha impactado sobre los precios y el cliente, así como los retos y oportunidades surgidos con la nueva era de la digitalización.

1. ¿Qué ha pasado en estos 20 años en el mercado de las telecomunicaciones?
2. Impacto en el cliente.
3. Impacto a futuro.

Deloitte 2018 152 p



La gastronomía en la economía española : impacto económico de los sectores asociados

KPMG

La gastronomía es uno de los grandes atractivos turísticos de España. Este informe trata de evaluar su aportación a la economía del país y al PIB mediante un análisis basado en los resultados obtenidos de una encuesta realizada entre una muestra de expertos sectoriales. No solo se ha tenido en cuenta la gastronomía como actividad económica, sino también los sectores que se relacionan directamente con esta actividad y su cadena de valor, desde la industria de alimentación y bebidas, hasta la distribución comercial de productos agroalimentarios, la hostelería y el turismo gastronómico. La suma de todas estas actividades representa una facturación equivalente a 388.000 millones de euros y supone el 33% del PIB nacional. También aporta 168.000 millones de euros en términos de Valor Añadido Bruto, un 14% del PIB; y emplea a 3,73 millones de trabajadores, el 18% del todo el empleo en España.

1. ¿Qué engloba el sector gastronómico?
2. El peso de la gastronomía y sus sectores asociados en la economía.
3. El balance del sector gastronómico en los últimos años.
3. Evolución social de la cocina.
4. Evolución empresarial de la hostelería.
5. La innovación como motor de crecimiento económico.
6. Productos y productores del sector gastronómico.
7. Competir en el mercado.
8. Internacionalización de la gastronomía española.
9. Turismo gastronómico.
10. Relevancia para la "Marca España".
11. Salud: la dieta mediterránea.
12. Conclusiones: retos y tendencias, presente y futuro.

KPMG 2019 72 p



Turismo : informe sectorial enero 2019

CaixaBank Research

El turismo es un sector claves para la economía española. Se prevé que en 2019 mantenga una evolución positiva y que su contribución al PIB llegue al 2,6%. En 2018 se recibieron 82 millones de turistas internacionales, y se prevé que en 2019 se generen 80.000 nuevos empleos y que el gasto turístico alcance los 92.000 millones de euros. Reino Unido (18,3%), Alemania (11,3%), Francia (11,2%), Italia (4,4%), Países Bajos (3,8%) y Estados Unidos (2,9%) son los principales países emisores de turistas con destino a España. El gran reto para el sector será consolidar las excelentes cifras de turistas internacionales de los últimos años y orientar la estrategia hacia los segmentos de mayor valor añadido.

1. El sector turístico, ante el reto de consolidar el liderazgo.
2. ¿Cómo puede el "big data" potenciar la sostenibilidad del sector turístico?
3. El impacto de la economía colaborativa en el turismo.

CaixaBank Research 2019 20 p

Sistema Empresarial

Indice



Concursos y disoluciones : diciembre 2018

Informa D&B

Los concursos vuelven a aumentar en España. En diciembre de 2018 ascendieron a 354, un 22,71% menos que en el mes anterior, aunque esta cifra supera en un 6,95% la de diciembre de 2017. La cifra de todo el año suma 4.715 concursos, un 3,72% interanual.

1. Impacto económico y social de los ceses de empresas.
2. Tablas concursos.
3. Tablas disoluciones.

Informa D&B 2019 17 p

Cifras Pyme : datos diciembre 2018

Ministerio de Industria, Comercio y Turismo

El número de empresas inscritas en la Seguridad Social en diciembre de 2018 fue de 2.896.900, cifra que supone una tasa de variación interanual del 0,98%. De ellas, 4.697 son grandes empresas, 1.341.932 pymes y 1.550.271 autónomos.

1. Empresas.
2. Trabajadores en el sector empresarial.
3. Sectores de las empresas con asalariados.

Cifras Pyme dic 2018 Pág. 1-4



Indicadores de Confianza Empresarial (ICE) : primer trimestre de 2019

Instituto Nacional de Estadística

Desciende un 1,0% el Índice de Confianza Empresarial del primer trimestre de 2019 respecto al del cuarto trimestre del pasado año. El 16,6% de los establecimientos empresariales prevén un trimestre favorable y el 19,3% son pesimistas sobre la marcha de su negocio. El 64,1% restante considera que será normal. La confianza empresarial desciende en 14 comunidades autónomas y aumenta en tres. Los mayores descensos se producen en Illes Balears (-3,9%), Cantabria (-3,6%) y Extremadura (-2,9%). Los únicos incrementos se producen en Murcia (1,5%), Comunidad de Madrid (1,0%) y Navarra (0,4%). Cuatro de los cinco sectores analizados disminuyen la confianza respecto al trimestre anterior. Transporte y hostelería (-3,3%) presenta el mayor descenso y construcción (0,1%) el único aumento.

Notas de Prensa del INE 16 ene 2019 Pág. 1-11



European business cycle indicators : 4th quarter 2018

European Commission

Después de un moderado descenso en el tercer trimestre de 2018, los indicadores de sentimiento económico de la zona euro y de la UE decayeron -3,6 puntos en el cuarto trimestre. En ambos casos, las pérdidas fueron particularmente fuertes en diciembre (107,6 en la UE y 107,3 en la zona euro). La confianza se debilitó entre los consumidores y las empresas de todos los sectores, con la excepción del sector construcción de la UE. La caída de la confianza fue especialmente notoria en el caso de los consumidores y las empresas en el sector industria de la zona euro, así como entre el sector servicios y comercio al por menor de la UE. Entre las siete economías más grandes de la UE, las pérdidas fueron significativas en Francia e Italia (ambos con descensos de 3,5 puntos). También se registraron caídas en Reino Unido (-2,8), Alemania (-2,6), Países Bajos (-1,5) y España (-1,4). Únicamente en Polonia la confianza permaneció estable (+0,1).

1. Recent developments in survey indicators.
2. Results of the autumn 2018 EU investment survey in the manufacturing sector.
3. Special topic: reconstructing consistent historical business and consumer survey data for Ireland.
4. Annex.

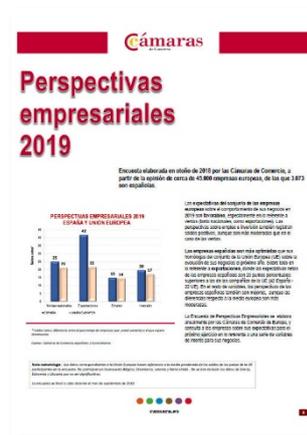
Publications Office of the European Union 2019 36 p

Winning the '20s : a leadership agenda for the next decade

R. Lesser, M. Reeves, K. Whitaker

El panorama de las principales empresas globales ha cambiado en la última década. En 2010, las 10 primeras compañías por valor de mercado procedían de cinco países. Solo dos de ellas pertenecían al sector tecnológico y ninguna superaba los 400 billones de dólares. Hoy todas las empresas del top 10 estadounidenses o chinas, la mayoría son compañías tecnológicas y algunas han rebasado el trillón de dólares en valor. Las claves del éxito empresarial han cambiado. Algunas tendencias que probablemente determinarán el éxito de las principales compañías globales serán la implementación de la inteligencia artificial, la organización de las empresas en ecosistemas, la redefinición del trabajo por las nuevas tecnologías, las consecuencias del ascenso de China sobre el orden mundial y sus normas, el fracaso de las previsiones de crecimiento a largo plazo por la actual desaceleración del aumento de la población en edad de trabajar en las principales economías, la mayor preocupación social por el impacto de la tecnología, la sostenibilidad y las empresas; y el creciente papel de la inversión y el capital privado en muchas partes del mundo. La combinación de estas fuerzas está produciendo incertidumbres en múltiples dimensiones que están rompiendo con las previsiones de futuro tradicionales.

Boston Consulting Group 2019 5 p



Demografía empresarial enero 2019

Informa D&B

La creación de empresas en España se estancó en 2018. Los datos sobre constituciones se situaron por debajo de los 100.000, aunque crecieron ligeramente respecto a 2017. Los concursos aumentaron por segundo año consecutivo, pero las disoluciones descendieron un 4,11% en comparación con 2017. La distribución de las constituciones por territorios ha sido dispar. Comunidad de Madrid (7,69%) y Andalucía (4,45%) son las que mayores aumentos registraron, mientras que en Cataluña se dio un importante descenso (-6,29%). El 22,86% de las empresas creadas se concentró en Madrid, el 18,40% en Cataluña y el 16,78% en Andalucía. El sector con mayores aumentos en la creación de empresas fue construcción y actividades inmobiliarias (+1.257), mientras que comercio experimentó la mayor caída (-1.170).

1. Resumen ejecutivo.
2. Empresas constituidas con más capital en los últimos 5 años.
3. Ranking de las empresas en concurso según su cifra de venta.
4. Impacto económico social de los ceses de empresas.
5. Tablas constituciones.
6. Características de las empresas en concurso en 2018.
7. Anexos.

Informa D&B 2019 30 p

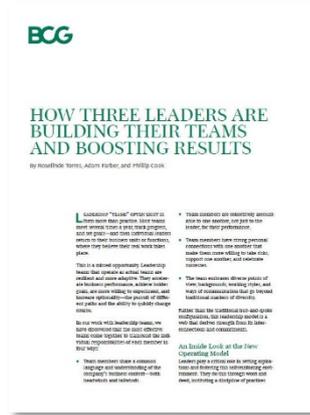
Perspectivas empresariales 2019

Cámaras de Comercio de España

Expectativas de negocio de las empresas europeas para 2019 elaboradas a partir de las opiniones de 45.000 compañías (3.073 españolas). En general, los resultados muestran unas perspectivas favorables, sobre todo en cuanto a ventas nacionales y exportaciones. Aunque más moderadas, son también positivas las perspectivas sobre el empleo y la inversión. No obstante, son expectativas peores que las manifestadas el pasado año. Las empresas españolas son más optimistas que las del resto de la Unión Europea, especialmente respecto a las exportaciones. Esperan seguir creando empleo y aumentar la inversión, pero a un nivel inferior al año anterior. Los costes laborales y la escasez de personal cualificado son los factores más importantes a los que tendrán que hacer frente las empresas europeas en 2019. Para las compañías españolas, los mayores condicionantes de la actividad empresarial son la demanda nacional, los costes laborales y la demanda externa.

1. Introducción.
2. Europa.
3. España.
4. Cifra de negocio.
5. Empleo e inversión.
6. Condicionantes de la actividad empresarial.

Cámaras de Comercio de España 2019 6 p



How three leaders are building their teams and boosting results

R. Torres, A. Farber, P. Cook

Los equipos de trabajo a menudo existen más en la teoría que en la práctica. Este artículo examina las claves de los equipos más efectivos y capaces de ir más allá de las responsabilidades individuales, implementando para ello cuatro aspectos cruciales: los miembros de los equipos comparten una comprensión común del contexto de la organización, son responsables ante el resto de los miembros del equipo, no solo ante a su líder; muestran una fuerte conexión personal entre ellos que les predispone a asumir más riesgos, a apoyarse entre sí y a celebrar los éxitos alcanzados; y por último, estos equipos asumen diferentes puntos de vista, análisis, estilos de trabajo y formas de comunicar que superan a los enfoques tradicionales. El modelo descrito constituye una red que tiene su fortaleza en sus interconexiones y en el nivel de compromiso de sus integrantes. Este artículo ilustra tres casos concretos de éxito de liderazgo basado en equipos operativos.

The Boston Consulting Group 2018 9p



From promise to reality : does business really care about the SDGs?

PwC

Cada vez es más evidente la importancia que tendrán los aspectos medioambientales y de responsabilidad social en el futuro de todas las organizaciones. Este informe analiza 729 empresas de 21 países y 6 sectores diferentes para examinar su capacidad para asumir en sus respectivas estrategias de negocio los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de Naciones Unidas. Entre sus principales conclusiones, se destaca que el 72% de las empresas consultadas mencionan los ODS en sus memorias anuales o informes de sostenibilidad, el 50% de las empresas ya han identificado prioridades en el ámbito de los ODS, el 54% de las que priorizan estos objetivos los mencionan en sus estrategias de negocio, el 19% de los altos directivos y CEOs mencionan los ODS en los informes anuales y el 23% de las compañías han desglosado indicadores de resultados claves y objetivos en relación con los ODS.

1. Foreword.
2. Results at a glance.
3. Overview.
4. Main findings.
5. How the SDGs reflect the world today.
6. The current state of SDG adoption by business.
7. Reporting on SDG success.
8. A blueprint for using the SDGs to develop sustainable business.
9. Research methodology.
10. Further reading.

PwC 2018 40p



¿A qué barreras se enfrentan hoy las pymes en el mercado de las licitaciones públicas internacionales?

T. Fayos, H. Calderón, J. M. García

El acceso de las empresas españolas al mercado internacional de licitaciones públicas se enfrenta a numerosas restricciones. Este artículo examina un total de 21 barreras clasificadas en función de su origen, distinguiendo entre barreras externas, como las administrativas o las derivadas del país de licitación, e internas, como las capacidades, los recursos y las habilidades de las empresas.

Boletín Económico ICE Núm. 3106 dic 2018 Pág. 49-64

Sistema Financiero

Índice



Transformación digital y competencia en el sector financiero

S. Fernández de Lis, P. Urbiola Ortún

La digitalización ha modificado la estructura de un buen número de sectores empresariales, desde la industria de contenidos hasta el comercio minorista. En los servicios financieros han entrado nuevas empresas para competir en servicios específicos digitales ("fintechs") y las grandes empresas tecnológicas han empezado a integrar productos financieros que presentan un gran potencial disruptivo para el sector financiero. Este artículo explora cómo el alcance de esa integración está en parte condicionado por el marco regulatorio financiero, las normas de acceso a datos y la política de competencia.

1. Cambios tecnológicos y entorno competitivo.
2. De la desagregación de la cadena de valor a la integración en ecosistemas digitales.
3. El papel de la regulación.
4. Datos y competencia en los mercados digitales.
5. Conclusiones.
6. Referencias bibliográficas.

BBVA Research 2019 15 p



El riesgo de una crisis financiera internacional

S. Iranzo Gutiérrez

Según algunos expertos, podrían estar dándose las circunstancias para la formación de una nueva crisis financiera global. La sobrevaloración de los activos en determinadas bolsas, el exceso de endeudamiento de las economías, muy por encima del nivel existente antes del estallido de la crisis de 2007, y el cambio de la política monetaria de Estados Unidos, con las consiguientes convulsiones en los mercados cambiarios y de capitales en los países emergentes, son potenciales impulsores de una caída de las valoraciones en los mercados de activos financieros. La desaceleración económica en China, el Brexit, y las controversias en torno al déficit de Italia y su ajuste a los términos acordados con la UE constituyen también importantes factores de riesgo de una posible nueva crisis económica internacional.

Economistas Núm. 160 dic 2018 Pág. 45-58



Estrategias de internacionalización de la banca española : comparación y características

I. Argimón

Se analizan los rasgos distintivos de la internacionalización de las entidades bancarias españolas en comparación con la estrategia de expansión exterior llevada a cabo por bancos de Países Bajos y Estados Unidos. Se contrastan los distintos modelos para explicar las diferencias observadas en términos de riesgo, rentabilidad, eficiencia y fuente de ingresos. Los resultados muestran que los bancos transnacionales y descentralizados tienen un perfil de riesgo menor, aunque también son menos eficientes en cuanto a costes que otros bancos.

Artículos Analíticos Banco de España 10 ene 2019 Pág. 1-11



Informe de mercado 2018 : resumen del año

Bolsas y Mercados Españoles

Para los mercados financieros internacionales, 2018 ha sido un año difícil y muy complejo. La moderada desaceleración de la economía global se ha unido a factores de inestabilidad con un importante impacto potencial, como el aumento del proteccionismo y las disputas comerciales, el auge de movimientos políticos populistas, las negociaciones del Brexit, la caída de los precios de las materias primas, los episodios de crisis monetaria en países emergentes como Turquía y Argentina o la expansión de la deuda pública y privada en términos globales agregados. Los principales organismos internacionales han revisado a la baja el crecimiento mundial para 2018 (la OCDE hasta el 3,5%, cuatro décimas menos que en sus anteriores previsiones). Por su parte, la economía de la zona euro ha desacelerado su crecimiento hasta niveles inferiores al 2%, en buena medida lastrada por los peores resultados de las economías alemana e italiana. Las cotizaciones en la Bolsa española en 2018 se han visto impactadas negativamente por factores coyunturales y algunos de componente más estructural, como menor dinamismo económico interno y del área euro, la inestabilidad política derivada del cambio de Gobierno o la caída en más del 22% del índice del sector bancario en el mercado español de acciones. Tanto las incertidumbres como la negativa evolución de las cotizaciones han afectado al volumen de negociación de acciones en la Bolsa española que, hasta el mes de noviembre, alcanzaba los 548.730 millones de euros y 41,12 millones de operaciones, con caídas respectivas del 9,1% y del 13,7%.

1. Introducción.
2. Bolsas e índices internacionales.
3. Inversión en acciones españolas: capitalización, negociación, liquidez y rentabilidad por dividendo.
4. Financiación en forma de capital: inversiones, ampliaciones, OPVs y salidas a Bolsa.
5. Financiación en forma de capital: MAB.
6. Operaciones corporativas: M&B y OPAs.
7. Renta fija cotizada: financiación e inversión.
8. Renta fija cotizada: MARF.
9. Derivados: futuros y opciones.
10. Contrapartida central.
11. Registro de operaciones de derivados: REGIS-TR. 12. MiFID II y su incorporación a la legislación



Los retos económicos asociados a la normalización de la política monetaria en las economías avanzadas

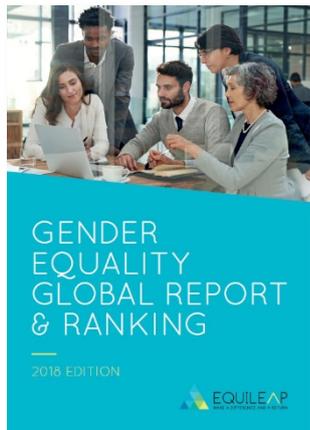
Á. Estrada, P. L'Hotellerie

Se describe la extraordinaria reacción de los bancos centrales a la reciente crisis financiera global y el consiguiente proceso de normalización monetaria, con especial referencia a Estados Unidos y a la zona euro, incluyendo algunas consideraciones para el caso de España. Se concluye que, en general, la reducción de los desequilibrios financieros de nuestra economía limitará el impacto de la normalización monetaria, aunque persisten vulnerabilidades en los hogares con rentas bajas y en el sector público. Por tanto, es necesario mantener los esfuerzos de consolidación fiscal y elevar el grado de protección de los hogares más desfavorecidos.

Economistas Núm. 160 dic 2018 Pág. 23-34

Sociedad

Índice



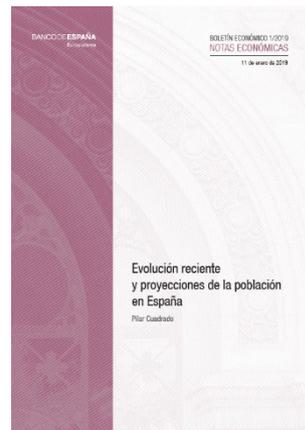
Gender equality global report and ranking : 2018 edition

Equileap
2018 ed

Uno de los Objetivos de Desarrollo Sostenible promovidos por Naciones Unidas es la igualdad de género. Este informe analiza los últimos resultados de una encuesta realizada a una muestra de empresas de diversos sectores, tamaños y países sobre los avances en la igualdad entre hombres y mujeres a nivel corporativo. En líneas generales, se desataca que, respecto a la edición anterior del informe, no hay muchos signos de que se estén adoptando cambios en la cultura empresarial a nivel global, considerando todos los sectores y países. No obstante, ha habido una mejora general en los resultados de las 200 mejor clasificadas del ranking 2018 respecto a 2017. Para evaluar el compromiso de una empresa con la igualdad de género, se han aplicado una serie de indicadores inspirados en los principios de empoderamiento de la mujer de Naciones Unidas. Incluye 19 datos divididos en 4 categorías que miden el equilibrio de género en el liderazgo, la gestión y la fuerza laboral de una compañía, la igualdad en la compensación salarial y laboral, las políticas de promoción de igualdad de género y el compromiso con el empoderamiento de la mujer, la transparencia y la responsabilidad.

1. Introduction.
2. Key findings.
3. 2018 Equileap ranking top 200.
4. Insights per country.
5. Top 10 companies per country. Insights per region.
6. Insights per sector.
7. Methodology.
8. Scorecard.

Equileap 2018 32 p



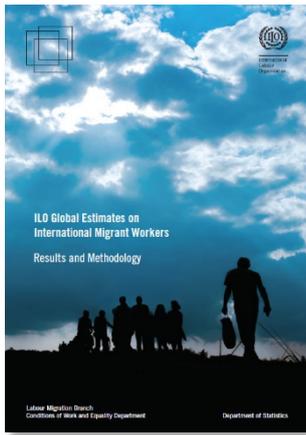
Evolución reciente y proyecciones de la población en España

P. Cuadrado

Según cifras del INE (julio 2018), la población en España prolongó la suave recuperación mantenida tras la crisis, con una variación interanual del 0,4%. Este crecimiento tuvo lugar a pesar del deterioro del saldo vegetativo, que fue compensado por el saldo migratorio. Las proyecciones hasta 2068 estiman que la población española seguirá creciendo hasta alcanzar un máximo de 50 millones en 2048, año a partir del cual experimentará una moderada caída. En comparación con las anteriores proyecciones del INE de dos años atrás, estas cifras suponen una importante revisión al alza.

1. Evolución reciente de la población residente en España.
2. Proyecciones de población.

Notas Económicas Banco de España Núm. 1 11 ene 2019 Pág. 1-10



ILO global estimates on international migrant workers : results and methodology

International Labour Organization

Se estima que en 2017 hubo 258 millones de migrantes internacionales en todo el mundo, incluyendo 19 millones de refugiados. Los migrantes en edad de trabajar fueron alrededor 234 millones. Las estimaciones globales anteriores, correspondientes a 2013, registraron 232 millones de migrantes internacionales, 207 de ellos en edad laboral, indicando un aumento del 11% respecto a las cifras de este informe (un incremento del 13% en el número de migrantes en edad de trabajar).

1. Introduction.
2. Global and regional estimates.
3. Methodology phase I. Data sources and input data.
4. Methodology phase II. Data imputation and production of global and regional estimates.
5. Data quality.

ILO 2018 78 p



¿Cómo impulsar la FP Dual? : manual práctico para asesores de empresas y de centros educativos

M. Á. Caballero, P. Lozano, C. García

Esta publicación es una guía de apoyo para las organizaciones que pretenden implantar un servicio de asesoría técnica sobre Formación Profesional Dual. Identifica las estrategias y mecanismos más eficaces para difundir la FP Dual entre los distintos agentes implicados en su desarrollo. En ella pueden encontrarse las claves y los recursos para la formación de asesores técnicos en FP Dual.

1. Introducción.
2. La Formación Profesional Dual.
3. La asesoría técnica.
4. La alianza para la FP Dual: "un valor añadido".
5. Preguntas frecuentes.
6. Glosario.

Fundación Bertelsmann 2018 120 p

31



La colaboración público-privada en sanidad : hasta dónde y cómo delimitar sus fronteras

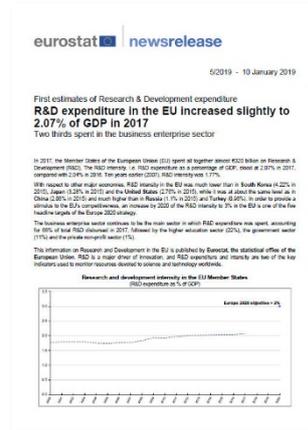
R. Meneu, R. Urbanos

Se revisan algunas áreas de colaboración público-privada en el sector sanitario, con especial referencia a la formación, la investigación y la gestión de servicios. El artículo se centra en aportar evidencias sobre los efectos que puede causar una defectuosa delimitación entre lo público y lo privado en este ámbito.

Cuadernos Económicos ICE Núm. 96 2018 Pág. 35-55

Tecnología

Indice



Comments on the European Institute of Innovation and Technology (EIT)

BusinessEurope

Documento de BusinessEurope sobre el futuro del Instituto Europeo de Innovación y Tecnología (EIT). Se destaca que esta institución ha contribuido favorablemente al desarrollo del denominado "triángulo del conocimiento", impulsando e implementando proyectos innovadores, y que sus logros han sido múltiples y ampliamente reconocidos por la comunidad empresarial europea. La adopción de la próxima Agenda Estratégica de Innovación para el período 2021-2027, así como la reforma de la regulación del EIT serán decisivas para garantizar su apoyo al ecosistema europeo de innovación en la próxima década. Para alcanzar este objetivo, la comunidad empresarial sugiere que el EIT tenga en cuenta a todas las empresas (sin importar su tamaño o grado de madurez) y se convierta en una institución más atractiva, dé más visibilidad a sus comunidades de conocimiento e innovación, desarrolle y promueva la cultura empresarial en la UE, busque una mayor simplificación, construya sinergias con el Consejo Europeo de Innovación (EIC) e impulse proyectos dentro del programa Horizon Europe.

BusinessEurope 2018 4 p

R&D expenditure in the EU increased slightly to 2.07% of GDP in 2017

Eurostat

El gasto en I+D aumentó de forma moderada en la Unión Europea en 2017, llegando hasta el 2,07% del PIB. Dos terceras partes del gasto corresponden al sector empresarial. En total, todos los países de la UE gastaron 320 billones de euros. El porcentaje en I+D como porcentaje del PIB (intensidad de la I+D) se situó en el 2,07% en dicho año, en comparación con el 2,04% de 2016. Hace diez años (2007) este dato era el 1,77%. Respecto a otras de las principales economías del mundo, la intensidad de la I+D en la UE es mucho más baja que en Corea del Sur (4,22% en 2015), Japón (3,28% en 2015) y Estados Unidos (2,76% en 2015), mientras se sitúan al mismo nivel que China (2,06% en 2015) y muy por encima de Rusia (1,1% en 2015). Solo Suecia, Austria, Dinamarca, Alemania, Finlandia, Bélgica y Francia superan la media del 2,07%. El gasto en I+D en España, muy por debajo aún de la media comunitaria (1,2%).

Eurostat News Release Núm. 5 10 ene 2019 Pág. 1-5



Innovación tecnológica y financiación de prestaciones

C. Campillo Artero, L. Vallejo Torres, N. Zozaya González

La innovación en el ámbito sanitario es constante, sin embargo, es una actividad costosa que exige cada vez más recursos económicos y afronta limitaciones para su financiación. Muchos países aplican la evaluación económica en las decisiones de financiación sanitaria, sin embargo, en España, a pesar de su reconocimiento legal, sigue teniendo un papel bastante limitado. El estudio de la relación coste- efectividad sigue siendo opcional y los informes siguen sin ser de carácter vinculante. Las innovaciones farmacéuticas han ido creciendo en número, complejidad y coste, obligando a los sistemas sanitarios a adecuar sus sistemas regulatorios a estos nuevos medicamentos. Los modelos regulatorios están tratando de flexibilizarse y orientarse más hacia el valor de los nuevos medicamentos, implantando diversas alternativas de autorización, cobertura, fijación de precios y monitorización.

Cuadernos Económicos ICE Núm. 96 2018 Pág. 9-33



Efectos de los ciberriesgos sobre la economía y la democracia

J. M. López Zafra, R. A. Queralt

La interconexión entre redes de datos y la creciente dependencia de Internet en la actividad económica es cada vez mayor, así como la amenaza de sufrir ciberataques. Esta nueva situación ha provocado un aumento de los costes asociados a la seguridad y protección de los sistemas de información en detrimento de otros costes necesarios para la producción o la creación de empleo. Sin embargo, los riesgos de ciberataques también no solo afectan a las empresas y organizaciones, sino también a infraestructuras vitales y al propio sistema democrático.

Economistas Núm. 160 dic 2018 Pág. 59-65



Inteligencia artificial en Europa : España, perspectivas para 2019 y más allá

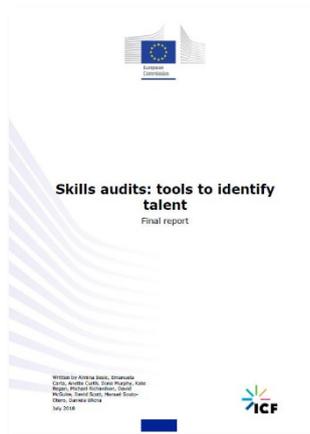
Ernst & Young

Las empresas españolas tienen aún un conocimiento limitado sobre la capacidad transformadora de la inteligencia artificial (IA), aunque reconocen el gran impacto que tendrá en un futuro próximo. Este documento resume algunos datos relevantes acerca de cómo están afrontando los desafíos que plantea esta nueva tecnología para su negocio. La información que ha servido de base para su elaboración procede de los datos referidos a España de una encuesta realizada a directivos de 277 organizaciones pertenecientes a 7 sectores de 15 países europeos. Solo el 5% de las empresas señalan que la IA está contribuyendo activamente a muchos procesos de la empresa y que permite tareas bastante avanzadas en la actualidad. Un 15% de las empresas reconoce que se encuentra en una fase inicial de adopción de la IA y la han incorporado a algunos procesos. El 65% de las compañías todavía están en una etapa de planificación respecto a la IA.

EY 2019 2 p

Trabajo

Indice



Skills audits : tools to identify talent

A. Besic, E. Carta, A. Curth ... [et al.]

Una auditoría de cualificación mide y registra las cualificaciones y conocimientos de una persona. Este estudio de la Comisión Europea examina auditorías de 16 países de la UE para identificar los principales tipo y métodos, enfoques y estándares más utilizados. También se analiza la efectividad de las auditorías de cualificación.

1. Introduction and research approach.
2. Policy context and key concepts.
3. Overview of skills audits analysed.
4. Typology of skills audits based on their purpose.
5. Skills audits' coverage, methodology and quality assurance.
6. Outputs, outcomes and impact of skills audits.
7. Conclusions and recommendations.
8. Annexes.

Publications Office of the European Union 2018 129 p



XIV Informe Los + Buscados de Spring Professional 2019

Spring Professional

Expectativas sobre los puestos de trabajo que previsiblemente tendrán mayor demanda en el mercado laboral español a lo largo de 2019 en los sectores telecomunicaciones, tecnologías de la información, banca, comercial, marketing, ingeniería, "retail", logística, financiero, "corporate", legal y "lifescience". Cada vez es más importante que los nuevos profesionales tengan un perfil multidisciplinar, con gran polivalencia, capacidad analítica y orientación a resultados, así como una visión estratégica, proactividad y adaptación al cambio.

Adecco 2019 27 p



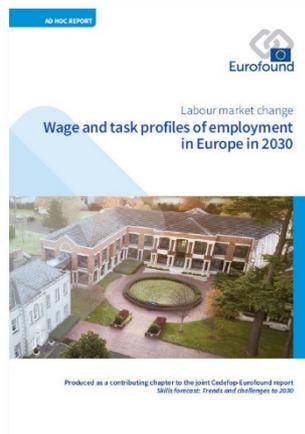
Skills forecast : trends and challenges to 2030

European Centre for the Development of Vocational Training

Este informe examina la estructura actual del mercado de trabajo en Europa y sus tendencias. Destaca un previsible aumento de la población en edad de trabajar, aunque con variaciones muy dispares entre países. A nivel agregado, las previsiones apuntan a un incremento de la población en edad laboral en torno al 3,7% entre 2016 y 2030, así como a un aumento de la fuerza de trabajo del 1%. A nivel nacional, Islandia, Irlanda, Luxemburgo, Noruega y Suiza experimentarán un fuerte aumento en la edad de la población laboral y en la oferta de trabajo, mientras que Bulgaria, Letonia y Lituania registrarán descensos acusados. Por otro lado, se prevén crecimientos modestos del empleo a nivel general, aunque algunos países esta tendencia será más significativa. Por término medio, se prevé un crecimiento del empleo anual del 0,5% durante el período 2020-2025 y un posterior lento retroceso conforme las tendencias demográficas a largo plazo afecten negativamente al crecimiento. La reducción del empleo será mayor en países como Bulgaria, Alemania, Estonia, Croacia, Letonia y Lituania, afectados por el envejecimiento de la población y la emigración. El sector servicios será la actividad que más contribuya al crecimiento del empleo, mientras se espera un declive del empleo en la industria manufacturera. Esta tendencia confirma el cambio hacia una economía basada en los servicios. El sector legal y consultoría, I+D, publicidad e investigación de mercados y otros servicios profesionales y administrativos son algunos de los servicios que generarán empleo más rápidamente. Las predicciones apuntan también a una progresiva polarización en el mercado laboral, con un significativo aumento del empleo en ocupaciones de alta cualificación, junto con algún crecimiento en los empleos de menor cualificación. Se esperan pérdidas de empleo en ocupaciones de cualificación media, como trabajos de tipo manual y administrativo. Estos cambios son el resultado de transformaciones económicas estructurales y tecnológicas, que influyen en los patrones de la demanda de cualificaciones dentro de los sectores.

1. Introduction.
2. Prospects for employment and labour force trends in Europe.
3. The implications for occupations.
4. Qualifications and skill mismatch.
5. Examining the job task content.
6. Discussion and future challenges.

Publications Office of the European Union 2018 140 p



Wage and task profiles of employment in Europe in 2030

D. Storrie, J. I. Antón

Este breve informe examina el cambio previsto en la estructura salarial y laboral del empleo en los Estados Miembros de la UE más allá del año 2030, utilizando para ello una metodología desarrollada por Eurofound. Una de sus conclusiones más llamativas es la proyección de un mercado de trabajo más polarizado en la UE debido al aumento de los empleos en el segmento más bajo de la distribución salarial. Sin embargo, hay una considerable heterogeneidad en los patrones de cambio estructural por empleos, con muchos países que mejorarán su estructura ocupacional hacia empleos con salarios más elevados. La tendencia hacia la mejora de la estructura salarial y hacia una mayor autonomía, la realización de tareas menos rutinarias, mayor presencia de las TIC, menos tareas físicas y más tareas intelectuales, es más evidente en los países comunitarios que se integraron en la UE después de 2004. Esto sugiere la existencia de una progresiva convergencia en el empleo dentro de la UE.

1. Introduction.
2. Specifying a wage and task framework for the analysis of structural change in the EU.
3. Projected structural change in the EU, the wage distribution and tasks structure.
4. Conclusions.
5. References.
6. Additional figures.

Publications Office of the European Union 2018 22 p



Informe trimestral del mercado de trabajo : diciembre 2018

Randstad Research

La Encuesta de Población Activa del tercer trimestre de 2018 arrojó unos datos positivos, aunque con síntomas de desaceleración en la creación de empleo, mientras que la afiliación a la Seguridad Social se ha desacelerado en la segunda mitad del año, aunque terminó cerrando el año con un crecimiento interanual ligeramente superior al 3%.

1. Análisis del mercado de trabajo.
2. Análisis gráfico del mercado de trabajo.
 - 2.1. EPA.
 - 2.2. Registros, afiliación, paro y contratos.
 - 2.3. Trabajo temporal.
 - 2.4. Relaciones laborales.
 - 2.5. Absentismo laboral.
 - 2.6. Salarios.

Randstad Research 2018 72 p



Mercado laboral y negociación colectiva : enero 2019

Confederación Española de Organizaciones Empresariales,
Departamento de Relaciones Laborales

Principales datos sobre la evolución del mercado de trabajo español en diciembre de 2018. El número de contratos registrados fue de 1.709.631, un 3,49% más que el mismo mes del año anterior. El número de desempleados bajó en 50.570 personas respecto a noviembre, llegando a un total de 3.202.297. Los datos de afiliación a la Seguridad Social reflejaron un aumento respecto al mes anterior de 47.449 personas. Se registraron 3.566 convenios, con una variación salarial pactada del 1,75%, y 987 inaplicaciones de convenios. En los primeros diez meses de 2018 se registraron 2.501 expedientes de regulación de empleo. Además, en diciembre de 2018 se registraron un total de 75 huelgas que contabilizaron un total de 1.515.702 horas no trabajadas.

1. Resumen ejecutivo.
2. Contratación.
3. Empleo.
4. Negociación colectiva.
5. Expedientes de Regulación de Empleo.
6. Conflictividad laboral.

CEOE 2019 27p



Are we long, or short, on talent?

M. McConnell, B. Schaninger

Una de las grandes preocupaciones de los actuales directivos de empresas y organizaciones es la dificultad para encontrar y retener el talento que permita aprovechar el potencial de las nuevas tecnologías digitales y de automatización. Un reciente estudio de McKinsey destaca que el 60% de los ejecutivos de todo el mundo estiman que más de la mitad de la fuerza laboral de sus compañías necesitarán reciclaje formativo o ser sustituidos en los próximos cinco años. Un 28% adicional de los ejecutivos supone que más de la mitad de sus empleados necesitarán ser reciclados o reemplazados. Más de un tercio de los encuestados en el informe indicaron que sus organizaciones no están preparadas para abordar las brechas de cualificación provocadas por la digitalización. Este artículo examina cómo pueden prepararse mejor las organizaciones para afrontar este desafío. Aunque la escasez de cualificaciones se explica por diversos motivos, las soluciones pasan por construir talento en la propia organización y por adquirir o alquilar las competencias necesarias en el exterior.

McKinsey Quarterly ene 2019 Pág. 1-7



Strategies for the new economy : skills as the currency of the labour market

World Economic Forum

El tipo de cualificaciones adquiridas, la institución educativa donde se ha estudiado, el empleador para el que se ha trabajado o las redes sociales de un potencial candidato a un empleo son factores utilizados actualmente para evaluar el ajuste potencial entre las capacidades de los individuos y las oportunidades de empleo en el mercado laboral. Sin embargo, este sistema no es del todo adecuado y genera ineficiencias en el mercado de trabajo y desigualdades sociales. Ya no responde a las exigencias actuales y se basa en un modelo obsoleto de aprendizaje que presupone un progreso lineal en las carreras profesionales. Este informe presenta 10 estrategias y 22 casos de estudio que ilustran la diversidad de acciones que pueden ponerse en práctica en los ámbitos educativo, tecnológico y empresarial para evolucionar hacia un mercado laboral plenamente basado en las cualificaciones. Las estrategias pueden ayudar a preparar el mercado laboral para los futuros cambios en el concepto de trabajo. Explora diversos enfoques, como impulsar el potencial de la educación tecnológica, crear cualificaciones certificadas para un amplio intervalo de edades o diseñar un sistema coherente de certificaciones basado en las habilidades que requieren los actuales empleos. El informe del Foro Económico Mundial señala tres factores claves en las cualificaciones que contribuyen a la ineficiencia de los mercados laborales: los ecosistemas de empleo y aprendizaje están actualmente contruidos para un mundo laboral que ya no responde a la realidad; los cambios a gran escala de la demanda de empleo en la Cuarta Revolución Industrial implican notables desajustes entre la cualificación y las oportunidades de empleo; y el actual sistema para determinar la adecuación laboral a menudo acentúa las desigualdades socioeconómicas.

1. Introduction.
2. 10 strategies for building a skills-based labour market.
3. Emerging initiatives for creating a skills-based labour market.
4. Conclusion.
5. References.

World Economic Forum 2019 28 p

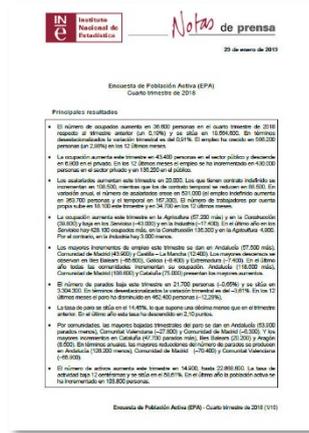


European skills index discover how skills systems perform

I. Livanos

Hasta ahora no había una medida para evaluar y comparar los resultados de los sistemas de cualificación en los países de la UE. Para llenar este vacío, Cedefop ha desarrollado el Índice Europeo de Cualificación (European Skills Index - ESI), un indicador compuesto que mide la efectividad de los sistemas de cualificación de los Estados miembros. El indicador ESI tiene un valor entre 0 y 100 (resultado óptimo) y muestra la efectividad del sistema de cualificación de cada país respecto a tres dimensiones básicas: desarrollo y activación de cualificaciones y correspondencia entre cualificaciones y empleo. La brecha entre el valor obtenido y 100 señala la posición de cada país y su potencial de mejora. Los resultados registrados muestran que ninguno de los países de la UE se acerca al valor máximo de referencia. El mejor posicionado es República Checa (75), seguido de Finlandia, Suecia y Luxemburgo, con valores por encima de 70. Eslovenia, Estonia y Dinamarca obtienen una puntuación superior a 67. Un segundo grupo lo constituyen los países que han obtenido resultados medios, como Austria o Reino Unido. España se encuentra en el grupo de países que peores resultados arrojan. El ESI revela que todos los países tienen un amplio margen de mejora, incluso aquellos que han obtenido los valores más altos.

Skillset and Match Núm. 15 ene 2019 Pág. 4-7



Encuesta de Población Activa (EPA) : cuarto trimestre de 2018

Instituto Nacional de Estadística

Los datos de la Encuesta de Población Activa (EPA) del cuarto trimestre de 2018 indican que el número de ocupados aumentó en 36.600 personas respecto al trimestre anterior. El empleo creció en 566.200 personas (2,98%) en los últimos doce meses. Por ramas de actividad, la ocupación aumentó en agricultura (57.200 más) y en construcción (39.800) y bajó en los servicios (-43.000) e industria (-17.400). A nivel territorial, los mayores incrementos de empleo se dieron en Andalucía (57.500), Comunidad de Madrid (43.900) y Castilla-La Mancha (12.400). Los mayores descensos se registraron en Baleares (-65.600), Galicia (-8.400) y Extremadura (-7.400). En el último año todas las comunidades aumentaron la ocupación. Andalucía (118.600), Comunidad de Madrid (108.600) y Cataluña (75.000) presentan los mayores aumentos.

1. Principales resultados.
2. Ocupación.
3. Desempleo y tasa de paro.
4. Población activa y tasa de actividad.
5. Hogares.
6. Resultados por comunidades autónomas.
7. Series desestacionalizadas.
8. Flujos en valores absolutos respecto del trimestre anterior.
9. Resultados EPA por provincias.
10. Nota metodológica.
11. Datos EPA cuarto trimestre 2018.

Notas de Prensa del INE 29 ene 2019 Pág. 1-28

Un buen cuarto trimestre eleva la creación de empleo en 2018 hasta los 566 mil ocupados

Randstad Research

La Encuesta de Población Activa (EPA) del cuarto trimestre de 2018 aceleró la creación de empleo respecto al trimestre anterior de forma significativa. El paro también ha mejorado en términos interanuales. Los resultados indican un cierre de año con un intenso crecimiento de la ocupación, sobre todo entre los asalariados y en el sector público, y con equilibrio entre tiempo completo y parcial.

Randstad Research 2019 5 p



Las pensiones : previsiones demografía y sostenibilidad

I. Arroyo, Á. Pastor

Una previsión demográfica coherente es esencial para evaluar la sostenibilidad futura de los sistemas de pensiones. En las proyecciones de población publicadas por distintos organismos oficiales la población española experimentará un descenso muy importante en los próximos decenios. El INE estima que se reducirá en dos millones de personas en los próximos 30 años. Al mismo tiempo, la edad media de esta población aumentará muy significativamente, disparándose la proporción de mayores de 65 años respecto a la población en edad de trabajar. Si se cumple este escenario será muy difícil garantizar la sostenibilidad de las pensiones. Sin embargo, la gran incertidumbre a la que están sujetas estas predicciones permiten aún que las autoridades con competencias en este ámbito dispongan aún de un amplio margen para adoptar medidas que favorezcan la sostenibilidad a largo plazo de las pensiones.

Economistas Núm. 160 dic 2018 Pág. 67-72



El sistema público español de pensiones : mitos y realidades

M. Á. García Díaz

El gasto en pensiones públicas en España supuso el 11,9% del PIB en 2017. Durante la última etapa expansiva de la economía (1995-2008) el gasto en pensiones redujo su peso en el PIB, sin embargo, la posterior crisis incrementó al 12% su peso en el PIB. En este momento, la situación del sistema público de pensiones no es buena y requiere una reforma. Este documento sostiene que las pensiones en España son más elevadas que en otros países de la UE respecto a los salarios y que ofrecen retornos muy generosos en relación con las aportaciones realizadas por los trabajadores y empresarios, siendo esta circunstancia la causa de los actuales problemas de sostenibilidad. El desafío, según este documento, radica en lograr un equilibrio entre suficiencia y equidad individual e intergeneracional, garantizando el pago de unas pensiones razonables sin trasladar cargas excesivas a las generaciones venideras.

1. Introducción.
2. Algunas cuestiones generales.
3. Situación del sistema de pensiones.
4. El reto futuro del envejecimiento.
5. Algunas conclusiones.
6. Anexo 1. Detalle sobre acceso y cálculo de la pensión después de las reformas de 2011 y 2013.

Estudios sobre la Economía Española FEDEA Núm. 1 2019 Pág. 1-42



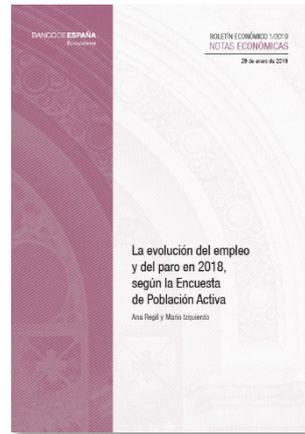
Conflictividad laboral : diciembre 2018

*Confederación Española de Organizaciones Empresariales,
Departamento de Relaciones Laborales*

En diciembre de 2018 se contabilizaron 75 huelgas, que implicaron a un total de 140.335 trabajadores. Como consecuencia hubo 1.515.702 horas no trabajadas. Comparado con noviembre, la conflictividad laboral aumentó un 5,63%. Por lo que se refiere a todo el año 2018, se computaron un total de 601 huelgas, con 18.934.576 trabajadores en plantilla implicados y 15.846.504 horas no trabajadas.

1. Comentario general.
 - 1.1. Datos globales de conflictividad.
 - 1.2. Datos de conflictividad estrictamente laboral.
 - 1.3. Datos de la conflictividad laboral en 2018.
 - 1.4. Distribución de la conflictividad por áreas territoriales.
 - 1.5. Distribución de la conflictividad por sectores o ramas de actividad económica.
 - 1.6. Conflictividad por ámbitos de incidencia.
 - 1.7. Conflictividad en empresas y servicios públicos.
 - 1.8. Causas originarias de la conflictividad laboral.
2. Cuadros estadísticos.

CEOE 2019 41 p



La evolución del empleo y del paro en 2018, según la Encuesta de Población Activa

A. Regil, M. Izquierdo

Según la Encuesta de Población Activa, el empleo intensificó el ritmo de crecimiento en el cuarto trimestre de 2018, con un avance interanual del 3%. El dato se sitúa cinco décimas por encima del ritmo alcanzado en el tercer trimestre. Esta evolución permitió elevar la tasa de ocupación hasta el 64%. El ritmo de reducción de los desempleados se mantuvo elevado (-12,3%), y la tasa de paro se situó en el 14,4%, 2,1 puntos porcentuales inferior a la observada un año antes. En el conjunto del año 2018, el empleo creció en 503.000 personas, lo que supone un crecimiento del 2,7%, una décima más que en 2017. Por ramas de actividad, la mayor creación de empleo en el cuarto trimestre del pasado año mostró el dinamismo de la ocupación en la construcción y las ramas de servicios.

Notas Económicas Banco de España 29 ene 2019 Pág. 1-8



Conflictividad laboral : año 2018

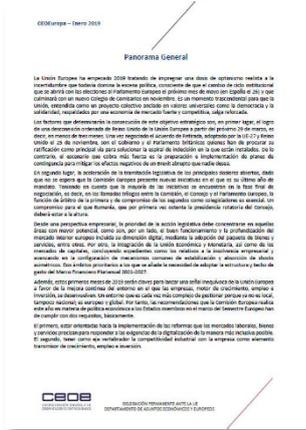
*Confederación Española de Organizaciones Empresariales,
Departamento de Relaciones Laborales*

En 2018 se contabilizaron 601 huelgas, afectando a 18.934.576 trabajadores, de los que 980.388 resultaron directamente implicados. Como consecuencia, se registraron 15.846.504 horas no trabajadas. El número de huelgas descendió un 22,35% respecto a 2017. El número huelgas por causas estrictamente laborales en 2018 fue de 397, con 285.317 trabajadores y 64.720 participantes. Las horas no trabajadas por este motivo ascendieron a 3.977.808 en total. En comparación con 2017, el número de este tipo de huelgas disminuyó un 24,68%. A nivel nacional, en 2018 se convocaron 45 huelgas, con 826.440 trabajadores y 9.470.052 horas de trabajo perdidas. Frente a las 53 huelgas de 2017, con 169.432 trabajadores implicados y 4.415.666 horas no realizadas. A nivel autonómico, destacan por su incidencia Andalucía, con 111 huelgas, Cataluña (90), País Vasco (69), Comunidad Valenciana (39), Galicia (29) y Castilla y León (29). Por sectores económicos, los más afectados por huelgas fueron transportes y comunicaciones (90), metal (74), actividades sanitarias (44), alimentación, bebidas y tabaco (41), educación (39), hostelería (36), industrias químicas (33), construcción (30), comercio (29), textil y confección (9) y otros servicios (88). Por ámbitos de incidencia, el número de huelgas a nivel de empresa en 2018 supusieron el 88,86% del total, mientras que las sectoriales fueron el 68%. De los 601 conflictos laborales registrados en 2018, un total de 181 fueron huelgas en empresas y servicios públicos. En 2017 el número de este tipo de huelgas fue de 211. Por causas originarias, 135 de las huelgas se debieron a la reivindicación de mejoras, 80 a la ruptura de negociaciones de convenios, 76 por incoación o tramitación de EREs, 68 por salarios atrasados, 58 por solidaridad y 54 por mejoras en sistemas de trabajo, primas o incentivos.

1. Comentario general.
 - 1.1. Datos globales de conflictividad.
 - 1.2. Datos de conflictividad estrictamente laboral.
 - 1.3. Datos de la conflictividad laboral en 2018.
 - 1.4. Distribución de la conflictividad por áreas territoriales.
 - 1.5. Distribución de la conflictividad por sectores o ramas de actividad económica.
 - 1.6. Conflictividad por ámbitos de incidencia.
 - 1.7. Conflictividad en empresas y servicios públicos.
 - 1.8. Causas originarias de la conflictividad laboral.
2. Cuadros estadísticos.

Unión Europea

Indice



Panorama general CEOE Europa : enero 2019

Confederación Española de Organizaciones Empresariales,
Departamento de Asuntos Regulatorios y Europeos, Delegación
Permanente ante la Unión Europea

CEOE Europa : enero 2019

Confederación Española de Organizaciones Empresariales,
Departamento de Asuntos Regulatorios y Europeos, Delegación de
CEOE ante la Unión Europea

Nota sobre los acontecimientos más relevantes ocurridos
recientemente que afectan al panorama político y económico
europeo y pueden tener repercusión en las instituciones de la
Unión Europea.

Panorama General CEOE Europa 10 ene 2019 Pág. 2

Noticias destacadas de interés empresarial relacionadas con la
actividad reciente desarrollada por las instituciones de la
Unión Europea, incluyendo una relación de las consultas
públicas y proyectos de financiación europeos y un cuadro
con las próximas fechas clave en la UE.

- 1. Panorama general.
2. Noticia destacada: "Comienza la Presidencia rumana del
Consejo de la UE (del 1 de enero al 30 de junio de 2019).
3. Brexit.
4. Consejo Europeo. Consejo de la UE.
5. Comisión Europea.
6. Parlamento Europeo.
7. Consultas públicas.
8. Programas de financiación europeos.
9. Próximas fechas clave en la UE (del 16 de enero hasta el 28 de
febrero de 2019).

CEOE Europa dic 2018 Pág. 1-6



The implications of a no-deal Brexit : is the European Union prepared?

G. B. Wolf

Se analizan las implicaciones de la falta de un acuerdo final sobre la salida de la Unión Europea por parte del Reino Unido y si la UE está preparada para afrontar este evento. El documento expone también algunas directrices para una estrategia óptima de la UE, dependiendo de las opciones elegidas por el Gobierno británico. El Brexit supondría cambios inmediatos a nivel administrativo y logístico en el comercio. Si el Reino Unido no asume sus compromisos financieros, la UE dejaría de recibir 16,5 billones de euros de su actual presupuesto y perjudicaría notablemente la cooperación con la UE. La Comisión Europea ha previsto un conjunto de medidas para mitigar los efectos de un no acuerdo.

1. Introduction.
2. The implications of a no-deal Brexit: an assessment.
3. Conclusions.

Bruegel Policy Contributions Núm. 2 ene 2019 Pág. 1-9